

编者按

在中非友谊的长河中，湖南的身影越发受到瞩目。1973年，湖南派出第一支援塞拉利昂医疗队，从此开启了一段跨越山海的医疗援助之旅。五十载春秋，湖南累计派出医疗队员55批677人次，救治患者逾100万人次，培训当地医务人员超过9000人次，同时接收非洲来湘培训学员1500余名。这些数字背后，是湖南医疗队对非洲人民健康的深切关怀，也是中非友好合作的生动实践。中医药作为“打开中华文明宝库的钥匙”，其所蕴含的独特卫生资源、深厚文化资源、巨大经济潜力、原创科技优势及生态价值，不仅成为中华文化“走出去”的先锋，更是其中不可或缺的重要力量。湖南在推动中医药“海外传播”行动中，一直积极选派中医药专家参与援外医疗，将“我在非洲当中医”这一概念付诸实践。即日起，长沙晚报推出“我在非洲当中医”系列报道，以医者仁心书写中非友谊的新篇章。

我在非洲当中医

胡莎（右二）与玛蒂带领的14人病友团合影留念。受访者供图

针灸圈粉后，她建立非洲第一间中医文化屋

长沙晚报全媒体记者 傅容容

援非中医名片

胡莎，湖南中医药大学第一附属医院针灸推拿康复中心主治医师，2023年3月赴非洲，中国（湖南）第20批、21批援津巴布韦医疗队队员，连续两届执行援非医疗任务，现任中国（湖南）第21批援津医疗队副队长，擅长针灸。



胡莎（右二）与玛蒂带领的14人病友团合影留念。受访者供图



扫码看视频

每日接诊40名患者，针灸在津巴布韦“圈粉”无数

得益于我国长期对外医疗援助所奠定的基础，援助非洲的医生在当地享有较高声誉。连续两年担任针灸医生的胡莎便是其中备受瞩目的一位，其“粉丝”众多。与援非医生连线最大的难题在于非洲不稳定的网络，记者能够与临床工作繁重的胡莎取得联系实属来之不易。“能得到患者们的信任，尤其是作为中医医生，使更多患者从中受益，再累也很值得。”胡莎说。在医疗资源匮乏的津巴布韦，针灸以其迅速

且显著的疗效，深受当地居民的欢迎。曾有一名脑瘫患儿，经过胡莎20多次针灸治疗，不仅能够自主翻身，还可以独立坐稳和抓握玩具；在后续的治疗过程中，孩子逐渐学会了在家人搀扶下站立；智力和运动能力均较之前明显好转，能与父母进行简单的交流，针灸过程中也会与胡莎进行简单的互动。针灸的神奇疗效口耳相传，该患儿的家庭成员共介绍了10余人到中医药中心接受治疗。“这位脑瘫患儿算是幸运的，因为在病情尚未恶化到难以干预的程度便得到了治疗。然而，当地

许多民众缺乏及时就医的意识，导致许多患者错过了最佳治疗时机。”胡莎感慨道。她曾接诊过一名肿瘤患者，由于没有钱进行检查和及时就医，病情发展到晚期，患者的脖子上已经长出了巨大的肿瘤。“面对这样的状况，我们的医疗队不仅要帮助他们减缓疾病进展，还要致力于疾病治疗和预防，健康科普也需要全面展开。”胡莎补充道。目前，津巴布韦中医药中心每天都要接诊40名左右的患者，从看诊到做治疗，要花费医生不少时间。因此，培养当地针灸医生尤为重要。

非洲人民说中医

在2024年4月召开的津巴布韦国际贸易博览会上，玛蒂和亲友一行三人专程前往，只为前来给胡莎“捧场”。玛蒂说：“我们非常感谢中国医疗队，尤其是感谢胡莎医生的针灸治疗。听说中国医疗队参加了博览会，我们毫不犹豫出发，既希望了解更多中医文化，也想再次对胡莎医生和中国医疗队表示感谢。”玛蒂和胡莎结缘于去年4月。当时的玛蒂因为长期腰痛和全身多处关节疼痛来中医中药中心做针灸治疗，效果很好。玛蒂来自布拉瓦约，距离位于哈拉雷的中医药中心445公里。康复后的她向身边的亲朋好友强烈推荐中医针灸，并组织了14人的病友团，克服种种困难一起来中医中心治疗。经过针灸治疗，这些病友们的背痛、膝盖痛、踝关节痛等疾病病情大为好转。

