

长沙兴起女装新零售模式，赋予消费者更多的自由度和选择权，解锁“自在”的新购物体验

# 论斤卖，自助女装店悄悄火了

长沙晚报全媒体记者 曹开阳  
实习生 李斯雯



自助女装店模式特别受到年轻消费群体的青睐。长沙晚报实习生 李斯雯 摄

## 论斤结算，沉浸式购物满足个性需求

衣服按斤算！走进万家丽广场的“千言记”自助女装店，映入眼帘的首先就是一个十分显眼的大告示牌，上面显示，在这里购物按照“衣服按斤算，29.9元/斤起”的“规矩”办。

记者看到，店内人潮涌动，年轻消费者推着购物车，在琳琅满目的商品中自由挑选，享受着“沉浸式”的购物乐趣。店里的衣服款式繁多，从甜美风到拽姐风，从美拉德色系到多巴胺配色，从日常休闲装到职场正装，应有尽有，且都按照裙子、上衣、裤子等精心分区，一目了然。而穿行其间的消费者则在自顾自地挑东拣西，把看中的衣物放在小推车里，然后推到收银处称重计价。据店员介绍，该店铺面积超过1000平方米，款式多达上万种，价格在29元至199元不等。“我们店主打一个自助，有需要的时候可以随时呼叫我们，衣服放心试，无论买不买都没有心理负担。”上述店员说道。

## 无压迫感，购衣自由受年轻人青睐

对于追求个性的年轻人来说，这样的自助选购模式正中下怀。周女士兴奋地分享道：“这里衣服款式很多，可以根据自己的审美来搭配，而且价格也很亲民，性价比很高。”

自助模式通过提供更为自主、便捷的购物体验来吸引消费者，切中的就是消费者的“自在”。就起源而言，自助女装店并非自助类营销的鼻祖。近年来，自助风早就吹遍了各行各业，从自助点餐到自助超市、从自助健身房到自助KTV，自助女装店虽然落在了后面，但终究还是紧跟潮流。记者在采访中明显感受到，与传统女装店相比，自助女装店的最大特点是赋予消费者更多的自由度和选择权。消费者可以自由地挑选商品、试穿衣物，不会受到导购的干扰，也就不会有任何压力。这让一些社恐人士放下顾虑，坦然选购，获得

了更多独立思考的时间和自由选择的空间。以“千言记”为例，这里秉承“不推销、不跟随、不打扰”的“三不”原则，其“佛系”的服务态度赢得了众多社恐人士喜爱。已习惯逛自助女装店的李女士告诉记者：“以前逛街总是担心被店员跟着推销，难免会有‘压迫感’，而这种自助店可以随便逛，喜欢就买，不喜欢就走，一点压力都没有。”由此可见，这种自助模式的核心点并不复杂，正是“以客户为中心”，将选择权交给顾客，让他们在体验中寻找属于自己的时尚。

同时，自助女装店通过简化购物流程、减少等待时间，一方面为消费者提供了极大的便利，另一方面也满足了年轻人对个性化、独特性的追求，让他们在享受购物乐趣的同时，可能彰显出自己的个性和品味。

## 市场解码，新零售模式引领潮流

随着移动互联网技术的普及和电子商务的快速发展，消费者的购物习惯已经发生变化，且这种趋势还在深化。时下，消费者越来越倾向于通过线上渠道获取信息并在线下实体店进行体验式购物。而线下服装实体店要想吸引更多消费者，就必须拿出新的消费模式，让顾客有更多选择，让价格更透明，让消费者更放心更轻松。自助女装店正是顺应了这种趋势的产物。

“现在打折玩法已经过时了，我们店铺主要是线上、线下一起做，线上直接包邮到家，有时候晚上11点还在直播。线下我们也是明码标价，无人推销无人打扰，随意逛随意穿。”00后裸辞创业的“范佳星自助女装店”店主小范说，每次网购的衣服退货率都很高，又不能试，所以就自己开了一家可以随便试、价格还很便宜的服装店。“价格便宜是因为我们有自己的货源，直接和设计师工厂对接，从价格、品质和款式上一手把控，我也无法接受高价的售卖方式。”

