

9.9元火锅锅底,六折团购套餐……今夏长沙餐饮业品牌密集降价、推出大折扣

好吃不贵,餐厅亲民路线让你心动了没

长沙晚报全媒体记者 刘捷萍
实习生 王锦鹏

受暑假旅游热的影响,这个夏天,长沙餐饮迎来一波客流。面对这“泼天的流量”,众多餐饮品牌打起了“低价牌”。部分老牌餐企通过把原材料倒逼菜品降价,也有不少餐饮品牌适时推出亲民套餐,发力促消费。



7月降价以来,大斌家客流量大幅提升。均为长沙晚报全媒体记者 刘捷萍 实习生 王锦鹏 摄影报道

餐厅亲民路线让人心动

“原来48元的全辣锅底,现在9.9元一人份,味道不变,选择更多样。9.9元一盘的现切肥牛,也比以前便宜得多。”午餐时分,万家丽广场的大斌家串烧火锅,不少食客端起菜单发现,菜品降价了。

大斌家相关负责人李俊云告诉记者,从7月初开始的“大降价”,一方面是10周年回馈消费者,另一方面也是顺应市场变化,满足消费者对性价比的更高需求。“基于我们在供应链体系上积累的优势,降价不降品质,丰富产品结构,降低客单价,让消费者选择更多,丰俭由人。”

该品牌本轮调价不但推出多款5元至9.9元的锅底随心配,下调肥牛等“硬菜”价格,还有线上五折优惠券、团购优惠等。“反馈到消费者,实现大约30%的降幅。”李俊云介绍。

除了大斌家,今夏,长沙不少品牌餐厅都开启“亲民路线”。

“目前长沙4家餐厅,都推出了不同价位的亲民套餐。比如我们的鱼市、肉店,就在暑假期间推出了百元左右的双人餐,也有适合家庭聚会的套餐,价格也相对实惠。”老许家餐饮相关负责人武亚斌告诉记者,价格下降,不代表品质下降,而是希望全国各地的宾客到长沙,享受到正宗亲民的湘菜美食。

市民李先生最近频频刷到餐厅上架优惠套餐的视频,他说:“徐记海鲜、新长福、冰火楼等双人套餐都在200元以内,原价的六折左右,主菜、点心、凉菜有六七道,虽然都是小份,但性价比真的高,让人心动。”

可供消费者选择的越来越多

降价、团购、送券……餐饮业的价格战大有愈演愈烈之势。

近日,汉堡王(中国)投资有限公司宣布,从8月5日起“汉堡进入9.9元时代”,连续四周将四款招牌汉堡降到9.9元。不仅是汉堡王,肯德基9.9元汉堡、麦当劳“10元吃堡”,德克士9.9元任选2件等消息也吸引了不少顾客。

一批知名火锅品牌客单价纷纷下调价格。比如,呷哺呷哺今年5月宣布菜单调整,单人餐均价58元,双人餐均价130元,平均客单价不超过60元,餐单价普遍下调10%以上。

楠火锅推出1.9元的素菜,9.9元的鲜牛肉,39.9元的锅底,人均消费降到70元至80元。

业内人士指出,当前品牌密集降价、推出大折扣的原因,一方面是顺应当前餐饮业性价比的流行趋势,而不得不采用降价手段来吸引更多的消费者;另一方面是当前市场供给密集,甚至过剩,可供消费者选择的太多。“价格战反映出市场竞争激烈。在这样的情况下,为吸引到更多消费者,部分餐厅不得不采取降价的形式。”

降价的效果显著。“7月降价以来,客流量大幅提升,不仅吸引了大量新客光临,更巩固了老顾客对品牌的忠诚度,月度复购率增长21%,顾客满意度也持续攀升。”李俊云告诉记者,降价没有损伤品牌形象,反而让品牌与消费者之间建立了更加紧密的情感联系。

餐饮业拼价格更要拼内功

降价,势必压缩盈利空间。餐饮价格战能否持续?