筹备首间“中医文化屋”，加强当地中医文化影响力

通过一年多的教学培训，胡莎成功培养出两名具备当地语言沟通能力并能够进行基础针灸治疗的学生，学员萨沙便是其中的一位。深受中医魅力影响，萨沙的父亲曾在中国医疗队的针灸治疗下康复，因此，萨沙于2023年加入津巴布韦中医药中心，成为胡莎的弟子。经过一年多的严谨学习，萨沙现已具备独立接诊和运用针灸进行简易痛症治疗的能力。“虽然当地居民都非常热爱中医、相信中医，但他们对中医的了解不足，仅停留在针灸、拔罐等治疗手段上。即使是学习针灸的学生，我们也只能以能够快速上手的方式来指导他们，导致许多人对中医理论和文化‘知其然，不知其所以然’。”胡莎希望在自己的任期内，能增强中医文化在当地

的影响力。为此，胡莎决定留任一年。如今，在湖南中医药大学第一附属医院的支持下，胡莎正在筹备建设非洲第一家“中医文化屋”，包括中医陈列室和中医急救小屋，希望能引来更多当地民众和学生参观学习，展示、传播并推广中医文化。为了让中医文化走上更大的舞台，今年胡莎还和衡阳市中医医院的肖志强医生、衡阳市中心医院的王敏华医生，代表中国（湖南）第21批援津巴布韦医疗队参加了津巴布韦国际贸易博览会。他们在中国馆展区设立中医药展台，展出了针灸人体模型、耳穴模型、针刺操作模型、针灸用具、火罐、中药标本、中成药等，向广大参会者展示中医疗法和中医文化，为参观者提供免费的中

医咨询和中医疗法体验服务，吸引了大量当地民众和国际友人驻足关注。这也让胡莎等医疗队员更加加深了助力中医事业在津巴布韦发展的决心，为此，中国（湖南）援津医疗队走遍了津巴布韦10个省份开展义诊，并宣传传染病、常见病和多发病的防治知识，向当地居民赠送医疗和药品。经过多年积累，目前津巴布韦的中医药中心已经发展成为南部非洲最大的中医中心，每日患者络绎不绝，中医的疗效和口碑在当地百姓中赢得了广泛好评。在新一届任期里，胡莎提出在津巴布韦第二大城市布拉瓦约建立中医分中心的想法，希望以后可以派驻中医医生定期坐诊，满足当地居民日益提升的就诊需求。

80后硕士的“花田喜事”

安沙花卉产业领头人童紫威十一年前回乡将传统花卉产业做出了新名堂，如今年产值超亿元

长沙晚报全媒体记者 吴鑫硕
通讯员 郭振 阮霖浩

“多亏了威哥，我们如今生活就像这花儿一样，多姿多彩。”18日，记者来到位于长沙县安沙镇的安沙花卉产业示范园，采访中不少当地村民告诉记者，他们从农民变身成园林花卉工人，在家门口就能找到活干，每年平均能增加2万元左右左右的收入。他们口中的威哥就是80后的童紫威，年龄不大，却是安沙花卉产业领头人。十一年前，他从白领转型花农，回到家乡将传统花卉产业做出了新名堂，如今年产值超亿元，与乡亲们共同书写花田喜事。

从白领转型花农

龟背竹、四季春、波斯菊……18日，记者来到安沙花卉产业示范园，一眼望去皆美景。作为长沙县乃至长沙花卉产业的一张亮丽名片，它被越来越多人熟知。生于1987年的童紫威是中南林业科技大学园林专业的硕士研究生，2009年毕业后，他进入了湖南省园林总公司从事园林设计工作。“当时我多次采购花卉苗木，发现花卉产业具有较大市场需求和前景，而安沙的地理位置和气候条件，很适合发展这个产业。”童紫威说，“我就是安沙镇新华村人，从小就喜欢看种植苗木，从白领转型花农，从办公室来到田间地头，虽然折腾，但没有感觉不适应。”于是，童紫威辞去工作，回乡创业。他的想法得到了村、镇大力支持，这让他更有干劲，流转了几百亩地建苗圃，做起了花卉苗木的栽培与销售。然而，现实立即给童紫威上了一课。“由于技术不强、人手不够、资金不足等问题，项目很快陷入了发展困境。”童紫威说，当时他四处奔走请教专家、行家，寻求解决办法。另一方面，他加大专业知识的学习，短短几年考取了十多本相关证书，成为湖南省园林专家库中年轻的副教授之一。之后他将知识转化为生产力，带领传统花卉产业转型升级。

如今，安沙花卉产业示范园的花卉产品畅销湖南及周边省市，并与淘宝、京东等电商企业达成合作，成为众多电商平台鲜花绿植板块的核心供应商或战略供应商。目前，安沙镇花卉示范基地的年产值已超亿元。

