



# 长沙晚报



掌上长沙 山水洲城记

国内统一连续出版物号:CN43-0002  
第17399号 今日8版

CHANGSHA EVENING NEWSPAPER

2023年9月26日 星期二  
癸卯年八月十二

封面 长沙晚报微网站  
www.icswb.com 晚报热线  
96333

## 习近平在浙江考察时强调 始终干在实处走在前列勇立潮头 奋力谱写中国式现代化浙江新篇章

返京途中在山东枣庄考察 蔡奇陪同考察

1版

## 习近平总书记考察浙江纪实

1版

## 习近平向全球可持续交通高峰论坛致贺信

4版

走在前 作示范 省会长沙在行动

全国第八家、中部首家A股万亿城商行在湖南长沙诞生;26年来,一座城市与一家金融国企是如何双向奔赴的?以此为解剖样本,能否窥见城市发展登峰越壑的“长沙密码”? 晚报记者为你解读长沙银行的——

# 万亿之路

● 长沙晚报全媒体记者 吴颖姝

公元1997年是一个时间坐标。一个人,一家企业,一座城市,一个国家,都可以沿着它,找到一个黄金时代的丰满记忆。

1997年的长沙:后来成为城市地标的世界之窗刚刚开业,湖南广播电视台正式上星,电视湘军打造的现象级国民综艺《快乐大本营》首播,第一家肯德基在中山亭落户,第一辆空调公交车202路开始在五一路上穿梭,第一家生活超市西城超市开门迎客,“银河Ⅲ型”百亿次巨型计算机在国防科技大学研制成功……种种迹象表明,这座中部城市正站在了蝶变的前夜,一切与新的创业版图和发展蓝图相关的新事物、新载体如雨后春笋蓬勃生长。

1997年5月25日,落实中央深化金融体制改革部署,在长沙市14家城市信用社基础上,长沙银行的前身——长沙城市合作银行成立了。2008年,正式更名为长沙银行,2011年,首家省外分行广州分行开业;2018年在上交所敲锣上市,成为湖南首家上市城商行。

因城而生,以城为名,与城同兴。2023年8月31日,长沙银行迎来了资产规模过万亿的历史时刻。自此,湖南有了自己的第一家万亿城商行,这也是全国第八家、中部首个A股万亿城商行,同时传来的,还有基金托管资质获批的捷报,湖南在该领域的空白由此填补。

诞生于中部崛起的战略机遇期,搏击于深化改革的潮头浪尖,扎根于万物勃发的湖湘大地,26年间,伴随着长沙作为“长江中游地区”中心城市、“长江经济带”和“一带一路”“一带一部”重要节点城市战略地位不断提升,伴随着湖南被委以“中部崛起”和实现“三高四新”美好蓝图的国之重任,长沙银行作为生于斯长于斯、纯正湖湘基因培育的“金融长子”,从湘江走向珠江,从名不见经传,攀升至全球银行业千强第186位;从资产不足30亿元,到300多个网点遍布湖南14个市州、辐射湘粤,拥有四家控股子公司,更斩获业界含金量极高的“A股万亿城商行俱乐部”席位……一部长沙银行的万亿进阶史,折射着一部生动的长沙城市高质量发展史,注解着星城崛起的密码。

### “中等生”的逆袭

把时间轴再次拉回到26年前——1997年,长沙的GDP总量尚不足500亿元,常住人口约571万,相较于改革开放前沿的深圳、广州和基础优势强劲的江浙沪地区,在外界眼中,长沙没有地缘优势,没有政策红利,只是一个不临海、不沿边、资源禀赋、规模实力均平平无奇的中部小城。然而,就是这样一座内陆小城,却在短短20余年间实现了弯道超车,后发先至——

2017年,长沙以占全省5.6%的土地面积和11.5%的人口规模,创造出全省30.5%的GDP,首度跻身中国GDP万亿俱乐部,相较于1997年增长了20余倍;2018年,长沙当年常住人口增加23.66万人,5年来一直保持年均20万以上的人口净流入速度,成为近年来中国人口增长最快的十个城市之一;2020年,黑天鹅突袭,全球经济下行,稳健发展的长沙逆风起飞,在2022年拿下万亿GDP城市增速第一的殊荣;2023年,更实现了人口规模破



截至2023年8月31日,长沙银行资产总额10097.56亿元,提前两年实现“万亿”资产的战略目标。



扫描二维码  
看相关视频

千万、跻身特大城市行列的历史性突破,经济社会发展质量质升,新消费异军突起,网红长沙美名持续升温,人气居高不下。

在资本市场上,长沙同样表现亮眼,截至今年6月,长沙的上市公司达86家,持续领跑中部,居全国省会城市前列……

引擎轰鸣的长沙,澎湃着高质量发展的奔涌动能,逐渐挺起了“中部崛起”的新脊梁。生于长沙,以城为名,1997年,长沙银行的前身——长沙城市合作银行诞生了。成立城市商业银行,这是中国金融体制改革的湖湘实践,也是地方经济转型发展的迫切需要。“小个子”有大作为,城商行业务聚焦一城一地,依托地缘优势和对本地市场反应灵活、决策链条短的特点,承担起为中小企业提供金融支持、为地方经济搭桥铺路的使命任务。

作为湖南首家具有法人资格的地方股份制商业银行,长沙银行成立之初资产规模不足30亿元,员工仅800人,就生长土壤和基础条件而言,相比江浙沪、北深广的区域商业银行,客观来说并不具备先天优势,然而,却用短短26年,在全国城商行中的排位提升至第12位,规模年复合增速超过

