

长沙高质量发展暨招商引资大会特别报道

全力以赴拼经济 奋勇争先挑大梁

长沙晚报全媒体记者 吴鑫 伍玲 朱泽寰

在全市高质量发展暨招商引资大会上，长沙对2023年度“勇担使命、创新实干”先进集体和先进个人，2023年度实施“强省会”战略、落实“发展六仗”先进集体和先进个人，2023年度真抓实干成效明显地区（单位），以及2023年度“纳税贡献50强”“新设研发机构50强”“扩能升级50强”“新增招商引资50强”企业进行了表彰通报，进一步营造干事创业的良好氛围，激励干部担当作为，激励企业奋勇争先。新的一年，长沙将如何在招商引资、项目建设、产业发展上持续发力，企业对在长沙发展有何期许？记者就此进行了采访。



扫描二维码
看表彰通报名单



比亚迪股份有限公司湖南省总经理 易琰

在长沙发展的信心更加坚定

比亚迪去年销售新能源汽车历史性突破300万辆，同比增长超过60%，蝉联全球新能源汽车销量第一。作为比亚迪重要的战略基地，长沙比亚迪全年保持快速增长，有力巩固了长沙千亿级汽车产业集群优势，成为进入长沙市2023年度“纳税贡献50强”与“扩能升级50强”名单的企业。

落户长沙十四年来，比亚迪不断耕耘，实现新能源汽车研发、生产、销售各环节“链式”生长，其中离不开一个关键词，就是科技创新。

在研发端，先后设立汽车工程研究院长沙分院、商用车研究院等机构，不断探索科技成果孵化、转化，助力长沙加快新能源汽车核心技术突破；在生产端，采用先进智能制造技术，在雨花、宁乡、望城、长沙县等区县（市）布局制造基地，助力长沙提升汽车产业在全国的首位度和贡献度；在销售端，加速“走出去”“走出去”，“长沙造”的腾势D9在去年成为最快交付第10万台量产车的新能源豪华车型，并获得了年度MPV全市场销冠地位。

长沙比亚迪的成长，更离不开营商“沃土”的滋养。

此前，比亚迪雨花园区附近公交线路较少，员工乘坐公共交通通勤不便。长沙急企业之所急，进行多轮调研、线路模拟，为企业开通定制公交，解决了企业职工通勤难题。

拓展产业空间、优化周边配套……这样一件件“小事”得到解决，解决了企业的后顾之忧，为企业发展提供了强有力的支撑和保障。

“这些成绩的取得，是长沙市加快发展新质生产力、实现高质量发展的一个缩影。”比亚迪股份有限公司湖南省总经理易琰表示，新的一年，比亚迪将继续发挥龙头企业带动作用，结合全产业链核心技术优势，用原创性、颠覆性技术催生壮大新质生产力，助力长沙构建更加自主开放、安全稳定的产业链、供应链体系，为推动长沙高质量发展作出更大贡献。



扫码看辣视频



市商务局党组书记、局长 郑平

以“招商大作为”助力“产业大发展”

高质量的招商引资，能为城市高质量发展蓄势赋能。2023年，长沙全市新引进重大项目221个、总投资2572亿元，其中制造业项目127个，占比达58%；“三类500强”项目71个，在长投资的世界500强企业有201家，长沙连续两年获评“中国投资热点城市”……在2月19日召开的全市高质量发展暨招商引资大会上，一组组招商引资数据让人振奋。

长沙市商务局党组书记、局长郑平介绍，2023年，长沙把招商引资作为“一号工程”，为经济高质量发展注入了源头活水。一是在上下联动中构建“大招商”格局，领导挂帅出征，全员团结奋斗，展现“长沙诚意”；落实市招商引资工作联席会议制度和首席责任人工作机制，统筹推进重大项目引进、投产和运行。二是在靶向发力中提升“招商大”实效，把招商重点放在产业链、大企业、高科技和本地挖潜上。三是在创新方式中拓展“招商商”空间，组建北京、上海、广州、深圳4个招商工作专班，促成签约项目103个；大力推动湘商回归，新注册企业154家、到位资金超1000亿元；聘请15位招商大使，以商招商，促成签约20余个优质项目；依托100亿级招商基金、达晨创投等专业机构和湖南高校校友资源，吸引了一批项目、技术、人才、资金等来长。四是在优化营商环境中夯实“招商商”保障，探索M0产业综合用地、“工业上楼”等模式，出台招商引资若干政策措施，为41家外资企业解决突出问题107个。

