



领舞中部博览会 拓展招商朋友圈

长沙备受投资商青睐,频频收获“橄榄枝”

长沙晚报5月31日讯(全媒体记者 刘捷萍)5月31日,长沙高朋满座。在第十三届中国中部投资贸易博览会(以下简称“中部博览会”)在长沙拉开帷幕。本届中部博览会不举行开幕式,不设形象馆,在形式上做减法,在内容上做加法,务实创新的气息扑面而来。

可以说,“实”与“新”的结合,是本届中部博览会的最大亮点。从首次六省大联合招商,到首次开展市场化招商模式,再到首次推行市州、园区和自贸试验区承接等,方式上的创新、工作上的务实,主打的就是一个效率。比如,六省联合招商,既各自亮出特色,又相互补位,对外合作、对内协作;还比如,把对接接待与招商对接有机结合,让对接接待变成经贸洽谈和项目对接。这些创新方式,节约了沟通成本,无疑有助于提高工作效率。而所有的效率,都服务于一个目的,更好地推动中部地区扩大对外开放,挺起中部“脊梁”。

跳出展会看展会,高水平对外开放是中部地区崛起的重要抓手,而开放的效果如何,又看能不能坚持务实创新。早前,湖南自贸试验区长沙片区在开展对非经贸合作时,碰到一些难题。比如有的国家支付能力不足,想进口湖南的产品却没有资金,局面怎么打开?我们想到了挖掘自身产业优势,探索以物换物贸易模式,创全国之先,别开生面。要推动中部地区崛起取得新的重大突破,该怎么发力?我们可以从中有所借鉴,从而以思路的突破赢得开放的突破、发展的突破。

客商云集,“新”潮涌动,从本届中部博览会一场精彩纷呈的活动中,可以看到策展的思路、服务的水平,体现的是眼界、魄力与能力。而在相互交流洽谈中,各方达成的不只是具体的项目,也可以是发展思路的契合。比如,来参展的企业、客商,可能运用现代化理念、国际化视野、市场化思维、专业化知识,为湖南特别是长沙的产业发展、营商环境把脉支招,这有利于打造更多高能级对外开放合作平台。

志合者,不以山海为远。秉承务实创新,中部六省团结合作,喜迎八方来客,创造发展良机,就一定能以中部“脊梁”的挺起,为构建新发展格局作出更大贡献。

投资兴业、创新创业的沃土。”企业相关负责人表示。

据悉,中部博览会期间,长沙将签约一批投资大、见效快、效益好的项目。

老朋友加码新合作

为何众多企业看好长沙、钟情长沙?究其原因,是具备产业链产生的巨大磁吸效应,是不断改革营造出一流营商环境,更是推动产业转型升级放出的发展增量。

两天前,湖南外商投资标志性项目——玉湖冷链(长沙)交易中心项目用地摘牌,已具备动工条件。玉湖冷链是香港玉湖集团旗下冷链食品供应链企业,落地的玉湖冷链(长沙)交易中心项目位于长沙自贸临空区,总投资50亿元,用地约400亩,将推动湖南乃至中部地区的冷链产业发展。

“长沙拥有得天独厚的区位优势和产业优势,为玉湖冷链的发展提供了广阔的空间和无限的可能。”香港玉湖集团董事长、玉湖冷链董事长卢朋表示,各级政府对项目的高效服务和精准对接,从签约到摘牌仅四个月,让企业倍感温暖充满信心。

看好长沙的还有“老朋友”世界500强沃尔玛。

进入长沙20年来,沃尔玛不断“加码”投资长沙,陆续开设了6家沃尔玛商场、2家山姆会员商店;2023年又对6家沃尔玛门店施行全面升级。“长沙是一个非常活力的网红城市,区位优势明显、创新创业环境良好、营商环境持续优化升级,发展前景广阔。”沃尔玛中国公司事务部华东区总监杨溢表示,期待继续与长沙开展深入合作,共同实现高质量发展。

持续投资长沙的还有住友橡胶(湖南)有



长沙将把中部博览会办成家门口的招商会,拓展开放“朋友圈”。均为长沙晚报全媒体记者 王志伟 摄

限公司。“我们2010年落户长沙经开区以来,累计生产‘邓禄普’等轮胎6400万条。”住友橡胶湖南总经理中村明弘表示,未来将进一步投资、升级,实现设备智能化、工艺低碳化和产品绿色化。

借平台拓展“朋友圈”

“中部博览会的重要意义就是‘立足中部、面向世界’。”市商务局相关负责人介绍,长沙将把中部博览会办成家门口的招商会,拓展开放“朋友圈”。

近年来,长沙以建设全球研发中心城市为主牵引,大力开展清单化精准招商,重点围绕“4433”产业链矩阵和17条产业链,吸引巴斯夫杉杉等重大外资项目落地,九龙仓等重大项目持续追加投资。截至目前,落户长沙

