



湖南银行长沙分行积极履行本土金融机构社会责任担当

发力普惠金融，用心陪伴客户每一程

● 陈星源 周雨城

服务实体经济是金融的天职和宗旨。而在服务的过程中，如何让金融活水平等地润泽千企万户，是普惠金融的出发点和使命。近年来，普惠金融的重要性持续提升，中央金融工作会议指出，金融要为经济社会发展提供高质量服务，把更多金融资源用于促进中小微企业发展，做好普惠金融“大文章”。

湖南银行由原华融湘江银行股改更名而来，定位为湖南省管国有控股金融企业，是一家真正意义上的“湖南人的银行”。作为湖南银行的战略分行，湖南银行长沙分行从星城的烟火气之中诞生，不断成长、发展，始终以助力长沙高质量发展为己任，争当服务实现“三高四新”蓝图和“强省会”战略的主力军。当前，无论是打造宜居宜业幸福之城，还是加快全力建设全球研发中心城市的进程，金融的帮扶都至关重要。在普惠金融的赛道上，湖南银行长沙分行正不断发力，以一项又一项的暖心举措，一个又一个特色化服务产品，满足不同客户的多样化金融需求。截至目前，湖南银行长沙分行普惠贷款余额23.8亿元，较年初增长近8亿元，支持近2800余户小微经营主体。

让专精特新企业“一路高歌”

作为最为活跃的市场主体之一，专精特新企业以其迅猛的发展速度、强大的发展潜力，为产业腾飞孕育无限生机。近日，市科技局、市工信局、市财政局联合印发《关于科技支撑我市专精特新“小巨人”企业创新发展的有关措施》(以下简称《措施》)，目标是到2025年，全市专精特新中小企业总数突破1200家。

金融是助推专精特新企业成长的关键力量。《措施》中指出，鼓励合作银行根据企业知识价值评价结果分档授信，发放无抵押、低利率信用贷款。

为实现精准“输血”，助力专精特新企业“一路高歌”，湖南银行长沙分行给出了自己的答案。

走进湖南曙光汽车模具有限公司数万平方米的数控车间，各式大型机械、工业机器人正在高速运转，工人零散分布在各个工位忙碌，生产线平稳而有序地运转着，一件件模具快速成型，生产车间内一派火力全开的热闹景象。

据悉，坐拥国家级专精特新“小巨人”企

业、湖南模具协会会长单位、中国模具工业协会常务理事单位等荣誉的曙光模具，是湖南省唯一一家能为所有主机厂提供模具和零部件的综合配套企业。目前，该企业正充分利用技术平台，与湖南大学等深入开展产学研合作，启动新技术研发项目，进一步开拓市场，提高技术“硬实力”。

扎根雨花经开区15年，曙光模具是不折不扣的本土企业。为了让科技型企业释放更大的创新动能，湖南银行长沙分行向曙光模具推荐专精特新贷产品，并成功授信3000万元，有力支持本土技术型企业行稳致远。

湖南银行长沙分行有关负责人介绍，专精特新贷产品是该行针对专精特新名单内的高新技术企业提供的信贷产品，具有“纯信用、额度高、期限长、审批快”等优势，最高额度可以达到3000万元。

在专精特新贷支持下成长的企业中，曙光模具并非个例。截至目前，湖南银行长沙分行共支持43家专精特新企业，放款超过5.3亿元。

为中小企业带来“一场转机”

湘企是引领长沙产业发展的风向标。其间，中小企业更是推动长沙经济行稳致远的中流砥柱。近年来，长沙中小企业呈现蓬勃之势，数据显示，截至第三季度，长沙市新备案科技型中小企业总数达7141家，同比增长28%。

如何让中小企业在家门口“贷得放心”，更“贷得舒心”？湖南银行长沙分行在探索的道路上步履不停。

缺少抵押物所导致的贷款难，是萦绕在不少中小企业头上挥之不去的阴霾，纯信用的贷款产品成为众多企业的共同企盼。在这一趋势下，湖南银行长沙分行敏锐察觉到企业的融资需求，并及时作出了响应。

