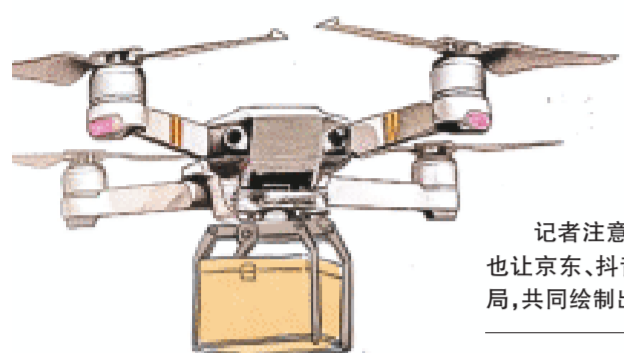


突然想喝杯咖啡？ 手机一点极速送达

京东、抖音等进军外卖市场，即时零售赛道“硝烟四起”



● 长沙晚报全媒体记者 陈星源

点一杯咖啡外卖，你会从哪家平台下单？

对于消费者来说，以往的选择可能只有一两家。但现在打开手机，多家网购、社交平台都做起了外卖生意，动辄“9.9元”“满减”的优惠让人难以抉择。

记者注意到，近年来，美团、饿了么等在即时零售市场的成绩备受瞩目，也让京东、抖音等互联网巨头看到了“小外卖”背后的“大潜力”，纷纷选择入局，共同绘制出一幅竞争激烈的行业图景。

体验 平台为获客争相“放价”

不同平台下单是否存在差异？平台自身又有什么特色？以“咖啡奶茶”这一最受欢迎的品类为例，记者发现，外卖平台之间各有千秋，但都不约而同地把低价作为最大卖点。

从品牌来说，美团、饿了么两家老牌平台更为丰富。美团和饿了么基本覆盖了市面上的大多数品牌，部分小众品牌更是选择与其独家合作。相比之下，新入局的平台上，目前只有瑞幸等寥寥几家品牌，消费者的可选择范围并不多。

从价格来说，京东的“9.9元免配送费”服务令人心动。尽管不少平台都推出了免配送费服务，但起送门槛大多设定在15元及以上，消费者若只想点一杯，便无法选择10元以下的饮品。而在京东秒送专区，咖啡只要9.9元而且免运费，让人直呼划算。

此外，配送速度成为部分平台的优势。京东对配送时效做出了承诺，京东秒送专区显示，其最快配送时间只需9分钟。美团外卖也上线了15分钟极速达、无人机配送等服务，不过目前仅在部分一线城市试点。

布局 “老将”升级遇上“新人”进军

即时零售作为一种新兴业态，通过线上下单、线下履约的方式，依托本地零售供给，满足消费者的即时需求，带领线上购物进入“秒时代”。随着京东、抖音等进军，一场激烈的战役悄然拉开序幕，标志着即时零售市场的竞争再次升温。

“老将”们寄希望于现有业务的升级。美团闪购作为美团旗下的即时零售品牌，自2018年成立以来迅速发展。美团一季度财报显示，美团闪购日均订单量高达840万，年活跃用户数与交易频次均实现显著飞跃。然而即便是美团，其闪购在商品零售全品类的渗透率，截至2023年年末也仅为0.4%，仍然存在较大的发展空间。

“新人”们则将即时零售视为第二增长曲线。打开京东APP可以发现，秒送服务已经被放在了首页的核心位置，包括自营买菜、急用数码、买药秒送等，满足消费者的不同需求。截至二季度末，京东秒送营业门店数同比增长近70%；8月，秒送专区的服务覆盖范围已从首批39个城市拓展到全国，为更多的用户提供即时零售服务。

与此同时，抖音的布局也在加快。今年6月，抖音在抖音商城的“小时达”频道内上线了“美食外卖”入口，服务涵盖大部分城市。之后，抖音开始内测“抖店·到家”业务。8月初，抖音对组织架构进行调整，将抖音外卖从电商版块重新并回本地生活版块。



漫画/何朝霞

展望

探索增加差异化价值

整体来看，即时零售等消费新模式新业态发展迅速，带动线上消费市场持续扩大。今年发布的《即时零售消费电子行业白皮书》显示，过去3年，消费电子产品类在即时零售市场获得了高速增长。预计2021年至2026年，复合增长率达68.5%，2026年即时零售消费电子行业规模将超千亿元，广阔的即时零售市场成为行业玩家的“生意增量场”。

