

# 最早“双11”来了，钱包不妨捂一捂

## 各电商平台大促时间再提前，“以旧换新”成热点

长沙晚报全媒体记者 范宏欢

10月14日晚8时，一年一度的“双11”活动正式开启。值得注意的是，今年的“双11”比去年再次提前了10天。淘宝天猫、京东、抖音快手、小红书等电商平台早早开始发力。

今年的“双11”有啥不一样？多样的玩法能否拉动消费者的热情？记者进行了采访。



### 电商直播带货显著回温

“宝宝们准备好手速，还有1分钟就可以支付定金了！”14日19时59分，长沙市民小何早已在购物车内加购心仪的商品，蹲守在淘宝主播直播间，准备支付“双11”第一波预售的定金。

在“双11”大促的启动首日，直播电商有显著回温之势。10月14日，天猫“双11”正式开始后，李佳琦直播间加购金额同比增长20%，此外，蜜蜂惊喜社、香菇来了、陈洁Kiki、烈儿宝贝、胡可等直播间也实现预售首小时即破亿元，破亿的速度和首小时成交额都超过去年。

具体玩法上，各大电商平台也是各显神通。淘宝、京东、拼多多依然以满减、立减活动为主，简化大促流程；而抖音商城“双11”大促则以官方立减15%和一件直降为核心，同时发放平台消费券，品牌玩法、商城玩法、直播间玩法层出不穷；快手则设置了“天降红包”“惊喜红包”“爆款加补”“万人团”等至少7种重点玩法，全平台释放最大优惠力度，打造购物狂欢。

“我特别喜欢看直播带货，主播们会详细介绍商品的特点和使用方法，而且还会有很多优惠活动和赠品。”大二学生小张说，今年“双11”已经在直播间里下单了不少东西，感觉非常划算。



首次打破支付壁垒

“以旧换新”成关注焦点

值得一提的是，今年的“双11”，支付壁垒首次被打破。9月27日，淘宝宣布将引入微信支付能力，将逐步支持使用微信支付，并逐步向全体卖家开放这一功能。

记者体验发现，目前消费者在淘宝App购物时，可以直接选用微信支付。当消费者在微信App打开好友分享的淘宝链接时，可以直接在当前页面下单购买，无需跳转回淘宝App，此外，还可以在微信端绑定淘宝账号，再次登录时可直接实现浏览、添加购物车、支付等功能，相关信息与淘宝账户保持一致。

与此同时，京东和阿里两大平台的“互联互通”也有新动作。阿里巴巴集团副总裁、淘天用户平台事业部总裁吴嘉透露，今年“双11”期间将会接入京东物流，给商家带来更多选择。记者了解到，后续京东平台也将接入支付宝系统，以及菜鸟裹裹、菜鸟驿站等，不过具体时间节点尚未透露。

“以前在淘宝买东西只能用支付宝或者银行卡，有时候支付宝里没钱还得专门去充值，现在可以直接微信支付，方便多了。”一位年轻的上班族说道。还有消费者表示，平时一直习惯用支付宝，现在在京东也能直接用了，不用再想去别的办法付款，确实省事省心。

与此同时，消费品“以旧换新”叠加电商平台优惠，无疑成为今年“双11”的一大突出亮点。

“我看中了一款扫地机器人原价4599元，叠加政府补贴和京东补贴，最后3280元就拿下了，省了1300多元，非常划算。”刚刚在京东下单商品的市民王洁说道。

还在读研究生的鲁同学，则趁着今年的家电补贴政策叠加“双11”大促，终于决定入手在购物车里躺了许久的笔记本电脑。“旧的用了好多年，想换又觉得贵。观望了好久，这次终于决定‘断舍离’。”

以天猫为例，今年政府“以旧换新”补贴首次可叠加“双11”优惠，在政府20%补贴力度+天猫品类券+品牌官方立减15%的多重优惠叠加下，家电可低至6折。此外，近期湖南等省市也在天猫发放

