

非洲友人来长学养蜂

标准化、专业化、品牌化的长沙养蜂经验,为非洲养蜂人带来了新思路



谭创明向非洲学员展示养蜂过程。受访者供图

长沙晚报6月25日讯(全媒体记者 陈星源)“这里的老师非常专业,技术也非常智能!”在长沙县红花蜜蜂养殖专业合作社的蜂场里,来自南苏丹上尼罗河大学的教授Selim忍不住竖起大拇指。6月23日,他和30余名同胞在湖南省农科集团的组织下来到这里,开启了一场养蜂技术的研修之旅,这次研修也是中国援外人力资源开发合作项目之一。Selim口中的老师,是该合作社的社长谭创明,也是当地养蜂事业的带头人。

相隔万里,地域风俗各异,长沙的养蜂经验何以吸引非洲友人?“我们一直在走标准化、专业化、品牌化之路。”谭创明表示,打破常规,大胆创新,该社成长为国家级示范合作社的路径,同样值得输出、落地到非洲。

标准化“高科技”加持,精准把控参数

花香四溢的浔龙河畔,蜂飞蝶舞,当地村民以养蜂为业。然而近年来,在市场化浪潮中,大山里的蜂蜜却屡屡败下阵来,销量始终不见起色。

与此同时,在大洋彼岸,非洲的“土蜂蜜”也经历着全球市场竞争的挑战。

“没有标准,产品很乱,看上去又不合格,这样的蜂蜜怎么会有人买呢?”谭创明指出,想要提升蜂蜜销量,首先要把好源头的标准关。

国家标准、欧盟标准……严苛的考核指标指向蜂蜜的生产过程,温度、湿度、含氧量等都需精准把控。这也倒逼蜂农们创新理念,用“高科技”为养蜂工作“上分”。

“用这个小小的环境仪,就可以随时查看空气质量了!”谭创明拿出环境仪进行演示,轻轻一点,便可在终端上实时查看PM2.5、二氧化碳、电磁辐射等参数,帮助判断蜂箱内的环境,及时处理异常情况。

另一边,由长沙民政职业技术学院电子学院创业团队发明的数字化科技蜂房,也吸引了诸多非洲学员的目光。“我们采用自主研发的svm训练模型和自研聚类识别算法,可以检测蜜蜂是否生病,还能提供解决方案。”团队负责人廖敏介绍,有了这个蜂房,即使是初次养蜂的“新手小白”,也不必畏惧市场标准的检验。

“这些设备很实用,可以带回非洲!”现场,表达购买意愿的学员不在少数。

选择蜂种、选购工具、安置蜂群、日常维护、疾病防治、采蜜加工……养蜂工作涉及数十道工序,没有经验,不懂知识的蜂农,对这些繁琐的事务往往难以胜任。

“我们那边也有很多养蜂合作社,由于水平不够,生存境况都比较艰难。”如何提升专业水平,让养蜂不再处处受限,这是许多非洲学员心中的疑虑。

无论是在非洲还是在长沙,养蜂产业正遍地开花,从业者数量逐渐增加。在市场竞争日趋激烈的当下,如何让自家产品更具“含金量”?

变“单打独斗”为“抱团取暖”,以品牌谋出路,是来自长沙的又一个创新实践。新云村“湘峰牌山花蜂蜜”、白石源村“百花蜜”……在合作社的帮助下,一个个蜂蜜品牌脱颖而出,把分散的蜂蜜统一包装后对接

专业化 合理分工,实现人尽其才

“我们之前同样艰难,但在改革成功之后找到了方法!”谭创明笑着回答。

整体调度,分工协作,在谭创明看来,养蜂和生产汽车一样,都需要合理分工、人尽其才。“我们的经验是,一个合作社要根据人员特长进行安排,开车的就开车,做箱子的就做箱子。每个人做一项,一个人做10年,那他这项工作一定是做得最优秀的。”

品牌化 集中包装,打开多样销路

市场,取得规模效应。

“我们村供销合作社在前期投入了150箱蜜蜂,其中有12户脱贫户、监测户小规模养殖,其他在村里由村供销合作社集中养殖,资源共享,利益共享,邀请专家教授做专业培训,实现‘蜜+’模式,打造白石源村的‘一村一特’。”白石源村党总支书记、村主任杨希志表示,他们还把蜂蜜制作成伴手礼,吸引了多家企业前来采买,帮蜂蜜产品彻底打开了销路。