“感谢湖南银行长沙分行，快速解决了我们的融资难题！”回想起与湖南银行长沙分行的合作，湖南中科电力发展有限公司负责人王辉感慨万千。

据悉，中科电力成立于2019年7月，位于湖南省长沙市，是一家主要从事电力设施的安装、维修、试验的微型企业。2022年4月，中科电力在年前中标的国家电网某分布式光伏发电项目EPC总承包工程急需开工，由于尚有部分资金缺口，工程项目面临延期风险。企业向多家银行申请融资，然而要么缺乏适合的抵押物，没有适合的贷款产品对接；要么办贷链条流程长，可能影响工程进度，项目推进一时陷入僵局。

正当王辉愁眉不展时，湖南银行长沙分行的出现，为他带来了及时雨。

在该行“行长走进园区”活动期间，湖南银行相关业务负责人前往中科电力上门走访，了解到企业贷款需求和获取贷款困难等实际问题，并通过该项目了解了企业历史公开政府、国企及事业单位中标记录，向企业建议办理“湘企e贷”贷款产品。

“湘企e贷”好在何处？湖南银行长沙分行有关负责人介绍，“湘企e贷”依托税务或公开中标数据，结合工商、司法、征信记录、黑名单等大数据分析及互联网技术，为湖南省内小微企业创新推出的线上自动授信的类信用贷款产品。该产品单户授信额度最高可达300万元、无抵押免担保，贷款期限最长可达两年，还能享受普惠金融利率优惠。

在湖南银行长沙分行的大力帮助下，中科电力仅用时不到10分钟，就通过“湖南银行线上营业厅”小程序，线上申请获得了150万元的授信支持，资金临时短缺的问题迎刃而解。

而这只是湖南银行长沙分行助力中小企业成长的一个缩影。该行有关负责人表示，湖南银行长沙分行将认真贯彻落实服务实体经济工作会议精神，充分优化风控大数据类型，提升小微客户画像的精准度，助力中小微企业有质有量发展。

给星城市民送上“一份幸福”

天上长沙星，地下长沙城。行走在这座历史悠久的古城，每一个为幸福生活向前奔跑的人，都是值得钦佩的追梦人。添置一辆新车、盘下一个新铺面、扩大一条生产线……从个人到企业，一个个小目标的实现，都离不开充足的资金支持。

星星微芒，却能汇聚成光。为助力每一份“小确幸”成为现实，湖南银行长沙分行的“星城闪贷”应运而生。该行有关负责人表示，“星城闪贷”是一份独属于长沙人的礼物，是湖南银行与“我的长沙”政务服务平台联手打造，服务于长沙市民的专属线上产品，最高额度20万元。该产品不局限于公积金缴纳人群，而是通过多样化的政务数据分析，服务信用记录良好，收入稳定，有一定资产基础的优质市民群体。

“闪”是它最大的特色，也是最为突出的优势。符合条件的长沙市民，只需通过“我的长沙”APP线上申请即可，无需提交资料，线上用款，方便快捷。

同时，“星城闪贷”也是“政务+金融”的一次全新探索。该产品主要特点为依托政务大数据，结合银行风控系统，融媒体主体运营，为广大长沙市民提供了新的融资用款选择，也为长沙市政府政务数据运营增添了新



湖南银行长沙分行经办人员指导客户申请“星城闪贷”。受访方供图

经济

责编/刘军 美编/何朝霞 校对/肖应林

无强制性消费的共享茶室在长沙兴起

24小时开放 全程自助 让人觉得舒适自在

● 长沙晚报全媒体记者 范宏欢

线上扫码开门、全程自助消费、24小时营业……这样的新式茶馆你会去吗？随着共享经济迅速发展，创业新蓝海的不断涌现，今年以来，24小时营业的共享茶馆在长沙悄然兴起，其亲民的价格、私密的空间，成为众多年轻人娱乐休闲生活的新方式。

记者了解到，目前长沙各大商圈星罗棋布地分布着许多共享茶室，这些茶室大都有独立小程序，且选址在写字楼、公寓、小区楼宇等处。这到底是一门什么生意？21日，记者进行了走访。