的世界500强已达201家,72个国家和地区在长投资,外资来源更加多元。

“下一步,长沙将致力于打造‘投资长沙’品牌,持续释放‘强磁力’。”市商务局相关负责人介绍,长沙将策划面向德国、美国等重点国家的经贸交流活动,利用欧洽会、跨国公司长沙行等活动平台,提升精准招商实效,形成境内外引引外资的强合力。

同时,长沙将为投资商提供全方位、保姆式的服务,加快构建市场化、法制化、国际化的一流营商环境,持续优化外商投资环境,更好地让跨国公司走进长沙,投资长沙。



扫码看辣视频

务实创新挺起中部脊梁

● 虞新岗

12年后再次“相遇”,昨日,第十三届中国中部投资贸易博览会(以下简称“中部博览会”)在长沙拉开帷幕。本届中部博览会不举行开幕式,不设形象馆,在形式上做减法,在内容上做加法,务实创新的气息扑面而来。

可以说,“实”与“新”的结合,是本届中部博览会的最大亮点。从首次六省大联合招商,到首次开展市场化招商模式,再到首次推行市州、园区和自贸试验区承接等,方式上的创新、工作上的务实,主打的就是一个效率。比如,六省联合招商,既各自亮出特色,又相互补位,对外合作、对内协作;还比如,把对接接待与招商对接有机结合,让对接接待变成经贸洽谈和项目对接。这些创新方式,节约了沟通成本,无疑有助于提高工作效率。而所有的效率,都服务于一个目的,更好地推动中部地区扩大对外开放,挺起中部“脊梁”。

跳出展会看展会,高水平对外开放是中部地区崛起的重要抓手,而开放的效果如何,又看能不能坚持务实创新。早前,湖南自贸试验区长沙片区在开展对非经贸合作时,碰到一些难题。比如有的国家支付能力不足,想进口湖南的产品却没有资金,局面怎么打开?我们想到了挖掘自身产业优势,探索以物换物贸易模式,创全国之先,别开生面。要推动中部地区崛起取得新的重大突破,该怎么发力?我们可以从中有所借鉴,从而以思路的突破赢得开放的突破、发展的突破。

客商云集,“新”潮涌动,从本届中部博览会一场精彩纷呈的活动中,可以看到策展的思路、服务的水平,体现的是眼界、魄力与能力。而在相互交流洽谈中,各方达成的不只是具体的项目,也可以是发展思路的契合。比如,来参展的企业、客商,可能运用现代化理念、国际化视野、市场化思维、专业化知识,为湖南特别是长沙的产业发展、营商环境把脉支招,这有利于打造更多高能级对外开放合作平台。

志合者,不以山海为远。秉承务实创新,中部六省团结合作,喜迎八方来客,创造发展良机,就一定能以中部“脊梁”的挺起,为构建新发展格局作出更大贡献。

泰国工业部部长辛帕达·威猜军接受媒体专访时表示——

与湖南一道,双向奔赴

长沙晚报5月31日讯(全媒体记者 周辉霞)第十三届中国中部投资贸易博览会(以下简称“中部博览会”)的亮点之一是外宾和外商云集。5月31日,泰国工业部部长辛帕达·威猜军接受媒体专访,讲述了她对此次赴会的期待。

谈到此行应邀到湖南,参加中部博览会的目的,她表示对湖南特色优势产业进一步了解的期待。

去年,第二届湖南装备与制造走进泰国投资博览会在曼谷举办,40多家企业带去了工程机械、农业机械、箱包皮具、智能家居、食品和农产品等领域的创新产品和技术,让辛帕达·威猜军印象深刻。

“我们看到了湖南的先进制造业能力和新型工业化水平,也了解到近年来湖南在泰国等东盟国家积极推动经贸合作,泰国已成为湖南在东盟的重要贸易伙伴和投资目的地之一。”她说,此行应邀到湖南,除了参加中部博览会,还将率团考察工程机械、能源电力等湖南特色优势产业的龙头企业,巩固和畅通湖南有关部门和企业的对接渠道。

湖南与泰国在资源禀赋、产能合作等领域互补性很强,不少湖南企业在泰投资,正大集团等泰国企业也在湖南深耕多年。统计显示,湖南在泰国累计设立境外投资企业百余家,2022年,湖南与泰国进出口贸易额达209亿元,同比增长15.2%。泰国已经成为湖南在东盟的重要贸易伙伴。

辛帕达·威猜军表示,泰国设立了“工业4.0”“东部经济走廊”等国家战略,希望通过此次访问,能够增强泰国与湖南进一步的了解和互信,与湖南一道,双向奔赴,为双方经贸合作搭建更为紧密的桥梁,建立良好的合作机制,形成稳定的沟通渠道,加强双方在装备制造、电子信息、生物医药等产业领域的对接和合作。“对赴泰投资的湖南企业,我们也会给予更好的服务、更大的支持、更多的资源。”

湖南依托长沙建设先进储能材料及动力电池产业链

长沙晚报5月31日讯(全媒体记者 陈登辉)5月31日上午,第十三届中国中部投资贸易博览会中部地区现代石化产业链招商推介会在长沙举行。中国工业经济联合会、中部六省省政府、相关省直部门、相关市州政府和园区负责人,境内外现代石化产业链龙头企业、行业专家及商协会负责人等170余名嘉宾参加。