家电以旧换新补贴，个人消费者购买8类一级能效或水效家电产品，可享产品到手价20%的补贴，二级能效或水效产品可享15%补贴，每类产品至高补贴2000元。

而在国内各大电商平台为“双11”全力出击之际，线下商场也迎来了消费旺季。在政府以旧换新补贴、门店满减补贴、厂家双11补贴等多重优惠的叠加之下，长沙各大家电市场的销量也持续走高。

近年来，越来越理性的消费者疲于复杂的优惠计算和商家套路，参与“双11”的积极性有所下降，但不可否认的是，“双11”仍然是现象级的年度大促。对此，中国消费者协会发布消费提示，“双11”网购促销即将开启，消费者应理性看待互联网促销活动和商品测评类营销信息，切勿迷信“种草”流量。

# 奶茶配鸭脖，“绝味”吃出怎样的味道

长沙晚报10月15日讯（全媒体记者 曹开阳）香甜的奶茶和香鲜的鸭脖看似不会有交集，却在长沙完成了巧妙的融合，还得到了网红主播的垂青，这是什么情况？14日，记者进行了探访。

冒着秋雨，记者来到绝味鸭脖中交中央公园店，两块醒目的招牌映入眼帘，一块招牌上写着“全场任意消费+3.9元换购奶茶一杯”，另一块写着“奶茶配卤味 快乐加倍”。走进这家十来平方米的小店，记者看到，无论是陈设的小告示牌，还是液晶显示屏，满满的都是“绝味奶茶”的元素，原价7元/杯的奶茶被无缝嫁接到了卤味食品上。

“绝味奶茶”卖得怎么样？正在整理销售台账的店员小张告诉记者：“我们店卖奶茶有一两个月了。因为下雨的原因，今天人不多。平时每天卖几十杯是可以的。”看到记者对奶茶很感兴趣，小张还热情地邀请记者品尝了两小杯。一杯是椰椰爆珠奶茶，奶香浓郁；另一杯是红豆布丁奶茶，茶香突出。小张说，绝味奶茶还可以根据顾客的口味，添加配料。

采访间隙，一位送餐小哥推门进来，把已经打包的卤味和奶茶取走了。小张表示，现在这种情况已经越来越常见了。“以前，不少外卖的顾客在点了卤味后，会再在别的奶茶店点一杯奶茶，现在有了绝味奶茶，就

顺便一起点了，而且还不贵。这也算是‘附加销售’吧。”

记者搜索小程序发现，已有不少绝味鸭脖店推出了自己的小程序，而正当红的绝味食品就在商品序列的第一栏，排在“招牌正辣”“甄选正辣”等商品的上面。据了解，绝味鸭脖店类似绝味奶茶这样的“附加销售”并非首次，以前就出现过啤酒等商品作为卤味“搭子”一起售卖的情况，只是更多地表现为店家自发的举动。

绝味食品相关负责人介绍，在绝味鸭脖店销售绝味奶茶是其分公司、子公司区域市场的创新动作，暂不会在全国范围推广；至于

目前绝味奶茶整体销售如何，以及未来将达到怎样的销售目标，都还有待进一步观察。

作为一家中生代的长沙籍上市公司，绝味食品于2017年3月在上交所上市，其股价曾高达每股150余元（复权价）。近年来，因为市场竞争加剧及消费增速放缓等因素影响，绝味食品也承受着较大的压力。2024年中报显示，绝味食品营收为33.4亿元，同比下降9.73%，但净利润达到2.96亿元，不降反增22.2%。面对市场竞争，绝味鸭脖店推出奶茶新品，将营销重心更接地气下沉到年轻一族，或将有助于其锁定未来市场拓展方向，增加利润增长点。

## 打造一批放心消费新场景

### 湖南省开展三个“一批”行动

长沙晚报10月15日讯（全媒体记者 周辉霞）创优消费环境，释放消费活力，为经济高质量发展提供有力支撑。记者15日从湖南省市场监管局了解到，全省市场监管系统将以放心消费行动为抓手，开展三个“一批”行动。

