

● 陈星源 王鹏飞

当前,新质生产力成为经济高质量发展的强引擎,引领千行百业加速创新。作为连接科技和产业的重要工具,金融业正加速提升服务新质生产力能力,塑造发展新动能、新优势,助力现代化产业体系建设。

湘江之畔,金融扬帆。落子二十七载,长沙银行始终与长沙经济同呼吸、共命运,在推动地方经济高质量发展的征程中,书写万亿城商行的奇迹。乘着产业升级的东风,该行以产业园区为立足点、产业链为着力点、重点项目为切入点、生态场景为支撑点,探索产业金融建设新路径,致力于成为“最懂长沙产业的专业银行”。

政策指引,把握科技帮扶大方向

随着一批专精特新、“小巨人”等企业发展壮大,帮扶产业已成为银行的“必修课”。如何在竞争激烈的“红海”中脱颖而出,立于不败之地?

发展产业金融,从来不是形势所迫,而是顺势而上,顺势而为。长沙银行将产业金融注入血脉基因,夯实政策支持,以十几年如一日的专业服务,反哺企业成长。

完善组织架构,布局线下阵地。自2011年在长沙高新区设立全省第一家科技专营支行起,长沙银行不断探索发展模式,创新“总行统筹管理、事业部推动展业”的双驱动组织架构。在总行,长沙银行中小企业金融部设立科技金融中心,统筹推动全行科技金融业务;在分支机构,长沙银行将科技支行改革为事业部制,按照“专业专营、事业部制、立足长沙、覆盖全省”的全新战略,聚焦服务5000万以下的科技型中小微企业,推进全行科技金融产品模式创新和业务发展。

实施考核引导,强化正向激励。

产业金融是长沙银行“全行必须打赢的仗”,一方面,提升考核层级和权重,将科技金融业务指标纳入全行所有分支机构综合经营考核,引导分支机构积极服务科技型企业;另一方面,对科技金融贷款进行定向利率优惠政策,在普通对公贷款FTP的基础上,对科技金融企业调减10BP,普惠小微企业调减40BP至100BP,引导信贷资源向其倾斜。

创新评价方式,打造专业体系。针对科技型企业研发费用高、轻资产等特性,大胆突破创新,在过去较为依赖财报信息的企业内部评级模型基础上,探索建立科创力评价体系,增设科创型企业内部评分卡模型,形成更直观、更精准的科技企业评级划分体系,强化在授信准入、风险担保、贷款定价等方面的支撑力度。数据显示,光2023年,就有超过300家科创企业通过科创属性评价模型上调内部评级,有143家企业获得了超26亿元信贷例外准入。

激活金融加速器 助推新质生产力

长沙银行以金融高质量发展,为长沙产业建设注入新动能

产品升级,引领金融服务新潮流

优质的产品,是发展产业金融的核心竞争力。长沙银行深谙创新之道,紧跟行业动向,为企业送上更贴心、更合适的金融产品。

“感谢长沙银行,解了我们的燃眉之急!”收到放款信息,长沙某科技公司的负责人连声感谢。据悉,该公司从事软件开发及相关设备销售工作,在2023年底承接一项重要项目时,遭遇了资金短缺困境,急需约200万的资金支持。

在多家银行寻求贷款未果后,长沙银行为其带来了“及时雨”。长沙银行客户经理深入了解该公司经营状况、税务记录以及日常流水情况,为其量身定制融资方案。该公司通过手机银行“企业E钱庄”APP,迅速提交“企业快贷”产品申请,在极短的时间内获得188.2万元贷款额度,为项目的顺利推进提供了有力保障。

精准施策,大力培育新质生产力

供应链金融处于产业金融和普惠金融的结合部位,对于产业链链主链强链具有重要意义。从产业金融到供应链金融,不是简单的概念升级,而是从专攻一个企业,到服务整个产业链大局的雄心壮志。

2023年,长沙银行探索产业金融建设新路径,围绕储能材料、工程机械、生物医药、节能环保、新能源汽车以及教育行业等关键领域,累计投放金额超过74亿元,全力服务湖南省重点产业倍增计划,有力支持省、市重点项目168个,投放信贷资金175.51亿元,同比增长28.40%。

成绩为何如此突出?原是功夫在平时。

多年来,长沙银行深耕产业金融领域,聚焦长沙17条优势产业链,紧密贴合产业发展趋势,深入洞察企业需求,并积极聚合政府、创投机构、券商、律师事务所等多方资源,旨在构建一个立体且紧密的

放眼星城大地,这样的生动案例不胜枚举。据悉,“快乐e贷-企业快贷”通过线上申请、自动审批、自助放款、随借随还的模式,满足中小微企业生产经营过程中的融资需求,额度高至500万元、利率低至3.8%,无需抵押担保,大大降低了小微企业贷款的门槛,为更好地服务企业提供了有力抓手。截至目前,已累计为超过16000户小微企业客户投放824亿元。