“暑假来了,长沙吸引了很多外地游客,我们通过特价团购吸引了更多游客,来店里打卡用餐。其实,特价套餐也没有低得离谱,在我们的能力范围之内。”武亚斌认为,降价促销不能超过企业承受范围,餐饮不仅要价格和成本,还要讲品质、讲体验。

在另一位本土连锁餐饮品牌负责人看来,在人工、房租、原材料三大成本

下,降价空间有限。如果是牺牲品质和服务水平的降价,最终损害的是消费者利益和品牌声誉。

“对消费者而言,品牌间的竞争可以推动行业的技术创新和服务升级,为他们带来更好的消费体验。但若是无序的价格战,从长远来看,没有赢家。”省餐饮行业协会副会长兼秘书长韦巍表示,在价格战之外,餐饮企业更要练好内功,优化供应链,提升产品性价比,优化服务和体验。



老许家鱼市的人气很旺。

将组织长沙美食季等促消费活动

民以食为天。餐饮业跟广大人民群众的日常生活紧密关联,并在促消费、惠民生、稳就业中发挥了重要作用。上半年,长沙社会消费品零售总额2789.07亿元,同比增长5.2%。其中,餐饮业实现零售额229.09亿元,增长4.3%。

国务院近日印发《关于促进服务消费高质量发展的意见》提出,通过培育名菜、名小吃、名厨、名店,培育特色小吃产业集群,开展促消费活动等方式,挖掘餐饮等基础型消费潜力。

近年来,长沙以“来长沙·Go快乐”为主题,举办各类主题消费活动50余场,实现线上线下销售累计超100亿元。据市商务局介绍,下半年长沙将围绕餐饮业复苏,办好中国国际食品餐饮博览会、长沙美食季等活动,更好地满足人们对美好生活的向往。

世界计算·长沙智谷项目E12地块顺利完成竣工验收备案

综合性智慧园区:总建筑面积40.5万平方米



世界计算·长沙智谷项目E12地块,正式迎来了建设“收官时刻”。长沙晚报通讯员 朱莉 供图

长沙晚报8月19日讯(全媒体记者 匡小娟 通讯员 朱莉)8月16日,随着最后一项验收工作的完成,世界计算·长沙智谷项目E12地块,正式迎来了建设“收官时刻”,这也意味着该地块全面通过竣工验收备案,将以新的“加速度”融入长沙智慧城市的建设蓝图之中。

E12地块位于湖南湘江新区汇智路与林语路交汇处,记者在建设现场看到,一幢幢高楼拔地而起,玻璃幕墙在阳光下熠熠生辉,园林绿化在喷淋系统的保护下,不惧烈日“烤”验,拔节生长,呈现出勃勃生机。作为世界计算·长沙智谷项目的重要组成部分,E12地块总建筑面积高达40.5万平方米,由8栋高层研发办公楼及2栋功能丰富的裙楼组成,旨在打造一个集科研创新、产业孵化、生活服务等多功能于一体的综合性智慧园区。

记者了解到,世界计算·长沙智谷项目已经引入湘江实验室、长沙知识产权保护中心、北京大学计算与数字经济研究院、易净科技、威胜科技等一批龙头企业及科研院所,目标引入20家龙头企业、50家总部企业、1500家中小企业,为10万科研人员提供发展载体,实现千亿营收规模、带动万亿产业生态,最终将打造成世界计算的中国名片。

相关负责人介绍,项目团队直面项目体量大、构筑业态新颖复杂、工期要求紧、设计方案不断优化调

发票有奖! 期待您的参与

长沙晚报8月19日讯(全媒体记者 周从笑 通讯员 黄涛 卓佳莉)为维护消费者合法权益,增强全社会索取发票意识,推广普及全面数字化的电子发票(简称“数电票”),湖南“互联网+发票有奖”活动19日起亮相。

本次活动自2024年8月20日开始至9月30日结束。这期间每天均有1800个(即开票)中奖名额。其中,一等奖300名,单个奖金人民币100元;二等奖600名,单个奖金人民币50元;三等奖900名,单个奖金人民币20元。中奖奖金通过微信红包方式即时发放,自然人消费者取得符合条件的“数电票”参加开奖活动,并当场获得中奖结果。

据了解,自然人消费者(“数电票”的“付款方”栏次填写自然人消费者的实名信息)购买商品或服务(购买、租赁不动产,购买电信服务和保险服务的除外)、取得票面金额100元(含100元)以上、湖南省内纳税人开具的“数电票”均可参与上述抽奖。参加“互联网+发票有奖”活动的“数电票”的开票日期为2024年8月1日至2024年9月30日。“数电票”票面金额每增加100元,即增加1次开奖机会。请广大市民留意,自然人消费者通过“湖南税务”微信公众号参加“互联网+发票有奖”活动。上述活动详情、操作指引,请关注国家税务总局湖南省税务局官方网站、“湖南税务”微信公众号、“湖南税务服务”微信公众号发布的活动信息。