在竞争激烈的“红海”中，即时零售的未来出路何在？“在配送效率优势之外，我们希望通过上线包含密封包装、专人配送等定制化配送服务，提升如华为折叠屏手机等高价商品的配送效率和用户体验，这也是即时零售渠道为消费者创造差异化价值的关键，为商家带去更多生意增量。”饿了么3C品类负责人表示，从食

物、美妆、母婴到手机等3C数码产品，即时零售渠道侧更多品类的需求渗透都在快速增长。

京东、抖音等的加入，无疑是对外卖行业现有格局的一次挑战。不过，随着消费者需求的不断变化，最终谁能脱颖而出，还需要时间来证明。而平台在改进服务、适应市场方面的表现，将成为决定这场争夺战胜负的重要因素之一。



1-8月湖南经济运行总体平稳、稳中有进 体育娱乐用品和服务消费快速增长

长沙晚报9月18日讯(全媒体记者周从笑)今年以来，全省经济运行总体平稳、稳中有进，高质量发展态势向好。省统计局18日公布1-8月相关经济数据。

工业增势良好

1-8月，全省规模以上工业增加值同比增长7.2%，比1-7月快0.2个百分点，其中8月当月增长8.2%、比7月当月快0.7个百分点。装备制造业支撑作用明显。

1-8月，全省规模以上装备制造业增加值增长8.1%、拉动规模以上工业增长2.5个百分点，其中电子信息、通用设备制造、金属制品业分别增长25.4%、9.7%和11.2%。

高技术制造业动能强劲。全省规模以上高技术制造业增加值增长14.9%，其中电子及通信设备、计算机及办公设备分别增长21%和23.1%。企业效益较好。1-7月，规模以上工业企业利润总额增长7.6%、比上半年高0.3个百分点。

投资稳定增长

1-8月，全省固定资产投资同比增长3.4%，比1-7月快0.2个百分点。工业投资较快增长。工业投资增长12%，其

中电力热力燃气及水生产供应业投资增长19.3%。

创新领域投资持续发力。高技术产业投资增长6.7%，其中高技术制造业投资增长13.7%。设备更新投资需求释放。在大规模设备更新政策带动下，设备工器具购置投资增长9.6%。

基础设施投资持续恢复。全省基础设施投资同比增长5.6%、比1-7月快0.1个百分点。

消费较为活跃

1-8月，全省社会消费品零售总额13391.88亿元、同比增长5.5%。基本生活类消费平稳增长。限上法人单位基本生活类商品零售额增长10.2%，其中粮油食品类商品零售额增长10.4%、饮料类增长19.6%、日用品类增长16.8%。

升级类商品消费增长较快。手机新品发布、体育健身活动升温带动相关商品销售较快增长，限上法人单位体育娱乐用品类、通信器材类、金银珠宝类、化妆品类商品零售额分别增长29.9%、28.5%、16.6%和10.6%。

绿色智能消费明显增加。限上法人单位能效等级为1级和2级的家用电器和音像器材类商品增长8.8%，比1-7

月快2.6个百分点，智能家电类商品零售额增长13.3%。

服务业运行平稳

1-7月，全省规模以上服务业企业营业收入同比增长5.1%、与上半年持平。新兴服务业发展向好。规模以上互联网和相关服务、科技推广和应用服务业营业收入分别增长10.9%和26.1%。文娱行业快速增长。体育、文化艺术业、娱乐业营业收入分别增长31.2%、19.8%和21.1%。

市场活力提升

“四上”单位持续增加。1-8月，全省新入库“四上”单位1943家、净增556家，其中8月当月净增96家、连续2个月净增；8月末在库“四上”单位5.92万家、同比增长12.6%。

园区集聚效应明显。省级及以上产业园区规模工业增加值增长8.1%、比全部规模以上工业快0.9个百分点，占全部规模以上工业比重达68.5%。

金融供给持续增加。8月末全省金融机构本外币各项存款余额8.12万亿元、增长6.8%，各项贷款余额7.37万亿元、增长8.6%。

长沙新增一家新三板创新层公司 族兴新材昨起调入创新层

长沙晚报9月18日讯(全媒体记者范宏欢 通讯员 陈娟静)近日，全国股转公司发布《关于发布2024年第五批创新层进层决定的公告》，9家挂牌公司拟调入创新层。其中，长沙族兴新材料股份有限公司满足《全国中小企业股份转让系统分层管理办法》第七条(一)款的规定，按照市场层级调整程序，公司自9月18日起调入创新层。

