

订单量激增，长沙家政服务市场迎来节前热

年前洗刷刷 你约到“阿姨”了吗

长沙晚报全媒体记者 范宏欢

全屋保洁、电器拆洗、收纳整理……春节临近，长沙不少市民都将家庭大扫除提上日程，扫尘除垢，作好辞旧迎新的准备，一家家政服务机构也随之迎来一波“节前热”。某团购平台数据显示，1月以来，家政保洁的搜索量环比上月增长88%，大扫除、擦玻璃等深度保洁服务的搜索热度高涨。那么目前长沙地区预约家政服务紧张吗？价格是否有变化？记者进行了走访。

家政服务人员“档期”有点满

20日上午9时，在湖南湘江新区金辉优步花园小区，保洁员张阿姨正在为客户打扫卫生。“最近平均每天都会接到七八单，常常是这家刚做完，简单休息一下后，就得赶去下一家。”张阿姨一边麻利地收拾着屋子一边对记者说。

春节前后是家政市场的传统旺季，加上数字化在家政领域的持续渗透，“动手手指”就能预约上门服务的便捷体验，进一步激发市民消费热情，工作量翻倍成为大部分家政服务人员常态。

“平时上班忙，家里打扫都是求快求简，保持基本整洁，但过年大扫除我们都会预约家政公司做深度清洁，迎接新年才有仪式感。”市民

李女士表示，专人上门服务可以清洁到平时注意不到的死角和顽固污渍，省时省力还省心。

像李女士这样的情况并不少见，记者在采访过程中发现，很多市民都想在春节前给家里进行一次彻底的清洁，以迎接新的一年。而相比平时，大部分家庭年前的保洁需求更精细，需要保洁的项目更多。除常规打扫卫生外，还需要擦玻璃、清洗窗帘、地毯、灯具等。

“日常保洁、擦玻璃是春节前需求比较旺盛的服务项。”天鹅到家相关负责人介绍，临近春节，长沙市场保洁、保姆、月嫂需求都比较高。尤其是保洁，订单量连续上涨，从1月20日到节前订单会迎来峰值。

“收纳整理”需求旺盛

打开双门衣柜，先将里面所有物品拿出来，接着清洁衣柜内外，再对衣物进行分类；衣物按照长短、厚薄、材质等分类挂好，散乱的配饰与零碎物按照品类、大小排序安放……前几天，市民王思霖在网上下单了整理收纳服务，看到整理收纳后的家，她大呼超值。

记者注意到，除了擦玻璃、地板打蜡、家电清洗、除虫除蚁、空气净化等服务需求外，伴随消费需求的多元化，“衣橱整理”“全屋收纳”等新兴服务也悄然出现在春节家政市场中。

整理收纳，是近几年悄然流行的一种新的家政需求。2021年年初，人社部把“整理收

纳师”列为新增职业工种。记者梳理发现，目前长沙本地就有不少家政公司推出了整理收纳服务。“我们推出了298元4小时的整理收纳团购套餐，客户下单后会安排2位收纳师上门服务。”叠宜叠家政服务公司客服表示。

记者发现，为了吸引客户，目前许多家政公司也开始通过直播带货、短视频销售等方式推销家政服务，有家政公司甚至还以“年轻又专业”的旗号进行宣传。有业内人士表示，“收纳整理”是未来家政人员的核心竞争力之一，拥有该项技能的从业者也将更受雇主的青睐。

全力保障春节家政服务供应

那么目前长沙地区家政服务的价格是否有所上涨？预约家政服务是否需要排队？

以天鹅到家数据为例，目前家政服务价格整体保持平稳，保姆的个人薪资略有上涨。从预约看，保洁方面，目前平台劳动者还是很充足的，用户在App下单，很快就能匹配到合适的家政服务人员。当然也受地区影响，偏远一些的地区等待时间会长一些；保姆和月嫂方面，建议提前预约，可选范围也会更多。

而面对家政市场的火热，各大家政服务公司也推出了相应的应对措施。例如通过提高家政服务人员待遇、福利保障、情感关怀等，确保家政人员稳定留岗、服务供给充足；春节期

间安排专人值班，第一时间响应相关需求，保障春节期间阿姨上户无忧及用户体验感。

“我们参考往年情况，评估需求与供应，已全面制定应对方案。根据用工岗位数量、分布特点，通过数字化系统应用，实现平台劳动者的高效精准匹配，全力保障春节期间家政服务供应稳定与服务质量。”天鹅到家相关负责人表示。



