

争当金融主力军,做好“五篇大文章”

兴业银行长沙分行书写金融高质量发展“兴业答卷”

范宏欢 夏梦云

中央金融工作会议强调,服务实体经济是金融工作的根本宗旨,要把更多的金融资源用于促进科技创新、先进制造、绿色发展和中小微企业,着力做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融五篇大文章。

工业园区里,科创型企业集群澎湃着自主研发的创新动力;崇山峻岭间,源源不断的清洁能源释放着绿色产业发展的动能;大街小巷中,量身定制金融服务升腾着城市的“烟火气”……近年来,兴业银行长沙分行坚守服务实体经济高质量发展的主线,集丰富多元的金融产品“涓滴”,化信贷资金为一汪“活水”,向着“五篇大文章”领域奔流,以实际行动奋力书写金融高质量发展的“兴业答卷”。

截至2024年6月末,该行对湖南提供融资余额超2500亿元,过去连续四年新增超过200亿元,连续三年承销非金融企业债务融资工具规模列全省金融机构第一。

发力科技金融,助力产业成长

科技是第一生产力。“科技金融”作为“五篇大文章”之首,充分彰显其赋能实体经济高质量发展的重要意义。

“感谢兴业银行长沙分行,帮助我们采购备足了资金‘弹药’,也为项目的顺利开工提供了资金支持。”近日,在获批1000万元的授信额度后,湖南某科技有限公司负责人激动地说。

近年来,兴业银行长沙分行围绕服务“科技+产业+金融”新三角驱动,持续发力科技金融赛道,积极为湖南打造“具有核心竞争力的科技创新高地”贡献力量。

据悉,该行通过“线上+线下”“商行+投行”“金融+数据”协同发力,形成了覆盖科技型企业全生命周期的金融服务体系。在湖南市场率先推广“技术流”评价体系,该行以大数据手段实现科技创新能力在金融领域的信用化,两年来累计投放信贷资金逾210亿元,支持包括国家级专精特新“小巨人”、专精特新中小企业、国家级高新技术等科技型企业发展壮大。截至2024年6月末,该行科技金融贷款余额突破160亿元,服务客户超5500户。

践行绿色金融,共绘“绿色未来”

绿色是高质量发展的底色,蕴含着巨大的发展机遇和潜力。作为湖南省绿色金融的先行者,兴业银行长沙分行聚焦“双碳”战略,围绕风电、光伏、抽水蓄能、储能电站等绿色能源领域持续发力。

依托多年深耕绿色金融领域的专业优势,兴业银行长沙分行常德穿紫河综合治理项目提供了金融支持,以最快速度为治理工程发放了该行彼时金额最大的一笔绿色项目贷款,金额8亿元。得益于兴业银行长期的资金支持,穿紫河截污、清淤、活水等治理工程快速推进,驳岸及风光带建设也同步实施,昔日的“臭水沟”,成为一条流光溢彩的“碧玉带”,人民群众安居乐业的“幸福河”。

除了支持穿紫河综合治理项目外,兴业银行长沙分行还积极支持湘江流域重金属污染综合治理、岳阳港长江船舶危化品洗舱站、风光水发电等清洁能源和新型储能电站项目建设,既围绕湖南“一江一湖四水”保护与利用大做文章,又聚焦“双碳”战略发力绿色金融。截至2024年6月末,该行绿色融资余额505.48亿元,成功突破500亿元大关,绿色客户数达1660户,规模列湖南省股份制商业银行第一位。



兴业银行长沙分行为常德穿紫河综合治理项目提供了金融支持,图为坐落于穿紫河畔的常德河街。兴业银行长沙分行供图

发展普惠金融,服务小微企业

小微企业作为支撑经济社会发展的一部分,在稳就业、保稳定、促发展方面起着举足轻重的作用,服务好小微企业,普惠金融服务十分重要。

“没想到兴业银行的贷款审批和发放速度这么快,帮助我们解决了近期最大的融资难题,想到客户对这次服务非常满意,我是真的开心!”长沙某新材料科技有限公司成功扩大生产后,欣喜之情溢于言表。

