

银企携手、线上线下融合、注重性价比 这届“双11”，拼价格更拼质量

长沙晚报全媒体记者 陈星源

“今年‘双11’，你买了什么？”在深秋的长沙街头，这样的对话不时出现。距离11月11日只有两天，一年一度的消费盛宴如约而至。在经济转向高质量发展，消费结构持续升级的当下，“双11”的魅力是否不减，又呈现出哪些新趋势？记者近日展开了调查。

银行助力，活动力度再升级

“天哪！没想到好利来居然出了五折！”看到手机上的消息，长沙大学生小周瞬间心动，迫不及待地奔赴线下门店。

动辄三四十元的甜品通通打五折，对不少消费者来说是一笔难得的优惠。而这正是广发银行近期与好利来合作推出的活动：在该行APP或小程序内搜索，便可购买到折扣不等的优惠券。

“双11”虽然是商家开展集中促销的时节，但记者走访发现，不少优惠的背后都有银行的身影。作为促进消费的重要一环，长沙各大银行适时推出支付满减、消费返券、积分抽奖等多种活动，携手平台及商家，进一步激发市民的消费热情。如，中国农业银行长沙分行一方面深耕线下商超，在云闪付APP-U惠湖南专区推出农行国金街活动优惠券；另一方面积极开拓线上平台，该行信用卡客户在天猫、淘宝APP使用支付宝绑定信用卡完成支付，可享受“单笔支付满1000元、随机立减30至50元”的优惠。农行有关负责人表示，与支付宝的合作旨在促进线上消费，也有助于信用卡业务的进一步推广。

大型商超正成为多家银行的共同选择。今年“双11”期间，国金街与湖南银联“打包”合作，持有交通银行、长沙银行、中信银行等十余家银行62开头银联卡的消费者，都可参与国金街的满减、返券等优惠活动。



某品牌门店在线上开展“双11”打折活动。长沙晚报全媒体记者 陈星源摄

“双11”的概念最早起源于电商平台，随后规模逐步扩大，成为线上线下共同的“购物狂欢节”。近年来，随着消费场景的深度融合，“线上假货多、线下优惠少”的刻板印象已被打破，双方正发挥各自优势，助推消费市场进一步繁荣。

“快来找本喵吧！”近日，在国金街的不少角落，憨态可掬的“天猫”形象吸引了众多消费者的目光。参与这场“躲猫猫”游戏还能收获意外之喜，

从一天的“集中大促”到跨越大半个月的“预售+尾款”模式，如今的“双11”战线不断拉长，“抢购”一词的意味正逐渐淡化。与此同时，“天天低价”的概念兴起，“双11”的狂欢之后，能否留住低价更为消费者所看重。

对于如火如荼的“双11”促销，不少消费者持理性观望态度。界面新闻调查显示，35.9%的消费者表示将积极参与与本届“双11”，33.7%的消费者则表示在优惠力度够大的情况下会选择购买。总体而言，消费者今年的心态可以概括为“要买便宜的，也可以买贵的，

打破边界，线上线下花式融合

找到天猫广告合并发微博打卡，即有机会获得一杯免费的茶颜悦色奶茶。不少广告牌设在茶颜悦色门店附近，为线下商家起到了良好的引流作用。

对于茶颜悦色等本土品牌来说，如何让线下“反哺”线上是今年“双11”促销的重点。记者走访发现，茶颜悦色许多门店内已悬挂出“低至五折”字样的线上活动广告，习惯茶、小莲罐、自摇沫奶茶等热门商品也在电商平台悉数

注重性价比，“双11”成为新常态

但不能买贵了”。

对此，部分商家主动修炼“内功”，以响应及时的供应链来匹配消费者的灵活需求。

“不是卖便宜货、追求绝对低价，而是通过垂直供应链把好货卖便宜，高品质。”在盒马鲜生有关负责人看来，消费者不需要囤货、抢货，只需要根据日常所需选择新鲜优质的商品，感受到天天低价，天天“双11”。今年盒马的“双11”活动从11月4日开始正式亮相，上线千余款商品，折扣力度接近五折。

“刚投入使用的盒马鲜生长沙店

上线。价格方面，以自摇沫奶茶为例，天猫旗舰店和线下门店的单价价格均为40元，线上有5元的首件优惠，线下多件价格则为35.5元，二者的价格差异正逐步缩小。

无独有偶，墨菜点心局也于“双11”前夕开设了天猫旗舰店，除上线部分经典商品外，还推出了甜橘卷蛋糕、爆浆芝麻丸等线上限定商品。目前多款热门商品的销售势头良好，销量均已破千。