共享茶馆以其亲民的价格、私密的空间，成为年轻人娱乐休闲的新选择。受访者供图

共享茶室渐成年轻人新宠

走进位于岳麓区观沙岭的雲隐溪24小时共享茶室，“新中式”装修风格融合现代元素，既没有传统茶室的沉重感，也没有咖啡馆的热闹嘈杂。“戳心”“见山”“食欢”个个充满诗意的包间名，在氤氲茶香中有种让人安静下来的魔力。

走进包间，一张古色古香的横条茶桌上摆放了煮水器、奉茶器、茶杯等泡茶器具，以及基础茶包、茶歇。与传统茶室相比，共享茶室的最大特点是24小时营业和无人自助，只有保洁阿姨会定时去打扫。从预订包间、扫码开门、购茶再到泡茶，均由消费者独立操作完成。

“这是我最近发现的宝藏地，环境安静、私密，价格也很实惠。”市民小王表示，其实很多年轻人都想去茶室静坐细谈，但是传统茶馆价格贵得让人望而却步，共享茶室全程自助无强制性消费，更重要的是让人觉得舒适自在。

记者了解到，目前长沙地区的共享茶室包间价格每小时在十几元至三十元不等，既适合三两朋友小聚，也适合公司团建、商务会议、文化沙龙等。顾客可以通

过线上线下提前预订自己心仪的茶室，到店后扫码开门。茶室是智能化的门禁灯控，扫码同时可同步自动接通水电等茶室内的全套设施。

全程自助按小时收费

“我们根据包房大小按小时收费，而且没有任何隐形消费。”马先生自今年3月开始在长沙经营共享茶室。他经营的茶室共有5个包间，其中既有可容纳1人至2人品茶的私密空间，也有供5人至8人小聚的包间。记者在大众点评搜索“共享茶室”发现，长沙类似的共享茶室不下10家，“环境安静、私密性好”“没人推销、体验感好”是大多消费者的评价标签，还有顾客评论已经把共享茶室作为自己谈生意、见朋友的常驻地。

在第一次体验共享茶室的李想看来，共享茶室明显更侧重于吸引商务人群，也适合无办公室的中小企业开会、讨论事情。闲暇时间，约上二三位好友来喝茶聊天，也不失为一种好的放松方式。

新业态需要多方共同监督

共享茶室，这个可供商务会谈、休

息的第三空间，在保留原有品味、调性的同时，也在努力向年轻人的消费需求靠拢。

湖南工商大学大二学生刘某是共享茶室的常客。他认为共享茶室是一种新兴的社交场所，带来的是一种独特的文化体验。“有时候朋友聚会不知道去哪，预约一个共享茶室喝茶吃零食玩桌游，很惬意。”

长沙一家共享茶室创始人表示，传统茶馆的适用人群通常年龄较大、功能单一，而共享茶室则通过多种功能融合的经营模式，逐渐将茶文化打造成年轻人的“社交新名片”。

不过，也有部分消费者对共享茶室的卫生和安全问题表示担忧。“茶具被多数人使用，真的能保证清洁到位吗？”“全程自助的情况下，如何保障茶室的日常管理和维护？”对此，市场监管部门提醒，市民在共享茶室消费时，也应注意查看其是否有相关营业资质、茶叶是否有包装标识、茶具的消毒洁净情况等，共同监督共享茶室的卫生状况。如发现食品安全问题，应及时向消协部门反映，也可拨打12315进行举报，依法维护自身合法权益。

无还本续贷服务企业融资下半场

风补基金：以金融之力赋能企业发展

● 朱泽寰

临近年底，就在一些企业正为银行贷款而准备大量资金还款时，湖南某中药饮片有限公司却非常淡定，“在风补基金的帮助下，我们顺利完成了资金续贷，且未动用过多流动资金，保障了公司正常业务的有效运转。”公司负责人表示，原本需要在年底最要用钱的时候抽调流动资金还贷500万元，才能进行贷款续贷，如今赶上政策无需归还本金直接完成了续贷，让企业续贷时大大缓解了还款压力。