资质平平也无需担心,还有数字手段作为“秘密武器”。在合作社的显眼处摆放着一台大屏,这正是由中国电信支持开发的“数字化养蜂平台”。系统里,不仅有养蜂知识的科普小视频,还有视频监控功能,能够实时监测蜜蜂的成长状况。

“通过这个大屏,坐在家也能掌握专业技术,轻松养好蜜蜂!”谭创明的一番介绍,引来学员们阵阵称赞。

标准化、专业化、品牌化,“三化合力”的长沙养蜂经验,为非洲养蜂人带来了新思路。“这次培训是沟通我们和外界、沟通两个国家之间的一个渠道。”在Selim看来,这次研修之旅就像一扇窗口,让他看到了非洲养蜂业的不足和进步方向。未来,他想在此基础上进行创新,把长沙的养蜂经验运用到非洲实践中去。



扫码看视频 拍摄/剪辑 贾凯清

长沙与郑州签约 远程异地评标“朋友圈”再扩大

长沙晚报6月25日讯(全媒体记者 黄能)6月25日,郑州市公共资源交易中心、长沙公共资源交易中心远程异地评标合作签约仪式举行,长沙远程异地评标“朋友圈”进一步扩大。

当天,两地交易中心以郑州为主场、长沙为副场,就郑州市金水区某城中村改造安置区项目建设工程,顺利完成了远程异地评标。“项目招标金额2.1亿元,而且是总承包工程,对专家评标经验要求高,综合考虑,我们决定与长沙合作,开展远程异地评标。”郑州市公共资源交易中心工程建设交易部副部长李建锋告诉记者。

远程异地评标是指依托互联网技术,多方共同使用远程异地评标系统、共享专家资源,运用音视频实时交互技术完成项目评标,已成为提升评标效率、优化评标资源、确保评标公正性以及优化营商环境的重要手段。

“郑州和长沙是中部地区的两大重要城市,此次签约不仅是区域之间公共资源交易平台共享与互助的具体实践,更是贯彻落实新时代推动中部地区崛起战略深化的生动体现。”长沙市政协副主席、长沙公共资源交易中心主任黄锋表示,期待两地能够进一步建立多领域、多层次的区域合作机制,形成推动公共资源交易高质量发展合力,为奋力谱写中部地区崛起新篇章作出更大贡献。

近年来,长沙公共资源交易中心落实区域协调发展和全国统一大市场建设,扎实推进远程异地评标规范化常态化开展,实现异地评标场所设施信息系统互联互通、安全高效运行,去年至今共完成远程异地评标项目365宗。此前,长沙已与河南省三门峡市、内蒙古自治区呼和浩特市、乌海市、贵州省铜仁市签订跨省远程异地评标合作协议,加快实现评标专家资源跨地区共享。

广铁暑运预计发送1.27亿人次

长沙晚报6月25日讯(全媒体记者 聂映荣 通讯员 游智宇)2024年暑期运输期为7月1日至8月31日,共计62天。25日,记者从广铁集团获悉,广铁集团暑运预计发送旅客1.27亿人次,同比增加604.3万人次,同比增长5%,日均发送204.8万人次,预计客流高峰将集中于7月中旬上与8月中旬下。

暑运期间,客流以学生流、旅游流、探亲流为主,商务流为辅。”广铁集团客运部相关负责人分析称,学生及旅游流主要集中在北京、上

海、广州、成都等大城市及风景区间流动,中小學生探亲流前期从内地中小城市往广州、东莞、深圳等大城市流动,后期则从大城市返乡。整个暑运旅客出行将较为均衡,受学生客流影响,客流高峰集中于7月中旬上与8月中旬下。

据悉,暑运期间,广铁集团高铁、客运专线和普速线路将实行高峰运行图,通过动车组列车重联或大编组运行,加开夜间高铁、普速列车加挂车辆等方式增加运力。

“产业才是支点,要打造‘造血式’产业帮扶,产业跨地区转移,也不是‘下个文’就能解决,必须以市场机制引导。”雨花经开区党工委委员、管委会副主任、溁浦县委常委(挂职)罗阔介绍。

如今,可孚医疗并没有在溁浦直接建厂。但雨瀛工业园的企业却可以通过产业链和供应链链接,进入可孚医疗的企业“生态圈”。

“项目从启动建设,到竣工投产,仅用时5个多月。”郑晓鸿介绍。在他看来,项目得以快速投产,得益于雨瀛工业园的政策优势。园区先进的管理理念、技术优势以及对未来市场的宏伟规划,则是对企业发展充满信心的底气。