带动400户农民就业

漫步在园内，一个个花卉大棚里，各式各样的鲜花竞相绽放。有趣的是，记者发现不少大棚门口都立有指示牌，上面写着的公司名字却各不相同。“这些公司都是基地里的一分子，我们推出‘公司+合作社+基地+农户’的一体化运营模式。”童紫威说，花卉苗木是安沙镇的传统产业，以往农户、企业以单打独斗为主，不仅栽培、销售等得一肩挑，还常常因为争夺市场而“内卷”。而在一体化运营模式下，大家抱团取暖，各取所需，各尽所长。“比如农户擅长种植，我们就联合农户组建合作社，协助农户建立生产基地，免费提供技术培训，并全程提供花卉苗木种植技术指导，目前已成功帮助当地百余名农民转换身份，成为园林花卉工人。”童紫威说，“基地的发展也吸引了一批青年来此创办企业，共谋发展。而企业的优势在销售，于是企业就在外面拉项目、争订单，为基地的花卉统一解决销路问题。”苗木产量上来了，基地规模扩大了，村集体合作社也盘活了，农户的收入增加了。“活多的时候，我们两口子一天就能挣700多元。”在一处大棚里，当地十余名女性村民正在利索地灌盆和栽苗。她们告诉记者，得益于安沙花卉产业示范园，在家门口就能找到很好的工作，工作生活一举两得。据了解，目前示范园已带动100多家种植户、经营户共同发展，带动周边400户农民就业，高峰期用工达一千多人。

“花卉+N”多元发展

“小伙伴们看过来！这次给大家展示的植物品种是龟背竹，因为能够净化空气，吸收甲



6月19日，安沙花卉产业示范园内，童紫威（左）在和花农交流。长沙晚报全媒体记者 王志伟 摄

醛等有毒有害气体，所以话语和寓意均有‘健康长寿’之意。”“马上链接了，大家抓紧拼手速！”……在安沙花卉产业示范园，伴随着主播阵阵吆喝声，“研植在线”直播间内，助理刘进已经忙碌起来。

“疫情期间，我们的销售不容乐观，当时就想试试看直播有没有搞头，没想到有这么大的潜力。”童紫威介绍，随着流通供应链不断完善，物流配套发展迅速，“研植在线”直播间的优势后，他马上着手搭建专业直播团队，打造了6个直播间全天直播，探索出更多经营赛道，形成了不断增效的良性循环。不仅如此，安沙镇还以花卉产业为核心，畅想“花卉+N”多元文旅融合发展模式。“好吃、好看，还好玩！这里值得反复来打卡。”在前不久结束的安沙镇花海主题活动周上，游客们对这次活动赞不绝口。活动现场，绣球花主题展、园艺DIY、亲子乐园、趣味花田研学、安沙特产展销平台、读书分享会等7大特色板块，覆盖安沙镇花卉产业示范园整个核心区域。据了解，安沙镇瞄准文旅融合“关节点”，结合本地文旅资源，将花卉、农副产品转化为“旅游产品”，并成功打造“花田集市”。

“基地直采，追的就是这份一手货源。”前来买花的游客李言笑着说，“花田集市”上的货品直出、价格实惠，透过扑面而来的乡土气息，仿佛能看到它们最美好的样子。

人物名片

童紫威，现任湖南锦和园林建设工程有限公司总经理，安沙花卉产业示范园领头人。

兴农36计

传统产业也有大前景，这需要更多年轻人扎根乡村，发挥聪明才智，抱团取暖，携手共赢。能为家乡贡献一份力量，这让我感到非常满足。

——童紫威



扫码看视频
拍摄/王志伟
剪辑/王珊琪

新农人 兴农计 9
共青团长沙市委 长沙晚报社 主办

长沙市巡游出租汽车车辆每轮经营权有效期为6年

长沙晚报6月19日讯（全媒体记者 聂映荣 实习生 王雅慧）日前，长沙市人民政府办公室发布《关于规范巡游出租汽车车辆经营权管理的通知》（以下简称《通知》），确定长沙市巡游出租汽车车辆每轮经营权有效期为6年。

《通知》明确，合理确定巡游出租汽车车辆经营权期限，执行巡游出租汽车车辆经营权有效期制，结合长沙市巡游出租汽车实际情况，确定长沙市巡游出租汽车车辆每轮经营权有效期为6年。此外，《通知》要求，规范巡游出租汽车车辆经营权使用管理，巡游出租汽车车辆经营权实行无偿、有限期使用，巡游出租汽车经营者不得出租或擅自转让。巡

游出租汽车企业要落实管理主体责任，进一步建立健全内部管理机制，加强安全监管，规范经营行为。

《通知》明确，按照经营权管理的有关规定，继续推进以服务质量和信誉考核为导向的巡游出租汽车经营权准入退出机制。

《通知》明确，合理确定巡游出租汽车车辆经营权期限，执行巡游出租汽车车辆经营权有效期制，结合长沙市巡游出租汽车实际情况，确定长沙市巡游出租汽车车辆每轮经营权有效期为6年。此外，《通知》要求，规范巡游出租汽车车辆经营权使用管理，巡游出租汽车车辆经营权实行无偿、有限期使用，巡游出租汽车经营者不得出租或擅自转让。巡