当前，招商引资已进入存量博弈时代。“高手们”同场较量，长沙招商引资既需要在“踏破脚皮、磨破嘴皮”上动真情，更需要在“优化服务、担当善为”上动真格。今年，长沙招商引资将继续升级“招式”，在协调推进、精准招引、品牌打造、优化服务等方面下更大功夫，以“招商大作为”助力“产业大发展”。

比如，围绕“4433”产业矩阵和17条产业链，大力开展清单化招商，争取引进投资额100亿元以上重大产业项目8个以上、“三类500强”项目30个以上，聚焦全球研发中心城市建设，加大研发型、科创型项目引育力度，争取一批世界500强、行业领军企业等在长设立研发中心；办好“春暖湘商”“校友回湘”、中博会等系列活动，争取全年湘商回归新注册企业120家以上。



扫码看辣视频



长沙经开区党工委书记、长沙县委书记 付旭明

一切围绕项目转 一切围绕项目干

走进星沙，林立的建筑塔吊、连绵的工业厂房，都在向外展示着这个中部第一县旺盛的经济活力；在全国百强县排名中，长沙县位居中国发展潜力榜首、全国投资潜力第3、县域经济和社会综合发展第4、综合实力第5、科技创新第5。

在经济形势日益复杂的当下，长沙县为何能实现稳中向好、稳中有进？在19日召开的全市高质量发展暨招商引资大会上，长沙经开区党工委书记、长沙县委书记付旭明一语道破：“始终坚持‘项目为王、项目为先、项目为大’的理念，紧扣省、市、县区重大项目，推动项目建设量质齐升。”

首先是聚力招大引强，千方百计拓源头。“我们始终坚持把招商引资作为县区高质量发展的‘第一菜单’，开展招商引资‘六比六拼’活动，抽调精干力量充实招商干部队伍。”付旭明介绍。

其次是聚力提速增效，全力以赴扩投资。去年以来，长沙县一切围绕项目转，一切围绕项目干，力促落地项目变成开工项目。

付旭明告诉记者，长沙县对重大项目实行全生命周期、全过程管理，推行“一单五制”，紧盯项目建设关键节点倒排工期、挂图作战，实行日通报、周排名、月调度、季讲评，推动项目建设跑出了“加速度”。2023年，县区排排重点项目336个，年度计划投资780.85亿元，投资完成率为122%。

最后是聚力精准施策，多措并举强支撑。长沙县视项目工地为阵地，项目现场为考场，项目进度为尺度，力促在建项目投产达产。

付旭明表示，去年，长沙县深化重大项目领导联系制度，深入开展“三带三抓两促进”暖企行动，推出服务企业“星”十条措施，全力打造营商环境4.0版。建立招商引资项目落地工作机制，精准保障政策配套、土地供应、用工用能、扶持资金等需求。

今年，长沙县将增强“大县必须挑大梁、强县必须强担当”的责任使命感，持续开展“招商引资提质年”“项目建设提速年”行动，以赶早心态抓谋划、以决战姿态抓招引、以冲刺状态抓落地、以最优生态抓保障，切实以高质量项目建设推动县区高质量发展。



扫码看辣视频



宁乡经开区党工委书记、管委会主任 张毅

全面开展“两个年”活动 全力争创“五好”园区

浏水之畔，这片土地在母亲河洪水的滋养下，正成为产业繁盛的沃土。先进储能、生物医药与生命科学产业在这里迅速壮大，崛起为新质生产力，千亿产业、百亿企业呼之欲出，让宁乡经开区动力澎湃。

19日，宁乡经开区党工委书记、管委会主任张毅接受采访时表示，2024年，宁乡经开区将以高质量发展为主题，以产业链建设为主线，以“两清单两增量”为抓手，深入开展“产业质效倍增年”“担当善为落实年”活动，全面创建“五好”园区。

梦想源于实践。今年，宁乡经开区将继续把招商引资作为“一号工程”，精准发力，在招大育强上创实绩，以高品质招商推动高质量发展。“我们要着力在培优扶强、招大引强和聚链成群上下大功夫、下苦功夫。”张毅告诉记者，园区将重点支持有市场、有品牌、有技术、有实力、有贡献的企业增资扩产和技改增效，今年力争10家以上企业实现产能倍增。

对生物医药与生命科学产业的未来，宁乡经开区也立了一个小目标：今年力争引进优质项目超10个，5年内形成产值超200亿元的产业集群。

科创力也在这里迸发。2023年，宁乡经开区科技创新成果亮眼。全年实现规模以上工业企业研发费用25.03亿元，同比增长16.2%，技术合同登记额34.02亿元，同比增长67%。楚天科技入选中国智能制造50强，累计获得专利4203项，牵头制订国家行业标准25项，成功突破了微球、生物工艺容器等“卡脖子”技术。