近年来，湖南省市场监管系统围绕着力提升市场综合监管能力和水平，不断完善净化消费环境的长效机制，促进消费者放心消费、安心消费、舒心消费。截至目前，全省累计创建放心消费承诺单位14289个、创建商圈（街区）138个、集贸市场205个；开展线下无理由退货承诺商家6040家，退货数量19万件，退货金额5960万元。

为进一步优化消费环境，激发消费活力，湖南省市场监管系统下发《关于深入推进消费行动创优消费环境工作的通知》，明确将深入推进放心消费行动，以“培育一批放心消费主体，打造一批带动性强、影响力广的放心消费新场景，推广一批放心消费行动经验做法”为着力点，创优消费环境。

在培育放心消费主体上，将加强对重点单位、行业、区域等放心消费行动的指导，有序推进放心消费主体的申报、审核、培育、监督等工作，加强对放心消费单位的日常辅导与动态监管，以放心消费主体培育“量变”促进消费环境“质变”。

优化新产品、新业态、新服务监管制度是丰富消费供给能力的重要途径。围绕打造一批带动性强、影响力广的放心消费新场景的目标，湖南省市场监管局明确各地市场监管部门要系统梳理和总结放心消费行动中的创新成果、经验做法和特色品牌，充分发挥基层首创精神，打造一批带动性强、创新度高、消费者满意的放心市场、放心商店、放心网店、放心餐饮、放心景区等，开展2024年度放心消费新场景征集活动，打造一批特色鲜明、市场引领突出的放心消费新场景，为全省放心消费行动深入开展提供示范。

在推广一批放心消费行动经验做法方面，将积极倡导开展线下无理由退货承诺活动，鼓励实体店经营者根据商品属性和实际经营条件，承诺实行七日或更长时间的无理由退货，推动实现本地购物异地退、先行赔付极速退、厂商一体化退货，促进消费纠纷多元化化解和源头治理，提振消费信心。

## 又一中国500强企业落户长沙

### 国内铜管龙头企业金乡精密签约宁乡经开区

长沙晚报10月15日讯（全媒体记者 周斌）国内铜配件、铜管组件制造行业龙头企业、“2023中国企业500强”和“2023中国制造业企业500强”金龙精密铜管集团股份有限公司的全资子公司——重庆金乡精密铜管有限公司（以下简称“金乡精密”），15日与宁乡经开区签约，将在园区建设精密管件智能综合生产基地，项目将分两期投资建设，一期预计明年2月投产。

金乡精密为国内铜配件、铜管组件制造行业的龙头企业，在国内建有10个基地，主要客户为格力、美的、海尔、海信、TCL、长虹、海信日立等家电龙头企业。

“目前我们铜管生产技术和产量均居行业首位。”金乡精密生产技术部经理李恩攀接受记者采访时介绍，这次选择落户宁乡经开区，一方面是钟情于当地的营商环境；另一方面则是“追随大客户的生产脚步”。

据介绍，金乡精密生产的铜管，是格力电器的重要配件，双方合作时间已有20多年。根据规划，金乡精密将在宁乡经开区投资建设集生产、销售、研发于一体的精密管件智能综合生产基地，其主要产品包括长沙格力以及即将开建的海信长沙生产基地配件。

“金乡精密基地在宁乡经开区的投产，将有效提高格力、海信本地供应链的稳定性。”宁乡经开区相关负责人表示。

作为国内铜管生产龙头企业，金龙铜业拥有自己稳定的铜材来源和强大的铜管加工能力，可为金乡精密铜管的生产提供可靠的上游产品。

随着今年海信长沙综合生产基地正式落户宁乡，格力电器有意将宁乡基地打造成格力电器全球最大的综合生产基地，宁乡经开区智能家电产业将形成“双龙头”格局。金乡精密与格力、海信合作多年，此次在园区布局生产基地，不仅可以补强园区智能家电产业重要配套环节，还将有利于扩大其为格力、海信配套的份额。

# 新时代文明实践中心

1 学习实践科学理论

2 宣传宣讲党的政策

3 培育践行主流价值

4 丰富活跃文化生活

5 持续深入移风易俗



中共长沙市委宣传部  
长沙市文明办 宣

设计 星辰在线(长沙文明网)