19%,仅次于宁波银行,排全国城商行第2位,中西部城商行第1位,先于许多经济发达地区的城商行攀上资产万亿高峰,实现了规模式增长。

万亿城商行,究竟意味着什么?目前,中国有1000多家区域性商业银行,130多家城商行,“A股万亿城商行俱乐部”成员仅有8席。

从阵容来看,1家位于北方地区,为北京银行;5家集中在江浙沪地区,分别是上海银行、江苏银行、南京银行、宁波银行和杭州银行;成都银行于今年8月30日宣布资产破万亿,成为全国第七家、西部地区首家万亿城商行,而新晋者长沙银行作为“万亿城商行俱乐部”的第8位成员,无疑是“从庞大而激烈的商业银行竞争中脱颖而出的佼佼者,其发展道路和综合实力得到了市场的强力认证——

看规模,屡创新高。截至2023年8月31日,该行资产总额10097.56亿元,较上年末增加1050.23亿元,增长11.61%,较2018年末5266.30亿元将近翻了一番,等同于再造了一家“长沙银行”。提前两年实现“万亿”资产的战略目标。看效益,稳健增长。尤其是自2018年上市以来,5年间,年营业收入从139亿元跃升至2022年

末的228.8亿元,归母净利润从44.79亿元攀升至68.11亿元,近5年累计纳税167.45亿元,综合实力跃居湖南上市公司第一。

看品牌,稳步攀升。英国银行家杂志发布2023年度全球银行1000强榜单,长沙银行按照一级资本排全球第186位,较上年上升5位;在中国银行业协会发布的2022年商业银行稳健发展能力“陀螺”体系评价中,列全国城商行第7位,综合实力跻身全国城商行第一方阵。资本市场表现方面,自2018年登陆A股成为湖南首家上市银行以来,长沙银行一路走出亮丽的增长曲线。

“从A股上市银行统计,总资产万亿以上规模银行的净资产收益率水平显著高于规模较低的上市银行。万亿规模代表了长沙银行具备更强服务实体经济的能力、更强的内在发展动力和资本市场主流机构投资者的更多投资关注和投资取向,也有了实现‘打造区域领先的现代生态银行’战略目标的更大底气。”长沙银行IPO保荐代表人、中信证券投行金融和科技行业组执行总经理周宇分析。

全国第八家、中部第一家A股万亿城商行为何会诞生在长沙?两个平平无奇的“中等生”,经过26年的进击,同时实现了逆袭,跑出了超常规跨越

式高质量发展的长沙速度,密码又何在?

### 紧握战略“价值罗盘”

无论是城市发展,还是企业发展,战略是第一要义。战略目标是顶层设计,战略抓手是方法路径。每一次正确的战略选择都能激发化学反应,释放出惊人量级的前进动能。

进入21世纪,尤其是党的十八大以来,在每一次关键的发展节点上,长沙都保持了科学的战略预判和高度的战略定力,把地方的发展融入国家战略发展大局中,抬高发展坐标,坚守长期主义,坚决抵制“土地财政”的诱惑,坚持产业兴城、工业强市,把制造业高质量发展作为立市之本、强市之基,一张蓝图干到底,走出一条以制造业高质量发展为引领的实体经济高质量发展之路——

工程机械产业势头强劲冲刺世界级产业集群,新一代自主安全计算系统产业集群和先进储能材料产业集群后来居上抢占制高点,互联网岳麓峰会、世界计算大会唱响数字经济最强音,马栏山视频文创园喷薄出中国文化创意产业的朝阳……尤其是近十年来,在“走高质量发展道路”战略罗盘指引下,长沙始终紧抓先进制造业这一“牛鼻子”,以构建新发展格局、实现“三高四新”美好蓝图指引,展现出十足的发展韧性与活力,屡创新高GDP,源源不断汇聚的人才和发展要素,凝聚成强烈的城市新引力和核心竞争力。

一以贯之、步步登高的长沙,为以长沙银行为代表的市场主体高质量发展锚定了前进的航向,厚植了机遇与挑战并存的创新创业热土。

战略思维,亦是26岁的长沙银行行稳致远的法宝。

所谓战略优先,通俗地说就是先抬头看路,审时度势,找准方向和路径再抬脚赶路。任何经济体都不能脱离宏观环境谈发展。

“中部地区这个‘脊梁’要更硬一点,补补钙,发挥更大的支撑作用。”“中部崛起”是党中央、国务院作出的重大战略决策,是推进区域协调发展、促进国内国际双循环、构建新发展格局的关键一环。

湖南长沙如何肩负起这一国之重任?习近平总书记亲自为我们擘画了“三高四新”美好蓝图。从强省会、到长株潭一体化,再到全力建设全球研发中心城市,都是抵达这一目的地的战略路径。

与时代同行,与改革同步,与城市共进。自成立之日起,长沙银行就以“湖南人自己的银行”的高度自觉躬身入局,不遗余力地思考、谋划、推动现代化新湖南的建设进程,围绕中部崛起、乡村振兴、长株潭一体化等重大战略的落地实施,将银行发展战略与国家大政方针、地方经济大势同频共振,积极利用本土法人银行决策链条短、政策灵活的独特优势,发挥“示范引领”和“鲶鱼效应”,着力提升金融服务地方经济的能力,有效引导、撬动更多的金融资源和发展要素投入到湖南长沙的经济社会建设中来。

如果说,宏观战略是北极星,经济体自身的发展战略就是“罗盘”。在过去的26年间,长沙银行经历重组改制、更名和综合化经营等一系列变革,但唯一不变的是一直秉持“服务地方经济、服务中小企业、服务城乡居民”的战略定位,并紧扣中央、地方宏观战略,适时调整阶段性战略目标和战略抓手——

下转二