营中心也提高了我们的冷链处理能力。”该负责人介绍，盒马位于长沙的水产生鲜仓于9月25日正式启用，虾、蟹、鱼、贝、生蚝等水产通过冷链物流运送到此再配送至各大门店。先进的设施和功能以及透明化管理和数字化手段，为确保食品的新鲜度和安全性提供了坚实的保障，也为市民带来更多鲜活享受。

在消费选择更加多元的当下，今年“双11”，商家正摒弃以往单一的“拼”价格模式，转而追求质优价廉，以更多、更好的商品助力市民的美好生活。

2023胡润慈善榜发布 湖南企业家捐赠33亿元登榜

长沙晚报全媒体记者 舒元臻

8日，胡润研究院发布2023胡润慈善榜，这是胡润研究院连续第二十年发布“胡润慈善榜”。此次榜单中，2022年9月1日至2023年8月31日期间的现金和股权捐赠以及有法律效力的承诺捐赠都统计在内。与此同时，2023年8月31日至发布日期间的1亿元以上的大额捐赠，也计入本次榜单。记者注意到，34位企业家共捐赠191亿元，教育领域捐赠人数仍然最多，湖南有1位企业家上榜。

34位企业家共捐赠191亿元

2023胡润慈善榜上榜门槛为1亿元人民币。胡润研究院发现，来自17个城市的34位中国最慷慨慈善家过去一年捐赠额都超过1亿元，共计捐赠191亿元，这个人数比十年前多了近1倍。记者注意到，上榜慈善家中，有67%是以个人或家族名义进行捐赠的，比去年增加17%；33%是以企业名义进行捐赠的。

具体来看，向家族基金会捐赠碧桂园服务股份，碧桂园杨国强、杨惠

妍父女以59亿元捐赠额首次位列胡润慈善榜第一，历年捐赠额超过150亿元；宿华出售价值33亿元的快手股份投向慈善公益，首次登上胡润慈善榜，排名第二；成立科学基金，美的何享健以30亿元捐赠额排名第三，而这位五年前的首善历年捐赠额已超过150亿元；捐赠母校，迈瑞医疗李西廷以10亿元捐赠额排名第四；支持教育为主，半导体公司韦尔股份虞仁荣以8.3亿元捐赠额排名第五。

教育领域捐赠人数最多

记者梳理发现，教育领域捐赠人数仍然最多，虽然占比从去年的66%下降至58%。10所大学过去一年分别收到上榜慈善家超过1亿元的捐赠，其中上海交大4.7亿元，山东大学4亿元，南开大学、上海大学、华南理工大学、浙江大学、深圳大学、华中师范大学、中国传媒大学、江西财经大学各1亿元。

此外，社会公益上升成为上榜慈善家第二大捐赠领域，人数占比19%，与去年保持一致；乡村振兴是上榜慈

湖南企业家一年捐赠33亿元

“这20年来，我们看到股权捐赠的比例上升很多。今年上榜慈善家中，共有6位是股份捐赠，占比18%，金额占比高达近40%。其中，韦尔股份的虞仁荣、华熙生物的赵燕、金石资源的王锦华、捐赠比亚迪股票的张炜、用友网络的王文京均为A股捐赠。而最初，现金捐赠或港股捐赠较多，A股捐赠从十多年前曹德旺开始，也包括牧原股份的秦英林、钱瑛夫妇，爱尔眼科的陈邦等。”胡润指出，近年来中国的慈善事业发生了显著变化。

出生于湖南湘西、快手联合创始人宿华过去一年共捐赠33亿元，其以达达发展的名义出售5400多万股快手科技B类股份。根据公告内容所

所得款项将投向慈善公益捐赠、前沿科技探索以及基础设施投资等领域。据悉，快手科技位列2022胡润中国500强前50名，宿华以265亿元财富位列2023胡润百富榜前200名。

值得关注的是，还有部分大额捐赠未计入榜单。如中南大学某校友向母校捐赠6亿元，用于支持学校人才培养、学科建设与科学研究，因该捐赠为匿名捐赠，不清楚具体捐赠细节未计入榜单。