中小企业“问诊” 服务商“开方” 市工信局等单位举办数字化转型产品服务供需对接活动

长沙晚报全媒体记者 陈登辉 实习生 梁珏

6月19日，由长沙市工业和信息化局主办、市企业服务中心等单位承办的工程机械行业中小企业数字化转型产品服务供需对接活动，先进计算行业中小企业数字化转型产品服务供需对接路演活动，分别在长沙经开区、湖南湘江新区举行。结合双方需求，供给以及合作模式，达成意向的14家企业进行了现场签约。

上门“问诊”找痛点

中小企业是数字化转型的重要经济主体。但与大型企业相比，中小企业量大面广、数字化基础薄弱，在数字化转型升级过程中面临诸多障碍。

要想“药到病除”，首先得摸清“症结”。

今年4月，全市先后开展了数字化转型集成服务商遴选和生态服务商备案等系列工作，面向先进计算、生物医药、工程机械和烟花鞭炮四个行业，共遴选了28家集成商，备案了139家生态服务商。

以工程机械、先进计算两个行业为例，分别有13家、10家试点企业与集成服务商达成合作，签订了诊断服务意向。在工程机械行业，根据数字化水平自评结果，试点企业数字化转型基础比较薄弱，85%为一级及以下水平，68个需求痛点中，生产作业的场景最多，达到10个；而在先进计算领域，调研发现其数字化转型基础相对较

好，但问题和困难依然存在，解决方案供给不足、资金不足等问题尤为突出。

约两个月后，经过中小企业与集成服务商密切配合、共同努力，如今已高质量完成诊断评估工作。

活动现场，国重智联工程机械研究院、长智院分别就工程机械、先进计算行业发布了首批改造实施企业数字化转型共性个性需求。

按方“抓药”促转型

随着诊断服务的全部完成，改造实施的“药方”已经开好。

当天，两场活动分别组织了5家工程机械行业生态服务商代表、5家先进计算行业生态服务商代表，分别就诊断咨询、集成应用、数字化解决方案或产品等方面推介其数字化供给能力。

试点企业根据服务商提供的产品和服务，各取所需，按方“抓药”，助力数字化转型升级，破解“不会转、不能转、不敢转”的难题。

市工业和信息化局相关负责人表示，长沙市中小企业数字化转型城市试点工作已进入“先行打样、全面推进”的关键阶段，接下来将加快数字化改造实施，改造结束后择优遴选改造成效突出、示范效应明显的企业作为先行样板企业，为后续批次试点企业立标打样，形成可复制、可推广的转型路径，加快完成行业扩面升级。

小积分换来大安全

宁乡住建项目工地创新推出“安全积分货柜超市”

长沙晚报6月19日讯（全媒体记者 张禹 通讯员 姚建新 陈洪波）“这个月我用安全积分兑换了一瓶洗衣液和一支牙膏，洗漱用品都不用再买了。”19日，记者走访来到宁乡市曾家河片区一期综合开发项目发展路及发展大桥建设项目工地，恰逢项目施工方湖南建投四建集团创新推出“安全积分货柜超市”，工人们开心地用安全积分兑换各类生活用品。

什么样的超市有如此魅力？记者打开设置在工地上的安全积分货柜，只见里面摆满了香皂、牙膏、毛巾、解放鞋等，都是建筑工人们常用的物品，而在一本“现场作业人员安全积分”记录本上，则安排专人记录工人们的积分奖励和扣分情况。8分可以兑换一双解放鞋或一块香皂，10分可以兑换一瓶洗手液……按照公示的兑换细则，每位工作人

员的原始安全积分为60分，超过的部分可以兑换商品；当积分低于55分时，由质安部进行预控管理，令其进行不少于2场次的现身说法教育；当积分低于50分时，质安部下发“停工培训教育通知书”，停止当事人工作，进行安全教育培训，安全考核合格后方能重新上岗。

“这个项目部以最接地气的方法来传递安全，工人们更容易接受，更乐于去做，达到了‘小积分换来大安全’的效果。”宁乡市住建局安站相关负责人告诉记者，宁乡市住建局去年通过推行“小额处罚快处快罚”办法，实现以罚促管，今年全面推行“安全积分”奖励办法，通过“一奖一罚”多元并举压实项目安全。

目前，由宁乡市建安委发文，鼓励全市在建项目工地推广“安全积分货柜超市”，真正优化住建领域营商环境，稳住安全底线底板。