据悉,该公司是一家国家级专精特新企业,致力于防锈钢、复合板、铝板的生产销售,在我国新能源汽车及众多机械行业需求旺盛的市场环境下,公司产品在市场供不应求。随着企业计划进一步扩大生产经营规模,加大研发投入,提升产品规格,资金短缺难题也随之而来。兴业银行长沙分行了解客户情况后,主动响应,明确团队跟进、专人对接、上门服务,通过“兴速贷(优质科创专属)”线上产品,短期内为该公司审批发放了1000万元普惠贷款,进一步坚定了企业发展的信心。

在推进普惠金融业务发展的路上,兴业银行长沙分行始终不遗余力。去年,该行还建立了金融特派员制度,致力于打通金融助力经济高质量发展的“最后一公里”。在“普惠金融推进月”行动中,金融特派员一马当先,全力当好金融服务的“先行者”,积极普及金融知识、解读普惠政策、宣传小微产品、提供配套金融服务方案,成为经营主体和人民群众的“联络员”“宣传员”“参谋员”,目前该行已选聘金融特派员32人。

融通养老金融,守护“悠然晚年”

随着我国老龄化程度日益加深,如何让老年人“老有所养、老有所依、老有所乐”,成为全社会共同关注的话题。中央金融工作会议将养老金融作为五篇大文章之一,对金融参与养老服务提出了要求。

兴业银行作为国内养老金融的先行者,早在2012年就率先推出养老金融综合服务方案“安愉人生”,目前已形成以“专属服务、薪酬规划、增值权益、活动平台”为支撑的养老金融生态圈。“做好养老金融不是一句口号,要致广大而尽精微。”兴业银行长沙分行相关负责人介绍,兴业银行顺应数字化智能化趋势,遵循简洁、易用、稳定、智能四大原则,打造了手机银行“安愉版”,提供大字号展示、流程及交互式设计等功能,更加贴合老年客户的使用习惯。该行手机银行在2021年获评“手机银行最佳适老化创新奖”。

在各大营业网点,兴业银行长沙分行也在持续提升软硬件的适老服务水平:设置无障碍坡道、无障碍机动车停车位、轮椅、紧急呼叫按钮、应急求助电话、老花镜、放大镜等便老敬老设施;在厅堂智能一体化系统设置针对老年人等特殊人群的“特殊取号”功能,还可根据老年客户实际情况提供特事特办、个性化的错时服务或上门服务,真正打通了适老金融服务的“最后一公里”。

日前,在长沙市“支付便利”数字货币”系列活动启动仪式暨2024年长沙数字人民币试点工作推进会上,兴业银行长沙分行被评为2023年湖南省数字人民币试点先进单位,合作商户杜甫江阁的运营主体岳麓山旅游文化开发有限公司被评为2023年长沙数字人民币试点“十佳商户”。截至2024年6月末,该行累计为超过3000户商户、12万个人客户提供数字人民币服务。

创新作为,走在前列。站在成立25周年的新起点上,兴业银行长沙分行将持续坚持守正创新、真抓实干,积极做好“五篇大文章”,持续更新金融服务,倾力支持科技创新,为湖南培育新质生产力、实现“三高四新”美好蓝图贡献金融力量。

经济

责编/易勇 美编/吴志立 校对/谈梁

长沙各大商场创新消费场景,花式邀请市民前来避暑激活夏日经济 清凉欢迎来“蹭”,还有福利相“赠”