记者在采访中还发现，通过削减导购人员的数量，优化库存管理流程，自助女装店能够显著降低人力成本和库存，从而使这种自助模式作为一种转型升级的新尝试，助力品牌在市场中增强自身竞争力。通过利用线上社交平台进行营销宣传，可以吸引更多年轻消费者的关注和青睐，进而将这些潜在客户引流到线下店铺，拓展新的销售渠道和客户群体。这种线上、线下结合的营销策略，不仅能够提升品牌的知名度和影响力，还能为消费者提供更加便捷和个性化的购物体验。

对于自助女装店的兴起，“圈内”人士普遍认为，这是零售业转型升级的必然趋势。随着消费者需求的日益多样化和个性化，传统的销售模式已经难以满足市场的需求。而自助选购模式另辟蹊径，通过提供便捷、高效的购物体验来满足消费者的需求变化，跳出“红海”，才赢得了市场的青睐。

当然，自助女装店同样面临诸多问题与挑战。例如，在浏览社交平台相关话题时，有消费者不时会发现网友对衣物质量的吐槽，而这无疑会成为自助女装店继续风行并做大的BUG。如何在确保价格亲民、体验轻松的同时，保障商品质量；如何在市场竞争日益激烈和消费者需求日益多样化的背景下，探索创新并优化商业模式；如何进一步提升消费者的获得感，这些都是自助女装店亟需思考并解决的问题。

长沙又一产业集群拟挺进“国家队”

2024年度国家中小企业特色产业集群名单公示，长沙县数控磨床产业集群入选

长沙晚报9月3日讯（全媒体记者 吴鑫矾 陈登辉 通讯员 李丹）近日，工信部公示2024年度国家中小企业特色产业集群名单，全国共认定了100个中小企业特色产业集群。其中，长沙县数控磨床产业集群入选，系此次长沙唯一入选的产业集群。目前，长沙数控磨床产业集群发展如何？企业有何亮点？9月3日，记者走进部分企业进行探访。

## 思胜智能 市场份额国内领先，多次获行业最高奖项

走进位于长沙县黄兴镇的长沙思胜智能设备有限公司，生产车间里机器轰鸣，装配工人紧张忙碌着，这里的一台台拉床将发往全国各地乃至海外市场。

思胜智能相关负责人告诉记者，数控拉床是数控机床中的一种不可或缺的重要装备，战略意义重大。目前，公司着重在数控拉床的高速化、复合化、智能化和超精密加工性能方面打破国外技术封锁，实现高端数控拉床国产替代进口，并逐步走向国际市场。

## 中大创远 全球三家掌握核心技术企业之一，成为“隐形冠军”

来到位于长沙经开区的湖南中大创远数控装备有限公司，装配车间、精密加工车间、恒温车间等区域内一片繁忙。

2004年4月，中大创远在长沙经开区成立，主攻高端数控齿轮机床的研发和生产。从创立之初，中大创远就确定了只做进口高端机床替代的发展目标。

螺旋锥齿轮是高速重载高精度机械传动的核心部件，广泛应用于航空航天、汽车、发电装备、高精减速机动力传输领域。而螺旋锥齿轮加工机床的制造难度属于数控机床领域的天花板，

依靠在创新上的持续投入和人才体系的逐渐完善，中大创远成为全球三家掌握高端数控螺旋锥齿轮加工机床核心技术的企业之一，是国内真正实现螺旋锥齿轮两种齿制理论闭环和制造闭环的企业。

如今，中大创远在数控螺旋锥齿轮机床国内市场占有率超90%，各类机床产品及核心技术成熟应用于汽车、减速机、工程机械、煤机、船舶、轨道交通、风电、机器人等其他高精尖领域，成为当之无愧的“隐形冠军”。

## 企业集群 坚持创新驱动，“小而精”特色鲜明

机床被称为工业母机，是构成现代工业的心脏。在一般的机器制造中，机床负担机器制造工作总量的40%~60%。同时，中小企业是经济发展的主力军，中小企业特色产业集群的培育壮大，是构建现代产业体系的重要支撑。