责编/易勇 美编/王斌 校读/刘芳

民生



11月8日，栖息在天鹅湖的黑天鹅和天鹅宝宝。图片均由长沙晚报通讯员 丁洋提供

下得了手？ 他们一年偷了71枚天鹅蛋

两名嫌疑人被警方抓获时，只剩下4枚天鹅蛋和孵化的两只天鹅
李自健美术馆工作人员呼吁：远远欣赏天鹅就好，不要走近打扰

长沙晚报11月8日讯（全媒体记者 邓艳红 黄能）在李自健美术馆内，有一片天鹅湖，湖中栖息着约50只成年黑天鹅。天鹅湖是美术馆一道美丽的风景，然而，常有不速之客去“打扰”天鹅们平静的生活。前几天，又有天鹅蛋被人偷走了。

记者了解到，从天鹅在这里生活开始，几乎每年都有天鹅蛋被盗事件发生。这一次，民警很快就破案了，两名嫌疑人共盗窃了71枚天鹅蛋，而当民警找到嫌疑人时，71枚天鹅蛋已经变成了2只天鹅。11月8日，这两只天鹅被送回李自健美术馆。

盗窃71枚天鹅蛋，孵化出两只小天鹅

天鹅湖很美丽，天鹅很可爱，游客来到李自健美术馆，总少不了要到天鹅湖来看看、拍拍照。大部分人都是远远地欣赏天鹅，但也有些不速之客居心不良。

“从2016年建馆到现在，天鹅蛋被盗的事几乎年年发生。今年10月31日，又有天鹅蛋被偷了……”李自健美术馆执行馆长李博文告诉记者，“往年丢了天鹅蛋，基本上找不到嫌疑人，今年我们增加了高清监控，监控清晰地拍到了嫌疑男子。”

10月31日，接到李自健美术馆报警后，岳麓公安分局坪塘派出所立刻循线追踪，很快就锁定了嫌疑人的身份并抓获两名嫌疑男子杜某和袁某。

让民警们哭笑不得的是，被抓时的杜某正在“孵蛋”！而对上门的民警，杜某和袁某坦白了一切。原来，去年11月，杜某去李自健美术馆游玩时在天鹅湖旁边发现了14枚天鹅蛋，他见没人看管，便将这些蛋偷走了。偷走后后

杜某见没人找上门，胆子越来越大。后来，他伙同袁某分工合作，一人放风一人偷蛋，从去年11月到今年10月，多次作案共偷走了71枚天鹅蛋。

杜某和袁某偷走这些天鹅蛋是为了卖蛋牟利吗？坪塘派出所民警李高东告诉记者，两名嫌疑人确实是图财，但不是通过卖蛋，而是想卖天鹅。于是，两名嫌疑人网购了解蛋设备，对盗来的天鹅蛋进行孵化。而他们孵化的成功率很低，孵化了几十枚蛋最终只在今年年初孵出了两只天鹅。没有孵化成功的蛋，他们也没有浪费——被他们吃了，实在不能吃的就扔了。

当民警找到杜某和袁某时，他们偷来的71枚蛋只剩下了4枚，还有两只孵化出来并长了大半年的天鹅，都藏在杜某衡阳的老家。

目前，两名盗窃嫌疑人已被刑事拘留。11月8日，民警将两只“寄人篱下”的天鹅接回李自健美术馆，与天鹅妈妈团圆。

呼吁：远远欣赏天鹅，不要走近打扰

“这两只天鹅，一看就营养不良。”11月8日下午，李博文看着民警从嫌疑人老家接回来的两只天鹅说，“这两只天鹅独自成长，肯定不合群，工作人员会先单独饲养，让它们恢复身体，然后再慢慢融入天鹅家族。”

李博文介绍，2016年李自健美术馆建馆时，工作人员买了20只黑天鹅放在天鹅湖，这些年经过自然孵化，天鹅湖共有成年天鹅约50只。天鹅们已经习惯了天鹅湖的生态环境，把这里当成家，他们自然筑窝、下蛋、孵化，工作人员基本上不会干预。而令人痛心的是，天鹅蛋被盗事件却年年发生。“天鹅成长起来很不容易，从下蛋到孵化到成长任何一个环节出了问题，天鹅都成活不了。天鹅妈妈在孵蛋时如果有人走近偷蛋，即使蛋没被偷走，受到干扰的天鹅妈妈以后就不会再孵蛋了，这窝蛋等于就浪费了。”