长沙IFS的“玩得做乒乓广场”。均为长沙晚报全媒体记者 刘捷萍 实习生 王锦鹏 摄影报道



步步高梅溪新天地的解暑小站,为顾客送清凉。

长沙晚报全媒体记者 刘捷萍 实习生 王锦鹏

室外艳阳似火,让人热得直冒汗;室内凉爽宜人,令人流连忘返。炎炎夏日,商场成为“避暑天堂”,吸引市民和游客走进去享受凉爽的购物休闲时光。

近日,记者走访长沙了解到,商场内人气随着气温水涨船高。越来越多商场备好清凉物资,创新消费场景,花式邀请市民前来避暑,以激活夏日经济的烟火气。

商场冷气+服务热气带来人气

8月4日,记者走访发现,多家商场顾客盈门,有的更是“全家总动员”。

商场的咖啡店、茶饮店门口座无虚席,店员们也是忙碌不停,平台系统还接连提示“您有新的订单”,饮品店的点单小程序业务“热辣滚烫”,比如喜茶乐和城提示“前方36杯待制作”。“每天中午和晚上的就餐高峰期,我们要保持一分钟制作一杯冷饮的速度,才能满足顾客的订单需求。”喜茶店员告诉记者,果蔬茶新品最受欢迎。

“以往高温天,一般从傍晚起,人气会越来越旺。这两天白天,顾客就明显多了。”步步高梅溪新天地相关负责人告诉记者。

为商家带来人气的除了冷气,还有服务的“热气”。步步高梅溪新天地1号门前的解暑小站,吸引了不少市民。有需要的顾客能免费领取一份绿豆冰沙或雪糕。“每天要送出上千份。”解暑小站服务员告诉记者。“除了冷饮,每一层还有自助饮水服务,冷热水都有。”家住长丰小区的王爹爹说。

此外,商场还新增了自助储物柜和宠物寄存点,“解放”携带大件行李的顾客和爱狗人士。

位于金星路的砂之船奥特莱斯,也吸引来一批批乘凉的市民。

下午3时,中庭休息区,十几个孩子正在开心玩耍,有的家长坐在台阶上闲聊,有的接上商场Wi-Fi惬意地刷着手机;三楼餐饮区,费大厨、西贝莜面村、吃饭皇帝大等免费提供柠檬水、小零食等。免费饮品、免费Wi-Fi、免费遛娃、免费防暑降温药……商场开启“赠凉”模式。砂之船也成为市民热门打卡点之一。

“7月商场客流同比增长20%,顾客停留时间也有所延长。”步步高梅溪新天地相关负责人介绍,按照往年规律,在高温持续情况下,商场人气会继续保持向好态势。

亲子项目+主题活动赢得商机

为接住这波“流量”,长沙各大商场借着热度,轮番推出主题丰富的促消费活动。

一到周末,商场的亲子家庭就多了起来,只要跟孩子有关的项目,个个人气爆棚。8月4日记者来到长沙IFS负二楼的溜冰场,阵阵凉风扑面而来,不少小朋友正在冰面上“翩翩起舞”。

“冰雪运动既避暑又锻炼孩子的平衡能力,让她体验到冰上运动的快乐。”市民李先生带孩子享受亲子时光。暑假到来,店里更新并增加了滑冰鞋、助滑器等辅助设施,对各个角落的安全隐患进行了排查,更好地保障全年龄段客群的滑雪需求。

不远处西南中庭的“玩得做乒乓广场”,可爱的萌宠IP形象,充满变数的新球台,为热爱国球乒乓球的人们带来新体验和乐趣。这是商场推出的“Plaympics玩得做运会”全球首展,成为拍照打卡的热门。

河西的长沙荟聚则把巴黎同款的紫色运动场搬进了商场,开启“夏日暑期梦想夏令营”。乒乓对决、篮球公园、桌上冰壶、方块大作战四大关卡,吸引众多孩子参加,为自己“加冕”。孩子们还能体验到烘焙、油画、实验等诸多活动所带来的乐趣。

除了运动,亲子,各大商场还围绕七夕做起了营销。无论是海信广场的“云朵收藏家”,还是星沙吾悦广场的七夕音乐会,都是商场以一片清凉之地换夏日广阔商机。

记者观察

最热的天气,长沙重点商圈和商场与“热”俱进,餐厅大排长龙,特色集市人头攒动,观影展热度飙升,花式促消费活动集中来袭。一幅幅活力满满、热气腾腾的繁荣图景,彰显了长沙消费市场蓬勃向上的发展势头。

从默许“蹭凉”,到主动“赠凉”,商场为何如此变化?