会上现场成功签约项目18个,总投资额204.4亿元,其中,10亿元以上项目6个,投资额164.3亿元;500强企业3个、上市企业3个、头部企业1个、高科技含量企业4个。

现代石化产业具有产业规模大、上下游带动性强、技术进步活跃等特点,是湖南制造业高质量发展的重要基础和有力支撑。

近年来,湖南将现代石化产业作为全省“4×4”现代产业体系的重要组成部分,着力打造万亿级现代石化产业集群,建设中部地区重要的石化产业创新示范基地,产业基础持续夯实,创新能力稳步提升,龙头企业带动作用显著增强,经济发展效益不断攀升。

接下来,湖南现代石化产业将聚焦新质生产力发展方向,加快延链补链强链步伐,重点推动“5链条+3产品”发展,着力构建“油头、化身、新材料尾”的综合发展格局,不断提升产业链供应链韧性和安全水平。

“5链条”之一是依托储能材料规模较大、发展较全面、配套较充分、产品较齐全的长沙市,发挥郴州、永州矿产资源优势,全面建设全国产业链条最完整、规模最大、产业最集中的先进储能材料及动力电池产业链。

跨越山海 与“湘”共赢

第十三届中国中部博览会“跨国公司与湖南合作发展对接会”侧记

● 长沙晚报全媒体记者 周辉霞

麓山叠翠,湘江扬波,夏日的星城大地,处处生机盎然。5月31日下午,第十三届中国中部投资贸易博览会(以下简称“中部博览会”)系列活动“跨国公司与湖南合作发展对接会”在长沙举行。来自40多个国家、170余家跨国公司及相关机构高管260多人,与湖南省十四个市州相关负责人,带着合作的热情和满满的期待,共赴一场跨越山海、共赢未来的夏日之约。

全面的展示,真诚的期待。对接会下午2时30分开始。下午1时许,14张合作洽谈的桌子旁便有各市州相关招商负责人在忙碌着。

茶颜悦色的茶点、墨茉点心局的芝士条、黑色经典的烤肠、沙利文的绿豆糕……长沙洽谈桌上摆放了多款美食新消费品牌体验装,设计清新时尚,让人充满探求欲;

白如玉、薄如纸、声如磬,一组醴陵瓷晶莹、典雅,让人一看就知道株洲地区的招商组就在那里;

在邵阳市的洽谈桌上,各种款式的打火机、设计精妙的五金小工具,“湖南小义乌”

名不虚传;……看似各市州在展示自己的特色商品,实则是在展现自己的产业特色,围绕着城市优势及特色产业链上下游,借由中部博览会跨国公司云集的机会,进行展示和招商。

“邵东的电动工具五分全国市场,打火机更是占全国市场近八成,是区域优势产业集群。”邵东经开区经济合作局局长李海雄表示,希望通过对接会,与更多国际企业达成合作,推动特色产业升级,加速走向全球的步伐。

湘潭国家高新技术产业开发区的功夫在对接会上,更在对接会外。该园区党工委委员、管委会副主任左炎辉介绍,先进电传动和新型能源装备产业链和精品钢材及新材料产业链是其所在园区的特色产业,他们抓住此次中部博览会在湖南举办的机会,提前谋划,拟于6月初举办一场知名企业进园区考察活动。

“流量”转化为园区精准招商的“留量”。高效的洽谈,共赢的期待。志合者,不以山水为远。湘西州洽谈桌前,工作人员赠饮的一杯鲜甜莓茶,留住了

香港商会代表们。洽谈从湘西的山山水水切入,谈到化妆品、保健食品生产等大健康产业发展情况,谈到高铁、航运带来的区域交通变化。洽谈结束后,双方合影留念,相谈甚欢。

记者看到,对接会现场的每一张洽谈桌上,招商政策一览、产业链招商图谱、各种园区介绍……一摞摞整齐地摆放着,图文并茂的内容介绍着各个区域的产业特色、招商政策、营商环境。了解政策、询问项目,会场内处处洋溢着合作的热情与共赢的期待。

迪卡侬湖南区公共事务负责人陈思思表示,今年是该品牌进入湖南市场的第十个年头,品牌门店的数量和覆盖的城市在不断增加,在这个过程中也深刻感受到湖南营商环境的持续优化。对接会上,湖南省商务厅以及长沙市、衡阳市等相关负责人就优势产业链及营商环境、招商引资新政作推介。陈思思结合品牌定位和特点,向多个市州的招商负责人进行了详细了解,这样近距离、面对面的交流,高效地解答了疑问,不仅在“点”上深入了解,还从“面”上通盘掌握,切身感受到湖南省各市州的热情和发展潜力,这是一场值得双向奔赴的夏日之约。



各种小工具和打火机摆放在邵阳展位上。长沙晚报全媒体记者 周辉霞 摄