保洁员张阿姨正在为客户打扫卫生。长沙晚报全媒体记者 范宏欢 摄

拓展高质量“朋友圈” 蓝思科技成荣耀“金牌供应商”

长沙晚报1月21日讯（全媒体记者 周斌）日前，荣耀公司全球核心合作伙伴大会在上海举行，总部位于浏阳经开区的蓝思科技作为荣耀核心合作伙伴应邀参会，并凭借去年四个季度全A的成绩，获得荣耀公司最高奖项——“金牌供应商奖”。截至目前，蓝思科技已赢得苹果、三星、华为、小米、OPPO、vivo、荣耀等客户的高度认可。

蓝思科技与作为全球领先的智能终端供应商的荣耀公司已合作多年，双方共同聚焦于智能终端的研发。基于荣耀的“1+8+N”全场景战略，蓝思科技与荣耀的业务合作范围不断扩大，涵盖了手机的前盖、后盖、穿戴设备、金属中框以及模切件等多个领域。

作为长沙电子产业龙头，蓝思科技曾凭借强大技术实力及创新能力，首次将玻璃屏引入高端智能手机及平板电脑，首次将陶瓷、蓝宝石等材料用于智能终端。公司通过并购整合，产品端在手机、可穿戴、AR/VR等方面已形成多元化发展体系。在

智能手机、平板电脑等产品的结构件、模组及组装领域占据重要市场地位，蓝思科技凭借从原材料、设计加工到最终产品个性化设计自主可控的过硬技术优势，已赢得众多客户的认可。

蓝思科技在去年底发布的投资者关系活动记录表中称，公司主营产品（结构件、功能件）及相关主营配套生产业务在扩展现实XR领域的应用前景广阔，公司已有客户、产品、技术的布局落地，为客户提供相关产品的一站式解决方案与服务。智能穿戴业务是公司未来重要的发展方向之一。

此外，新能源汽车是蓝思科技业务发展重心，目前公司已为新能源汽车客户批量交付中控屏、B柱、C柱、充电桩、后座显示屏等产品，合作客户已超过30家国内外新能源及传统豪华汽车品牌。

据悉，自2015年上市以来，蓝思科技已投入技术研发资金130亿元以上，获得各类授权专利2100多项，位居行业首位。

10个“好苗子”加入“柳枝大家庭”

湖南湘江新区柳枝行动新一批项目入孵，将获20万元创业补贴资金

长沙晚报1月21日讯（全媒体记者 李广军 通讯员 李立婷 董宇璠）记者从湖南湘江新区获悉，新区企业梯度培育计划“柳枝行动”第45期项目正式入孵，PUF安全芯片研发、全谱系一次性内窥镜等10个“好苗子”加入“柳枝大家庭”，将获得20万元创业补贴资金和以投融资为核心的创业服务支持。据了解，本期入孵项目从125个项目中脱颖而出，覆盖新一代信息技术、智能制造装备、生物医药及大健康等领域。

“我们致力于用最新的AIGC技术提供高效的学术就业AI指导服务，企业起步初期对资金的需求是非常迫切的，很开心柳枝行动在对我们项目进行审核后，给我们资金补贴、融资等支持，希望在柳枝行动的帮助下，我们能真正做好技术落地，为社会创造价值。”湖南茅茅虫科技有限公司董事长罗舟路表示，新区的营商环境对中小企业发展非常有利，全方位的创业服务给予了创业者信心和资源。

“柳枝行动解决了我们芯片科技成果转化‘最后一公里’问题，从技术前瞻性、商业价值以及科研团队实力进行

综合评估，给予专业指导，提供投融资优质渠道支持和产业链上下游配套支持。”PUF安全芯片研发负责人张轩瑜表示，希望在柳枝行动的支持下，攻克AI加速算法等核心难题。

记者了解到，柳枝行动启动于2015年，是湖南湘江新区针对从0到1阶段早期项目推出的一项孵化政策。2023年湖南湘江新区出台企业梯度培育政策，根据企业所处的不同生命周期，分别给予柳枝行动“孵化”企业20万元、“雏鹰”企业30万元至100万元、国家级专家特新“小巨人”企业50万元等政策支持；同时将柳枝行动孵化政策覆盖的区域范围，由原长沙高新区扩展至新区直管区和托管区，覆盖的产业领域，由原来移动互联网扩展至新区所有重点产业领域。本项目也是新区企业梯度培育计划新政策周期首批入孵项目。