雨瀛共建以后,雨花经开区出台了入园企业的相关扶持政策,鸿新实业成为第一批奖励兑现企业。接下来,郑晓鸿将牵头成立“雨瀛工业园材料检测及研发实验室”。

爱兔服饰是另一个受益者,其依托雨花区扩大产销通道,与雨花区中小学达成定制合作。目前,爱兔服饰与雨花区高桥大市场沟通,在出口集聚区设了展位,依靠市场采购贸易方式试点,开拓国际市场。爱兔服饰也从单纯的生产型企业,变身集设计、品牌、电商于一体的综合商。

在雨瀛工业园,这样的故事还有很多。溁浦县在高桥大市场设立400余平方米的溁浦专柜,组织12家企业的300余种产品入驻

展销,其中32种产品出口国外。兴能电力、辰波建设等雨花企业在溁浦注册分支机构,深度参与溁浦县大型新能源、基础设施建设项目。雨瀛工业园运行近两年,取得了喜人成绩,但也存在一定的短板和弱项。比如,产业链不够长,产业集群不强等。接下来怎么走?雨花区委书记黄军其表示,将进一步强化产业协同,进一步扩大对外开放,进一步突出创新驱动,进一步健全保障体系,进一步理顺工作机制,闯出合作共赢新路子。

“你们只管做生意,人的事交给我们”

数字赋能,小翘科技为灵活就业插上“翅膀”

长沙晚报6月25日讯(全媒体记者 匡小娟 通讯员 李奕潜)“足不出户,我就找到了一份满意的工作,实在是太方便了。”25日,天心区一名宝妈通过“小翘零工”小程序,找到了一份心仪的工作,每天只需要工作4小时,实现“带娃、顾家、收入”三丰收。“小翘零工”小程序,是由天心经开区企业湖南小翘科技有限公司(简称“小翘科技”)开发的。

小翘科技成立于2022年,深耕灵活用工领域。2年来,小翘科技快速成长,数字赋能,精准匹配,让灵活就业者找工作更“准”的同时,也对用人单位进行一站式服务,让企业招聘更“快”。

梦想 搭上长沙“产业布局”的快车

小翘科技创始人喻文涌来自长沙宁乡。2007年12月带着190元只身前往广州打拼,他睡过火车站、进过国企、做过上市公司高管,涉足过旅游、电商运营和制造业。2016年,因缘际会,他在广州参与创办了大学生实习就业服务平台“易展翅”。如今,该平台注册用户超2000万,成为共青团中央及全国十多个省的大学生实习官方服务平台,而他仍谦虚地自嘲为“行业新兵”。

回忆起为何会回到长沙创业,喻文涌记忆犹新,感慨良多。

据喻文涌介绍,小翘科技的创立源于其2021年对天心区环卫工人的次次走访。“当时

来自岳阳的几对老夫妻,合租在逼仄的小小民房中。2000多元的月薪是家庭生计的主要来源,更别提还需供家中孩子读大学。”

“我想在长沙搭建‘灵活就业’这样一个服务平台,帮助家乡基层劳动者解决就业或通过灵活就业提高家庭收入。”回到广州的喻文涌始终忘不了环卫工的一幕,出身农村的他了解,帮助劳动者创造更多的就业机会和提高收入有多重要。“但我知道,回到长沙几乎得从零开始。”

幸运的是,一次天心国资集团到广州考察,让喻文涌的“梦想”搭上了“长沙新消费产业”创新发展的高速快车。

在这次考察中,喻文涌详细介绍了他对“小翘科技”的创业使命、商业模式、发展前景,与天心国资集团及天心区政府的产业布局不谋而合。同时,“小翘科技”的创业构想也得到了全国人大代表、著名投资人黄英豪和小雨点集团董事长谢立斌的大力支持。

就这样,喻文涌毅然决然回到长沙,重新创业。

创业 不到半年,上线“AI面试系统”等科技平台

“说实话,刚开始真的非常艰难。”组建团队时喻文涌发现,长沙在这方面几乎没有专业对口人才。“只能自己亲自来,手把手教。”喻文涌把这些年自己对零工市场的认知整理

成PPT,从经营理念、业务逻辑、产品设计、运作思路、市场营销甚至是销售技能等方面对团队进行全面培训。

经过半年的努力,小翘科技组成了自己的核心团队。

“网红长沙”巨大的游客量让新消费、酒店、餐饮等行业迎来了新的机遇与挑战。新消费行业繁荣的背后,是巨大的人才和灵活用工需求。而作为劳动密集型的服务业企业在用工方面却无法跟上脚步,频频出现“用工荒”问题。