李博文介绍，为了防止有人偷蛋，美术馆周边增加了很多高清监控。记者也在天鹅湖旁边看到，在一些天鹅孵蛋的窝旁，工作人员设置了防护网和提醒人们不要走近打扰的提示牌。

李博文介绍，除了天鹅蛋被偷外，天鹅湖还有很多不文明现象。“有人拿棍子戳，有人拿石头扔，有人不文明投喂食物，还有人拿蛋玩……”李博文呼吁，游客喜欢天鹅，远远地欣赏就好，千万不要走近打扰。“这样一是会破坏天鹅的栖息环境，不利于天鹅的成长，另外这也是为游客自身的安全着想。因为有些天鹅也不是好惹的，一些游客特别是小孩子如果打到天鹅，会招来天鹅的追逐攻击，那样容易发生事故。”

校门口的书店月底或“打烊”，曾承载学生回忆也带给他们温暖 忘不了你！ 解忧书屋收到400多张明信片

长沙晚报全媒体记者 刘琦
实习生 张西雅

“店面不大，但它是我遇见的最有人情味的书店……”“每次我去，都会心情倍好……”这些不舍的话语，全都写在了一张张明信片上。明信片的收件人叫李波，在长沙市第一中学附近开着一家“中国国家地理书店”。

11月底，书店将“打烊”停业。李波告诉记者，一批批学生得知消息后，纷纷寄来或送上明信片，回忆往事，表达祝愿。明信片已有400多张，不舍之情却有千千万万份。

李波告诉记者，这家书店经营了19年，他也送走了一批又一批学生。如今，因为商铺租赁政策有所调整，李波可能选择放弃经营。

“知道消息后，我和朋友都很震惊，我们还是希望书店能一直开下去。”长沙市第一中学高二学生陈璐基本上每天都会来书店逛一逛。“每天来书店看看书，和老板他们聊聊天，是我每天的放松时刻。”陈璐坦言，自己之前还跟妈妈提过，长大了也想在中学

11月8日，中午饭点一过，李波的书店变得热闹起来，学生一拨接一拨走进书店。书店不大，暖黄色的灯光，摆满各类教辅资料和课外书籍。“老板，我想借手机给我妈发个微信。”一名学生走进来跟李波说。几分钟后，学生还了手机，并从李波手里拿走两张百元钞票。

“经常有学生来店里换现金，他们给家长发微信说需要钱，后面家长都会转过来的。”李波回忆，有一年高考，他去银行取了1万元现金，不到一天时间都被学生换走了。小小的书店还具有失物招领、帮



李波在长沙市一中旁开了家书店，里面满是温暖回忆。长沙晚报实习生 张西雅 摄

回忆：逛书店曾是学生时代的日常

附近开一家这样的书店。

高一学生刘欣虽然到这就读时间不长，但爱看书的她却是书店的常客。“每次来书店找书，老板都会积极地提供帮助。遇到店里没有的学习资料，在老板这里登记后，当天晚上就能拿到。”刘欣告诉记者，每天晚上自习结束后看到书店门口这条亮着的灯光，心里满满都是温暖。

明信片中，不少学生记下温暖，写下感动——“老板送给我两张漂亮的书

温暖：相处中充满“松弛感”和信赖

热饭菜、提供共享雨伞等多重功能。对于学生而言，李波更像是他们的“知心大哥”。

戴涛从长沙市第一中学毕业，考入清华大学。鲜为人知的是，为了“清北梦”，他三次复读。性格内向的他愿意找李波谈心。在第三次复读前的某一天，戴涛找到李波，说父母对他想要继续复读的想法不理解、不支持，说着说着就开始流泪。“天下无不是之父母，父母也是为你担心着急。”李波轻声安抚他，并表示会帮他寄学习资料。“老板，我今天过生日，送我本书呗！”一名学生跑到书店跟李波说。李

签，让我一整天都保持愉悦。”“晚自习结束后错过了回家的公交车，我第一个想到的就是去书店借电话打给父母。”“虽然已去读大学，但是回来听到老板热情打招呼，感觉像回家一样。”……

李波告诉记者，他接到通知，学校附近店面将通过竞拍的方式来出租。“书店大概率会在11月底搬离，最近有不少已经毕业的学生都加了我微信，表达不舍。”李波看着一张张明信片，忍不住落泪，因为自己也不舍得孩子们。

“一开始，开书店不过是养家糊口的生计。但这么多年，我跟孩子们的相处中慢慢地改变了自己。”李波认为，跟学生打交道，他一直把大家当朋友，“都是满满的松弛和信赖”。

不久后，这条街的店面租约即将到期，大家将以竞价方式来取得经营权。李波坦言，不管结果如何，他会去努力争取。不管小书店能否留下来，他都会把孩子们的不舍和爱铭刻在心里。