截至目前，“柳枝行动”累计接收申报项目6800多个，支持项目690个，其中111个项目累计获得25.6亿元机构股权投资，融资过亿元的项目6个，融资过千万元的项目40个，明星孵化项目视比特机器人于2023年登顶“中国独角兽企业100强”。

永清环保“跨界”在全国铺排新能源发电项目20多个 西洞庭区首个光伏项目并网发电

长沙晚报1月21日讯（全媒体记者 伍玲）近日，由浏阳经开区企业永清环保投建的湖南醴月香食品屋顶分布式光伏电站项目顺利通过验收，正式并网发电。

为推动新能源项目建设，永清环保建设中心针对常德市西洞庭区新能源市场提前规划、精心运筹，制定了“试点开发、打造精品、面向全区、有序推进”总体思路，选定西洞庭区区域内湖南醴月香食品有限公司为首个分布式光伏试点项目。项目采用“自发自用，余电上网”模式，利用企业屋顶建设项目建设，保障高峰企业用电，降低企业生产成本，让企业“锦上添花”。

一家环保企业怎么会“跨界”新能源？事实上，作为一家以大气污染防治、固废处理及污染修复为主业的公司，永清环保从2016年开始跨界进入风电、光伏领域，探索“第二成长曲线”。

去年，永清环保发布公告称，计划出资3亿元设立全资子公司“永清（深圳）绿色能源科技有限公司”，按照设想，永清绿色能源业务将涉及太阳能发电、新型储能与其他新兴能源技术开发，以及双碳咨询、节能管理、工程管理等服务。

近年来，“第二成长曲线”上升速度加快。《2022年年度报告》显示，永清环保营收构成为：环保业务占比62.59%，双碳业务占比37.41%，双碳综合服务路径日益清晰。目前，永清环保已完成省内外多个大型企业的零碳规划和智慧能源运营体系，在全国铺排新能源发电项目20多个，年发电量超过3亿千瓦时。

显微智能识别甲状旁腺产品获批

长沙晚报1月21日讯（全媒体记者 伍玲 通讯员 李艳玲）近日，显微智能科技（湖南）有限公司申报注册的“甲状旁腺成像系统”正式获得湖南省药品监督管理局批准，这是浏阳经开区获得的首张二类创新医疗器械产品注册证，也是2024年湖南省首张二类创新注册证。

近三年，湖南省药监局批准的二类医疗器械产品注册证每年约2000张，而二类创新注册

浏阳经开区诞生首张二类创新注册证

证每年仅20张左右。这是因为省药监局对二类创新产品审查严格，对产品首创、发明专利、临床价值等具有较高要求，通过审查后一般需经过1至2年的临床试验。因此，能否取得二类创新产品注册证是衡量医疗器械企业研发能力的重要标准。

显微智能的“甲状旁腺成像系统”是世界医疗器械范围内首个采用“图像定性分析”与“荧光数值定量分析”结合以识别甲状旁腺的

产品。甲状旁腺是甲状腺腺体上的人体组织，具有形态小、不易辨别等特点，但对于人体健康至关重要，具有分泌甲状旁腺素的功能，能影响人体血浆中钙和磷的水平。据中国医师学会专家指南显示，在甲状腺手术中因甲状旁腺损伤而引发手术并发症的概率高达1%~32%，而甲状旁腺损伤的根本原因是在术中不能精确快速识别甲状旁腺。而显微智能“甲状旁腺成像系统”具备自体荧光机制，

可让甲状旁腺成像，并产出数值帮助医生进一步确认，从而保护甲状旁腺，降低术后并发症发生概率。

显微智能科技（湖南）有限公司成立于2019年，并于2020年6月入驻浏阳经开区长沙e中心三期标准厂房，2021年取得生产许可证，目前已取得二类产品注册证11张，2023年成为规模以上企业、营收突破2000万元，是园区170多家医疗器械企业中的优秀代表。