上接1版

至此,近3年来,落地长沙的国家技术创新中心不仅实现了零的突破,而且数量增加到了3家。

今年,长沙聚焦高能级创新平台引育,战略科技力量“基本盘”进一步夯实。全力支持省“4+4”科创工程在长项目取得新进展。在今年新增的466家创新平台中,国家级7家、省级160家,全市各类创新平台数量达到3167家,实现了“量”“质”双升。

除了国家战略性新兴产业金属矿产高效开发技术创新中心获批外,今年重组列入两家国家重点实验室,总量达18家;瞄准世界科技发展前沿领域和赋能“4433”现代化产业体系建设,新建长沙新能源创新研究院等,累计建设新型研发机构16家。

关键领域自主创新能力持续提升

高性能液压传感器关键生产关键技术获得突破;解决医疗影像领域难题的国内首台大孔径移动CT发布;全国首款肾功能体外检测试剂盒

获批;发布万瓦单模光纤激光器,打破长达15年的技术垄断;研制全球首台套6000米级智能电驱驱动深海重载采矿车辆平台……今年以来,一批重大科技创新成果相继在长沙亮相。

这些重大成果,多是产学研深度融合的结果,关键核心技术对产业发展的助推作用也显而易见。

以今年6月通过验收的在长省科技重大专项“深海矿产资源开采关键装备技术研究与示范应用”项目为例,该项目由湖南大学、长沙矿冶研究院有限责任公司牵头,与5家在湘知名企业和高校联合承担,围绕深海矿产资源开发这一国家未来产业发展方向,聚焦3000米至6000米深海矿产的勘探、采集、输送等作业关键环节,历经多年,攻克了多项关键核心技术,研制了全球首台套6000米级智能电驱驱动深海重载采矿车辆平台等重要装备,部分成果填补国际空白。

记者了解到,长沙建立了“企业出题、政府立题、社会答题”的攻关机制,着力攻克一批产

业关键共性技术,培育发展新质生产力新动能。今年以来,攻克FS1001P高分子增材制造设备、6000米级深海重载采矿平台等全球领跑和自主可控技术。同时在高性能智算模块及整机、量子绝对重力仪、固态电池材料等未来产业领域取得一批重大成果。

成果加速转化为现实生产力

上个月,2024年上半年全省本科院校技术合同登记数据出炉,在长高校霸榜前三。其中,中南大学2024年上半年合同成交额62751.58万元,同比增长280.39%;湖南大学35612.93万元,同比增长76.20%;长沙理工大学23259.02万元,同比增长34.85%。

这也支撑起了长沙今年上半年技术合同成交额723.96亿元、增速35.66%的“战绩”。这其中,不乏千万元、亿元“大单”。比如中南大学将“慢性肾病创新药物”发明专利转让给长沙晶易医药科技股份有限公司,转让金额1亿元;湖南

大学将“钠离子电池”相关发明专利作价2980万元与长沙同瑞设立新公司等。

纵观长沙的科创路径,技术合同成交额连年稳步大幅攀高。追溯背后原因,是长沙持续深化改革,不断推进产学研破圈融合。

比如创新制度机制,建成运行“两单两库一平台”,深化“市校(所)创新发展联盟”工作机制。比如积极推动科技成果评价、激励等机制改革,创新开展“先投后股”试点。比如推动科技与金融结合,成果转化母基金规模达30亿元;设立2亿元科技型中小企业知识价值信用贷款风险补偿资金,今年上半年为1678家科技型企业放贷59.22亿元,增长49.7%。

市科技局相关负责人介绍,下一步,长沙将围绕聚集高能级研发机构、引育高水平研发人才、攻克关键核心技术、发展培育新质产业、推动标志性项目落地见效等方面持续发力,全力建设全球研发中心城市,为推进高水平科技自立自强贡献更多省会力量。

社会主义核心价值观

富强 FU QIANG	民主 MIN ZHU	文明 WEN MING	和谐 HE XIE
自由 ZI YOU	平等 PING DENG	公正 GONG ZHENG	法治 FA ZHI
爱国 AI GUO	敬业 JING YE	诚信 CHENG XIN	友善 YOU SHAN