长沙族兴新材料股份有限公司成立

于2007年7月，公司位于长沙宁乡高新技术产业园区，是一家专业从事金属铝颜料研发和生产经营的企业，拥有国际先进的各类铝颜料生产工艺和技术，其中塑胶用铝颜料、树脂包覆铝浆以及致密硅包铝银粉、免邦定铝银粉等诸多技术和产品属于国内独有或国内领先，国际先进水平。目前，公司的主要知名客户包括阿克苏诺贝尔、立邦、贝格集团、太阳化学、关西涂料和巴斯夫等跨国涂

料巨头外，还有松井股份、株洲飞鹿、湘江涂料、邦弗特、华辉涂料和广州儒兴等国内外知名企业。

据长沙市企业上市服务中心相关负责人介绍，今年以来，长沙累计新进层公司9家，其中直接挂牌创新层企业2家(友谊国际、湖南设计)，从基础层调入企业6家(第二批：鑫远股份；第三批：英氏控股、新亚胜、金龙智造、天一智能；第四批：长城信息；第五批：族兴新材)。

破解行业难题 助力“数转智改”

智能生产技术在智能建造领域中优势突出、应用广泛、效益明显



三一重工智能化生产车间。市住建局供图

● 孙占锋 刘妍

“数转智改”是高质量发展要求，在建筑领域相关企业推广智能生产相关技术，非常实用，效益明显。在长沙市住建局发布的2024年度长沙市智能建造领域新型实用技术清单中，智能生产类虽不多，却在智能建造产业链中占据极为重要的地位。三一快而居、斯多孚节能环保科技等企业专注智能生产，破解行业难题，助力越来越多的生产企业走上“数转智改”的高质量发展之路。

国内首创国际领先，提供成套解决方案

作为一家专注于预制混凝土构件生产的企业，三一快而居住宅工业有限公司隶属于三一集团。其装配式建筑预制混凝土构件智能化生产技术主要包含BIM模型直驱构件生产、机器人拆/布模、钢筋自动成型、智能布料、视觉识别自动质检、数据中台管理等关键技术，以此打造形成PC柔性生产线。通过PC工厂专用的数字化管理系统实现从订单到交付全流程在线管控的成套解决方案，极大提高了构件的自动化生产水平、生产效率和产品质量。

据介绍，该智能生产体系，包括拆布

模机器人、视觉自动质检、智能布料、高效翻转合模等自适应关键技术，PC生产线智能化程度大幅提升。国内首创立体钢筋部品智能化生产装备，可实现带门窗洞口网片生产、网片折弯或成卷并自动堆叠与输送，配合PC产线高效协同生产。其中，钢筋网笼数驱成型技术，将原来需要2人30分钟手工绑扎减少为2分钟内全自动完成，提高了生产效率，解决了钢筋部品生产人工作业难、作业慢的难题。

“该新型实用技术已在全国约800多个工厂进行推广应用，近三年项目产生直

接经济效益18亿元，带动客户实现新增产值超400亿元。”该公司相关负责人介绍，技术可以广泛适用于面向智能制造的预制混凝土构件的生产及预制混凝土构件生产企业的“数转智改”，力争让大众化建筑“结构安全成本优、低碳智慧好快省”。

在2021年三一快而居相关技术通过第三方机构组织的科技成果评价中，与会专家一致认为该体系在质量、安全、工期、成本和环保等方面综合优势突出，经济和社会效益明显，整体达到国际先进水平，其中工业化生产技术达到国际领先水平。

全自动化智能化生产，适用范围广

我国拥有世界上储量最大、品质最优的珍珠岩矿产地，而珍珠岩矿石经破碎、筛分后，就是珍珠岩矿砂。这种材料要想成为建筑领域更加环保、节能的材料，还必须经历一道高科技工序。在长沙河西的斯多孚节能环保科技公司，这些珍珠岩矿砂通过其自主研发的膨化设备，经1200°C高温后膨化且完全玻化，形成一种核心原材料：改性玻化微珠。