市民前来乘凉,也为商场带来旺盛的

人气。做商业,“人气等于财气”。夏季因为高温,工作日的白天客流相对减少。对商户而言,可观的客流量,络绎不绝的人群都藏着无限商机,每一个来乘凉的市民都是“隐形的消费者”。

在市民彭女士看来,有地铁直达,停车优惠,餐饮种类丰富,孩子玩乐项目多,超市生鲜做得好,都是夏日商场“吸睛”加分项。

你心中夏日长沙最好的商场是哪一家?

违规“挂证”将被严查,撤销注册许可

两部委联合开展工程建设领域“挂证”等行为专项治理

长沙晚报8月6日讯(全媒体记者 孙占锋 实习生 王如芸) 注册工程师、注册建筑师、建造师、监理工程师、造价工程师,能不能出租出借注册执业资格证书,靠“挂证”谋取利益?日前,住建部、人社部联合发布通知,针对工程建设领域专业技术人员注册执业资格违规“挂证”现象,开展专项治理。通知明确,对违规“挂证”人员依法依规撤销其注册许可,3年内不得再次申请注册,对违规使用“挂证”人员的单位予以公开,并纳入资质动态核查。

现实中,个别建筑工程类企业,因申请资质、招投标和承包工程需要,经常会向相关持证人员租用各类资格证。证书挂靠俗称“挂证”,是指个人将自己的资质证书挂靠到非供职企业名下,以获取报酬的行为。“挂证”行为对工程质量安全带来严重隐患,是被行政许可法、建筑法、招标投标法明令禁止的。

根据通知要求,将严肃处理工程建设领域勘察设计注册工程师、注册建筑师、建造师、监理工程师、造价工程师等专业技术人员注册单位与实际工作单位不一致,出租出借注册执业资格证书等“挂证”违法违规行为。根据安排,2024年8月至10月,地方各级住房城乡建设、人力资源社会保障部门负责组织开展本行政区域内自查自纠工作;2024年11月至2025年2月,将组织开展全面排查,结合社保缴费、住房公积金缴存等信息对本地区工程建设领域专业技术人员进行全面比对排查,对存在“挂证”等违法违规行为的,依法依规予以处罚。

通知明确,对违规“挂证”人员依法依规撤销其注册许可,3年内不得再次申请注册,对违规使用“挂证”人员的单位予以公开,并纳入资质动态核查;对违规的中介机构要依法严肃查处,责令限期整改,情节严重的,依法给予行政处罚。对发现存在“挂证”等违法违规行为的国家机关和事业单位工作人员,告知其实际工作单位。

中信集团拟12亿元增资隆平高科

长沙晚报8月6日讯(全媒体记者 张洋子 通讯员 刘馨鸿)隆平高科8月6日晚间发布公告,公司拟向中信集团旗下中信农业科技股份有限公司(简称“中信农业”)发行A股股票,拟募集资金总额不超过12亿元,助力公司优化资本结构,增强公司高质量研发投入、运营发展及产业整合的资金实力,进一步提升公司种业龙头地位。本次发行完成后,中信集团通过下属中信农业等子公司合计持有隆平高科的股权比例将由17.36%提升至25.93%。

隆平高科每年在全球种子推广面积近2亿亩,其中在国内推广面积约1.2亿亩,增产粮食25亿公斤,助农增收120亿元;推进实施国内外并购,相继收购了联创、巡天、三瑞等一批优秀种业企业;加强科

研创新,建立以生物技术、信息技术为引领的商业化育种体系,玉米转基因中农品种数量和示范面积全国领先。

隆平高科已逐步成长为一家综合性跨国种业集团,进入全球种业企业前八强;杂交水稻种子业务全球领先,国内市场占有率近20%,在非洲等共建“一带一路”国家和地区开展布局,尤其在菲律宾、巴基斯坦市场份额领先;国内杂交玉米种子推广面积6000万亩,市场份额约10%;巴西玉米种子业务市场份额20%以上,稳居前三,并跃居冬季玉米种子市场第二;杂交谷子、食葵、辣椒、黄瓜等专精特新种子业务在全国各区域市场均保持领先;2023年营业收入同比增长22.45%,达到92.23亿元。