该企业负责人口中的风补基金指的便是长沙市风险补偿基金，自2017年成立以来，风补基金就将帮扶目标聚焦至长沙中小微企业，帮助其获得低成本的信用贷款，截至目前，风补基金累计向13127家中小微企业发放了信用类贷款329亿元，企业平均获贷利率仅4.26%。

低成本续贷，帮助企业顺利“过桥”

与传统的贷款模式不同，风补基金始终将目光聚焦至中小微企业，而此类企业由于轻资产运作，难以传统方式进行抵押贷款，而风补基金运营机构医械好融通则通过自研的科技金融风险系统，遴选出一批高成长性的中小微企业，联合合作银行为其发放低成本信用贷款，打好企业融资服务的上半场比赛。

据悉，中小微企业在获得信用贷款后，大多用来扩大生产、投入研发、开发市场等，确保每一分钱都花在“刀刃”上，而临近贷款期限时，一些企业只能停止上述行为，才能将资金腾出交还给银行。无形中按下了企业发展的“暂停键”。

了解了企业的痛点后，风补基金开始延伸服务链条，联合合作银行帮助企业实现无还本续贷，服务企业续贷融资下半场比赛。

“我们在线提交完无还本续贷申请后，仅一个工作日就通过了风补基金的审核，相关申请即便送到了银行。”湖南某中药饮片有限公司负责人表示，一周时间内银行便为我们办理了无还本续贷的全部流程，“从企业提交资料到银行流程完成仅用了9天时间，实现0成本续贷。”



制图/王斌

是争取不到无还本续贷政策的企业续贷成本也在急速下降。

“过去，我们使用的社会资本进行续贷，成本高达15万元。”湖南一家科技公司的相关负责人解释，社会资本的利息为每天0.3%，5天起算，“即便实际用款2天，也得按照5天的利息计算。”

在接触风补基金后，某科技企业的续贷成本直线下降，“我们提前规划，为其匹配和争取到合作银行和国有转贷基金相关政策，将转贷成本降低至1.2万元，一次性续贷为企业节约成本13.8万元。”风补基金运营机构医械好融通有关负责人介绍。

打造全生命周期的助企服务

除了把真金白银送至企业手上，风补基金还致力于打造全生命周期的助企服务，通过持续帮扶，助力轻资产科技企业发展一年上一个台阶。

成立于2009年的湖南某生物医药有限公司，是国内领先的一站式、全流程中药新药开发、临床试验、生产技术赋能的高新技术企业。该公司科研成果丰富，已完成163个出口中药质量标准研究，200多个饮片研究技术包，50个中药复方基准样品技术包，是一家典型的成长型企业。

然而该企业的前期基础研究投入较大，产出缓慢，一度受到资金不足的制

约，到处求援未果。

2020年4月，在企业处于只有投入没有产出的情况下，风补基金通过光大银行为企业投放了一笔100万元信用贷款，随着企业成长在2021年6月贷款额度增加至200万元，帮企业缓解资金流动性的问题。随着企业高速发展根据企业的发展情况及财务评估，2022年6月，贷款额度增至300万元，2023年增至500万元。

“关键时刻的资金注入，解了公司的燃眉之急，帮助公司完成了科研成果的落地和转化。”该公司负责人表示，2022年营收已达8283万，净利润3046万元，纳税260余万元。较2020年4月，该企业营收、利润、税收都增长超10倍，2023年公司预计营收1.2亿元。

值得一提的是，风补基金联合长沙市企业服务中心等单位通过“产业链+资金链”融资+政策有道系列活动，逐步建立企业全生命周期一站式生态金融服务体系，引入企业对应成长阶段所需的融资和政策相关专家对企进行企控课，助力企业成长，培育风补基金支持企业正不断涌现成长为“高新技术企业”“创新型中小企业”“专精特新企业”“上市后备企业”等省市重点培育企业，逐渐出现企业当前经营情况和最初支持时对比营收、利润、税收、支持就业人数翻倍增长，甚至翻10倍的企业也在持续涌现。