以“快乐e贷-企业快贷”为代表,长沙银行正通过特色产品体系,打出产业升级的“组合拳”。截至2024年一季度,该行资产总额10613.03亿元,较年初增加412.70亿元,增幅4.05%;吸收存款本金总额6764.12亿元,较年初增加175.56亿元,增幅2.66%;发放贷款及垫款本金总额5223.17亿元,较年初增加339.26亿元,增幅6.95%。

金融服务网络,为企业提供全方位、链式的金融服务,确保企业在产业升级的道路上得到持续而有力的支持。

一是积极梳理省市重点项目清单,构建项目库积极满足项目融资需求;二是构建全链产品服务体系,对上游供应商开展应收账款融资、订单融资、保理等产品,对下游经销商开展保兑仓等产品,运用供应链场景驱动构建产业金融生态圈,提升产业客户的渗透率;三是优化服务、开展专题营销活动,提升产业金融的服务水平。

同时,精心开发供应链金融平台,实现供应链金融用信环节办理全线上化,打造纯线上电子债权凭证类产品“长链保理”,依托企业收支流水征信平台开展应收账款质押融资业务,推动动产池业务服务升级,全力支持产业链链主企业融资。截至2024年3月末,累计服务融资链主企业4455户,融资余额90.93亿元。

深化合作,共创产业融合新生态

千帆竞发,百舸争流,良好的产业生态,离不开金融活水的涓涓滋养。在传统的“存贷汇”业务之外,金融机构如何更进一步实现与产业的共生共荣?

以金融之力撬动实体经济发展,在合作共赢中彰显银行价值,这是长沙银行给出的答案。

与政府同频共振。第十三届中国中部投资贸易博览会、“长沙银行杯”2024年湖南省创新创业大赛、第四届中国城市夜间经济发展峰会暨第二届中国(长沙)新消费城市峰会……每一个重大活动现场,都有着长沙银行的身影,招商引资中的融资需求迎刃而解。

与行业紧密交流。长沙先进储能材料行业已迈入千亿级产业行列,成为一块金字招牌。对此,长沙银行探索试点细分行业服务体系,打造产业链服务“三部曲”:一是行业前瞻,通过走访和调研分支机构和重点企业,对接湖南先进储能协会,出台行业分析报告与营销指引;二是特事特办,在总行授信审批部安排专人专审先进储能材料行业项目,提升审批效率;三是链接生态,举办行业论坛,以行业大咖为纽带,对接子行业、企业,推进金融服务。

与未来深度连接。对于长沙银行而言,“生态银行”战略正结出累累硕果——今年5月,长沙银行与华为公司签署战略合作协议,双方将在鸿蒙生态、数字基建、人才培养等方面共享资源、共创价值、共谋未来。

回望过去,产业金融领域的抢先入局,为长沙银行带来勃勃生机。亮眼成绩的背后,是一家中小企业坚实的发展步伐,更是长沙产业不断腾飞的时代拓印。

舵稳当奋楫,风劲好扬帆。长沙银行新战略规划在立足服务实体、助力培育湖湘新质生产力的同时,拓展自身更高质量的发展空间。乘产业之浪,扬科技风帆,持续优化“表内+表外”“融资+融智”“投行+商行”的服务模式,助力长沙推进“产业质效倍增年”“担当善为落实年”建设,彰显万亿城商行的气魄与担当。

视觉

责编/易勇 美编/王斌 校对/李乐



→ 腊元古村内,黛瓦青砖,尽显古朴。

↓ 莽山五指峰景区通过无障碍设施建设,实现了从传统型跋山涉水的“苦游模式”到走山看水的“乐游模式”再到游山玩水的“无障碍畅游模式”的转变。



→ 莽山缆车穿云海,楚国风摄



→ 宜章县星火广场前,孩子们在开心地奔跑、嬉戏。



除署名外,均为长沙晚报全媒体记者王志伟摄

镜采美好 宜人宜章

● 长沙晚报全媒体记者 王志伟

日前,湖南省新闻摄影学会第一次会员代表大会在郴州市宜章县召开,来自中央驻湘、省直、市州及县区主流媒体的73名代表出席,并开展了以“镜采宜章,遇见美好”为主题的采风活动。

在莽山五指峰景区,代表们领略到景区“奇松、怪石、云海”等独特

的景观,被景区全程无障碍游览系统的便捷服务和人文关怀所感动;在莽山大峡谷,被全程9.8公里漂流的惊险、刺激所震撼;在腊元古村,会员代表们近距离接触六百余年历史的传统古村落,感受其深厚的文化底蕴;在中国共产党创始人之一邓中夏的故居,会员代表们深切缅怀烈士的不朽功绩;在湘南年关暴动指挥部旧址纪念馆,重温那段峥

嵘岁月……近年来,宜章县立足得天独厚的文旅资源,全面整合盘活全县“红、绿、古、蓝”旅游资源,以“一山、一泉、一址、一桥、一湖、五镇”为重点,着力构建“宜章是景区、处处是景观、村村是景点”的大旅游发展格局,吸引大量游客前来观光游览,有效带动了当地经济快速增长。

莽山大峡谷漂流项目待景区内,游客们迫不及待地拿出水枪、水瓢等打着水仗,欢声笑语在山谷中回荡。