“基于长沙当地‘新消费’行业对灵活用工的需求,我们确立了专注餐饮连锁、商超零售、酒店客房服务、物业服务、快递仓储五大主要业务场景。”喻文涌通过自己多年的人力资源经验,很快锁定了公司主要方向。

仅用了半年不到时间,公司便上线了小翘零工、小翘用工管家、翘班班、天穹交付系统、小翘直播招聘平台、小翘AI面试系统、小翘AI电话交付系统、小翘在线培训与考评系统等科技平台。

“我们帮企业招人,做岗前培训,再输送到企业,我们的项目经理也同步跟进驻场,线上自动签约、智能化排班,完全做到一站式服务。”喻文涌介绍。

在实际推广过程中,喻文涌细心发现很多上了年纪的灵活用工从业者下载手机APP相对不方便。为了让他们用起来更便捷,喻文涌团队又迅速开发上线“小翘零工”微信小程序和“智慧零工市场”求职舱。

扎根 每天可为3000多人提供零工岗位

湖南省人社厅数据显示,省内新就业形态劳动者及灵活就业人员已超370万人。零工市场作为向灵活就业人员与用工主体提供就业服务的重要载体,成为拓宽就业渠道的重要抓手。

巨大的市场潜力也意味着无限的企业生机。现在的小翘科技已为肯德基、麦当劳、徐记海鲜、文和友、华天大酒店、世纪金源酒店、保利物业等1000多家中大型企业提供服务,近一年业务以每个月翻一番的速度快速增长。目前公司仅在长沙就有20万零工的资源库,每天可以为3000多人提供零工岗位。

“你们只管做生意,人的事交给我们。”喻文涌在面对众多新消费企业的招聘需求时拍着胸脯说,小翘科技以平台积累的庞大人才数据库,采取“三分钟响应+一对一服务+百分百推荐+全流程保障”,极大提升了招聘效率和就业质量。

今年,小翘科技获得了全国人力资源服务创新创业大赛三等奖。喻文涌个人也获评第十五届(2023-2024)中国“虎啸奖”年度新锐人物。

爱一方热土,闯一番天地。喻文涌带着理想走出自己的家乡长沙,又带着热忱与初心回归故土,以成立小翘科技的方式回馈家乡。在采访最后喻文涌表示,他和他的团队将持续在服务业人力资源混合用工领域上扎根,为更多基层劳动者插上梦想的翅膀。

交房公告

尊敬的各位运达中央广场三期业主:
运达中央广场三期3栋.5栋住宅已验收合格,达到《商品房买卖合同》约定的交付条件,现定于2024年6月30日开始办理正式交房手续。我公司精心准备了全程陪同收房的服务流程,让您能在从容的收房过程中更好地体验到无微不至的贴心服务。
为确保所有业主均能获得优质交房服务,请您根据我公司邮寄给您的《入伙通知书》上所建议的时间前来办理收房手续,具体事宜请致电0731-89918888或联系您的置业顾问。
特此公告。
湖南绿盾房地产开发有限公司
2024年6月26日

交房公告

尊敬的各位运达中央广场三期商铺业主:
运达中央广场三期B区商铺已验收合格,达到《商品房买卖合同》约定的交付条件,现定于2024年6月30日开始办理正式交房手续。我公司精心准备了全程陪同收房的服务流程,让您能在从容的收房过程中更好地体验到无微不至的贴心服务。
为确保所有业主均能获得优质交房服务,请您根据我公司邮寄给您的《入伙通知书》上所建议的时间前来办理收房手续,具体事宜请致电0731-89918888或联系您的置业顾问。
特此公告。
湖南绿盾房地产开发有限公司
2024年6月26日

交房公告

尊敬的华实长沙如院业主:
我公司开发的华实长沙如院项目7#、8#、9#、11#、13#、14#、16#、17#栋已完成竣工验收,达到合同约定交付使用条件,定于2024年6月29日至2024年7月3日办理交付手续,我公司已通过邮政特快专递方式,邮寄给各位业主《交付通知书》,为保障业主权益,请各位尊贵业主携带相关资料,按照《交付通知书》中注明的收楼须知及时间,亲临华实长沙如院项目的交付现场办理交付手续。
咨询电话:0731-85076355
特此公告。
长沙兴实置业有限公司
2024年6月26日