“我们将充分发挥企业主体作用，引导企业积极投身全球研发中心城市建设。”张毅表示，园区出台了“科创十五条”扶持政策，将力争全年研发经费投入增长13%以上。

龙头企业成为科创领头羊。中伟新能源四氯化钛、三元前驱体材料市场占有率全球第一，计划投资40亿元建设全球试验中心，创建行业首家国家级科技成果转化中试基地，已被列入2024年“湖南省十大产业项目”，助力中伟集团2026年实现“千亿市值、千亿投资、千亿产值”目标。

高水平平台也正在成为宁乡经开区企业和产业的孵化池。目前，宁乡经开区已建成智能家电产业园、美妆谷等120多万平方米的高标准厂房，可为企业轻资产入驻提供全要素保障。

“我们将全面提质生产性配套，完善生活性服务，构建生态性政务，打造让企业放心投资、安心经营和专心发展的一流营商环境。”张毅信心满满地说。



扫码看辣视频

抢抓“开门红”，确保“全年红”

走进法恩莱特的智能制造工厂，偌大的厂房内人影稀少，映入眼帘的是一排排智能化生产设备，随着纯化、搅拌、灌装等一系列工序后，一桶桶电解液顺利下线，这里便是法恩莱特总部基地及年产10万吨电解液项目现场。

在19日召开的全市高质量发展暨招商引资大会上，湖南法恩莱特新能源科技有限公司凭借该项目跻身长沙市2023年度“扩能升级50强”“新增招商引资50强”名单。

“这个年产能10万吨的智能厂房仅配备40名工人，而在传统产线下则需要300余人。”法恩莱特有关负责人介绍，智能化产线带来的不仅是效率的提升，产线还可根据下游客户的需求，调整电解液成分的配比，生产出适用于各个场景的电解液。

“‘开门红’关乎‘全年红’，开局漂亮，开头抓得紧，不但能更好争取主动，给全年发展打好基础，也为坚定信心、稳预期跑好第一棒。”法恩莱特总经理张志强表示，要抓住一切有利时机降本增效提质量，利用一切有利条件，不惜一切代价抓订单、拓市场，要始终保持奋发有为的精神状态，主动担当善为，以“开门稳”“开门红”确保2024年全年目标高质量完成。

2024年正是法恩莱特成立十周年，站在新起点上，张志强表示，公司将全面落实“质量第一、安环第一、规模优先、客户至尊”的基本要求，努力提高产品和服务质量，积极开拓市场，昂首阔步，再启新程，共同创造法恩莱特更加辉煌的未来，助力长沙先进储能材料产业再上新台阶。



法恩莱特智能制造工厂。长沙晚报全媒体记者 刘晓敏 摄

“我们的研发测试中心大楼，已于去年11月正式启用，目前正在逐步导入测试设备，预计今年上半年全面投入使用。”索恩格汽车零部件（中国）有限公司总裁、索恩格汽车电动系统有限公司CEO孙国忠表示，索恩格电动系统全球新能源研发中心是索恩格新能源产品研发及制造项目的一部分，该项目依托于索恩格汽车电动系统有限公司为主体进行生产经营活动。

作为同时进入长沙市2023年度“新设研发机构50强”与“扩能升级50强”名单的企业，索恩格汽车电动系统有限公司于2022年1月在长沙经开区成立，注册资本为3亿元，现有员工100余人，公司产品备受市场青睐，目前，中国每三台新车就有一台搭载了索恩格生产的电机。



引领全球起发电机市场发展

据悉，索恩格电动系统全球新能源项目研发中心，是继索恩格工业园一期项目、二期项目之后，又一项由长沙经开区为索恩格量身打造的代建项目，建筑面积超过13000平方米。项目不仅是索恩格中国公司的电动研发测试中心，更是索恩格集团全球电动系统及产品的技术研发中心、试制中心和性能测试中心。

“目前，我们在产品开发、产能建设和客户拓展上都取得了阶段性的成果，现已与数个新能源汽车品牌达成了合作意向，正处于产品研发及样件试制的阶段。”孙国忠表示，2024年，索恩格在不断推动电气化领域业务发展的同时，将同样重视传统内燃机市场发电业务，确保引领全球起发电机市场发展的索恩格始终屹立市场首位，坚持“剩者为王”的战略目标。

索恩格工业园二期项目南部地块正在扩建研发测试中心大楼。本版图片除署名外均为长沙晚报全媒体记者 王志伟 摄