目前，长沙机床产业已基本形成以长沙经开区、长沙县为核心，其他国家级园区为支撑，辐射带动全省产业集群加快发展的格局。经过多年发展培育，长沙经开区、长沙县集聚了26家机床产业的规上工业企业，初步形成以精密磨削、数控拉削、车削、车磨、车铣、镗铣复合加工、数控精密车削、车铣复合加工中心、多轴联动复合铣削、超大工件龙门铣削、智能研磨抛光机、光伏行业专用机床、精密齿轮加工以及直线电机等为产业特色的园区，初步构建以中小企业为主体、产品特色突出、创新资源集聚的工业机床产业体系，集聚了宇环智能、宇环精密、中大创远、一派数控、金岭机床、南方机床、津一凯师等一批久

经市场考验的优秀骨干企业。以长沙县数控磨床产业集群为例，集群现有包含188家关联企业，2023年产值达289.52亿元，拥有专精特新中小企业25家，“小巨人”企业14家，涵盖材料、伺服驱动、设备研发、生产、应用等磨床产业各环节。

值得注意的是，长沙县数控磨床产业“特色化、差异化”特征显著，具有“小而精”的鲜明特色。在此背景下，集群企业坚持创新驱动，不断推动产品创新升级。比如，宇环数控研发的双端面磨床技术实现了进口替代，3D磁流抛光机达到国际领先水平；一派数控研发的大推力直线电机，打破了我国高档数控机床直线电机依赖进口的局面；中大创远是国内唯一全套螺旋锥齿轮精密成套加工企业，也是全球三大高端螺旋锥齿轮机床研发生产基地之一；宇环精密研发的复合立磨产品，关键技术达到国际领先水平；蓝思系统集成与德国哈维马合作，实现了高端工具磨床的国产化替代。

## 第六批专精特新“小巨人”企业名单公示 长沙35家企业入围

长沙晚报9月3日讯（全媒体记者 陈登辉）长沙专精特新“小巨人”企业上新了！近日，工信部发布第六批专精特新“小巨人”企业公示名单，湖南有64家企业入围。其中，长沙地区的企业达到35家，占比约55%。

专精特新“小巨人”企业堪称专精特新中小企业里的翘楚，它们专注于细分市场，具有超强的创新能力、极高的市场占有率，牢牢掌握着关键核心技术，并且在质量效益方面表现优异，是所在行业的排头兵企业。

此次长沙入围的企业，在新材料、新能源、集成电路、人工智能、生物医药等前沿

产业占据主流，显示出竞逐“新赛道”的强劲势头。

例如位于宁乡高新区的法恩莱特新能源科技有限公司，今年6月29日正式推出半固态电解质/固态电解质两款战略新品，成为长沙先进储能材料产业在新能源电池固态电解质材料领域的重大突破。

对于“小巨人”企业的成长，长沙可谓不遗余力。

2018年以来，长沙持续开展专精特新中小企业培育工程。专精特新发展理念日益深入人心，专精特新企业群体的贡献日益

凸显。

近年来，长沙优化整合17条产业链，工程机械、先进储能材料、电子信息、汽车及零部件等六大千亿制造业集群持续壮大，为“小巨人”企业茁壮成长提供了丰厚土壤。

为推动更多中小企业成长为“小巨人”企业，长沙在产业链建设的基础上，创建扶持“小巨人”的“三真模式”。

“真金白银”投入，大幅增加市本级研发奖补资金总量，对各级奖补资金及时争取兑现；

“真抓实干”支持，推出支持集成电路、

食品及生物医药、航空航天、先进计算等产业发展的一系列专项政策，引导中小企业快速成长为“小巨人”；

“真情实意”帮扶，深入开展纾困增效专项行动、千名干部联千企行动等系列活动，为中小企业专精特新发展提供全流程服务。

“接下来，我们将继续完善针对‘小巨人’企业的政策、资金、服务体系，做好在资金补贴、融资服务、政策倾斜、公共服务等方面的政策兑现，使更多‘小巨人’企业在长沙破土而出、茁壮成长。”市工信局相关负责人表示。



# 我要做一个 有利于人民 有利于国家的人

（雷锋日记，1960年8月20日）