据湖南斯多孚节能环保科技有限公司相关负责人谢丹介绍，制成后的改性玻化微珠颗粒都具有密闭的空腔，真正做到了不吸水、强度高并具有优异的保温隔热性能，且材料为多空腔结构，具备减震、吸音、隔音效果。

由改性玻化微珠核心原材料制备、智能配料高速分散搅拌、模压一体成型、智能恒温恒湿养护以及智能机器人自动包装码垛等多种智能装备构成的这项改性玻化微珠复合板智能生产技术，成功入选长沙市住建局发布的2024年度长沙市智能建造领域新型实用技术清单。

该项智能生产技术整个生产过程实现了全自动化智能化生产，每一块板材都可进行品控应用追溯，极大提高了改性玻化微珠复合板的自动化生产水平、生产效率和产品质量，适用于改性玻化微珠复合板生产或企业“数转智改”。

同样来自湖南斯多孚节能环保科技有限公司的改性玻化微珠轻质砂浆全过程智能生产运输应用系统，由改性玻化微珠核心原材料制备系统、智能配料高速分散搅拌系统、智能轻质干粉砂浆运输搅拌系统等组成。

据介绍，该系统集生产、运输与自动加水搅拌于一体，从工厂生产、装车运输到现场应用过程中无需进行二次物料转换，生产、运输、应用全过程可追溯。具有生产效率高、产品品质稳定等特点。可适用于改性玻化微珠轻质砂浆的生产、运输及使用。

■ 智能建造 跃动星城——长沙市智能建造领域新型实用技术系列宣传⑤

钻研独家工艺，瞄准铝材新赛道

湖南湘投轻材科技股份有限公司研制铝基制动盘，实现全球领先

● 陈星源

“过几天我们就要去北京，参加第四届中央企业熠星创新创业大赛总决赛！”走进湖南湘投轻材科技股份有限公司(以下简称“湘投轻材”)，总经理刘春轩高兴地告诉笔者。

从3000多家海选企业中杀出重围，湘投轻材靠的是铝基复合材料这个独门“武器”。凭借粉末冶金工艺，他们解决了行业的共性技术难题，并相继生产了多款铝基制动盘，目前已在轨道交通、新能源汽车、航空航天领域实现市场化应用。

突破国外垄断桎梏

密度低、强度高、耐磨耐高温……铝基复合材料拥有众多优势，但其原材料的获取十分不易。由于铝元素的化学性质活跃，与氧气反应后易产生硬度大、熔点高的氧化铝膜，突破铝粉氧化膜的坚硬外壳实现铝合金基体与增强相之间的有效结合成一件难事。

“我们通过优化材料成分设计，突破了铝粉氧化膜抑制材料界面结合的难题。”刘春轩表示，他们与中南大学的团

队在粉末冶金工艺中解决了这一不利因素，为铝基复合材料的应用打开了大门。找准应用方向，才能事半功倍。看到汽车上笨重的铁制动盘，湘投轻材的团队有了想法。

初步“试水”是在轨道交通行业，当时这一领域正被国外垄断。“广州地铁14号线由于设计的时候超重了，后面只能买德国的铝基制动盘，光成本都是一个多亿。”刘春轩表示，自此他们瞄准了国

从零起步开创行业标准

准，填补了铝基制动盘在电动乘用车领域的技术标准空白。

轻量化的效果显而易见。刘春轩算了一笔账，如果1000万辆新能源汽车采用铝基制动盘，假设每车每年行驶2万公里，一年可以减少二氧化碳排放约240万吨；还能通过降低电池的载重量，实现每

辆车的先进产品，不断学习赶超。在湖南能源集团党委的领导下，最终于2021年，在全球首次采用粉末冶金工艺研制出120km/h轨道交通车辆铝基复合材料制动盘，通过材料和结构优化，提升盘面耐温性和盘体散热性，成功解决铝陶瓷制动盘表面犁沟的共性难题，实现国产替代。

2023年，湘投轻材销售铝基制动盘数量约占全国轨道交通铝基制动盘市场的30%，成为行业头部企业的合格供应商。长沙银行始终是湘投轻材“最坚强的后盾”，自开展合作以来，长沙银行累计为其贷款授信人民币3000万元。在后续的业务合作中，长沙银行将继续加大固定资产投资贷款，为湘投轻材的发展保驾护航。