

# 5.05亿元基金助力大学生在湘创新创业

## 湖南省2025届高校毕业生就业促进月启动,现场发布“1+6”系列促就业活动

长沙晚报10月29日讯(全媒体记者 张炎)湖南2025届高校毕业生或将突破52万人。如何促进大学生高质量充分就业?湖南将为大学生在湘创业提供总规模5.05亿元的真金白银的金融支持。29日,湖南省2025届高校毕业生就业促进月启动仪式在长沙学院举行,作为支持大学生就业的“重头戏”,现场对湖南省大学生创业投资基金进行了重点介绍。大学生征兵宣传活动同时启动,现场对大学生征兵政策进行了解读,并发布了“1+6”系列促就业活动。



湖南省2025届高校毕业生就业促进月启动仪式(长沙学院专场)吸引了不少大学生前来求职应聘。长沙晚报全媒体记者 柳静芸 摄

### 5.05亿元基金的申请程序已启动

湖南省大学生创业投资基金是湖南省委、省政府支持大学生创新创业的重大创新举措。基金总规模5.05亿元,按照“投早、投小、投长期、投硬科技”的原则,主要投资创业地或注册地在湖南省内的大学生主导的创业项目,投资对象一是在校大学生、应届大学毕业生创业项目,二是师生共同创办项目。尚未设立企业的大学生创业个人或团队,有机会获得总额不超过50万元的投资,拟接受基金投资的创业团队项目需在一年内成立实体企业;对已设立企业的大学生创业项目,单次投资额原则上不超过100万元,对成长性好的企业,在基金投资期内可以追加投资。

“目前,我们正对本基金进行第一期规划研究,公司原则上将每年扶持孵化100个以上的大学生创业项目,每3个月完成一批项目投资。”湖南省大学生创业投资基金管理机构——湖南麓山创星创业投资有限公司总经理李岳介绍,目前基金的申请程序已正式启动,公司正在筹备到全国各地开展基金政策的宣传推介,“项目投资前,基金将为大学生创业者提供创业辅导、成果评估、价值评估、政策支持、场地支持等全方位的孵化服务。”

此外,基金还设置了让利机制,创始团队在项目发展到一定阶段后,有机会按照原始投资成本回购股份。

### “1+6”系列活动促高校毕业生就业

启动仪式上,省教育厅党组书记、厅长夏智伦介绍,湖南2024届高校毕业生去向落实率88.01%,位居全国先进行列;4.45万困难毕业生去向落实率92.3%。湖南省2025届高校毕业生预计突破52万人。

今年以来,湖南出台支持大学生就业创业16条、保障重点企业用工10条等系列政策,推进高校毕业生就业攻坚、先进制造业促进青年就业等专项行动,实施市场化岗位拓展计划、政策性岗位压舱石计划等系列活动,累计开发政策性岗位17.5万个。

226家企业,13200个岗位。启动仪式后,在长沙学院天健体育场,湖南省2025届高校毕业生就业促进月启动仪式(长沙学院专场)吸引了不少求职大学生。带着对未来职业的憧憬,大学生们积极投递简历,就招聘条件、薪

资待遇、发展前景等问题与用人单位充分沟通交流。招聘会现场还设置了征兵政策宣传咨询、军事项目体验等多个区域。

就业促进月期间,湖南将推出“1+6”系列活动:“1”是主会场系列活动,包括就业促进月启动仪式、就业促进月招聘会(长沙学院专场)、大学生征兵系列宣传活动。“6”是会同省直有关部门和全省高校开展系列招聘、就业市场开拓、创业带动就业、就业工作培训、大学生征兵宣传、重点群体帮扶6大主题活动。



扫码看辣视频 看长沙学院 专场招聘会现场

## 身份证照片也能在家“自拍”啦

### 首次办理身份证需登记指纹信息,仍需线下办理

长沙晚报10月29日讯(全媒体记者 邓艳红)记者29日从长沙市公安局人口与出入境管理支队获悉,长沙市民的身份证照片如今可以在家自行拍摄。仅需一部手机,随时都能拍出令人满意的身份证照片。

据介绍,今年以来,长沙市公安局人口与出入境管理支队不断优化并拓展“互联网+公安政务”网上全流程办理事项。经过升级改造,身份证网上自助办理事项全新上线运行,实现了群众手机自助拍照、网上人像实时检测、自助受理申领、网上缴费以及递寄证件到家的一体化、一次性办结流程。

据介绍,符合在家“自拍”身份证照片条件的居民为:16周岁以上、在湖南省内办理过已登记指纹信息二代居民身份证的长沙市户籍居民。首次办理身份证需登记

指纹信息,仍需线下办理。

市民可通过两种方式在网上办理身份证。一是下载“我的长沙”App进行办理:登录“我的长沙”App,进入公安服务—更多—身份证(试运行);二是微信关注“湖南公安服务平台”办理:注册登录并实名认证后,进入微警务—首页—热点应用—身份证业务全程网办—长沙市户籍人口(含长沙县、浏阳、宁乡)申领通道。

记者了解到,该新模式自9月30日在“我的长沙”App和“湖南公安服务平台”微信公众号上试运行以来,已有超过2000名群众体验了网办模式的便捷与友好,成功办理了第二代居民身份证。



扫码看详情

## 比风口更重要的是研判与选择

● 沐刃

10月29日的《长沙晚报》报道了一位直播带货领域的“00后”舒丹丹。这年头带货不稀奇,稀奇的是她带的都是工业产品,是为“工程机械、食品、电子等行业的工厂带货”。

这种另辟蹊径,既“让不少制造业企业尝到了‘甜头’”,也让她的事业走上正轨。报道还提到,她的公司从直播领域衍生出来的相关培训,“已(服务)超过8000家企业,收获了很多‘铁粉’”。

这个安徽姑娘在长沙创业的故事,其实给未来准备创业或者正在创业的年轻人带来一些启发:

其一,看得到“风口”当然重要,但研判和找准方向或许更重要。毋庸讳言,直播带货以其互动性、实时性、直观性等优势,在当下几乎成为人人趋之若鹜的“风口”,这种商业模式的进入门槛也不太高,无论城市、乡村,美女、帅哥,还是食品、美妆甚至数码等,各人群、各领域都在摸索,都在实践,都在攒流量……但是,方向如何,往往决定了未来怎样。

其二,学会选择。大家都选择“来钱快”的美妆护肤产品、家居生活用品、地方特色美食等领域,那么,反其道而行之,“避热趋冷”选择工业赛道如何呢?这就是思维之变、选择之变。思路一变天地宽,与其跟风投入早已竞争激烈的“红海”,不如闯入新领域,自己开辟一片“蓝海”。

再者,善于结合。她学的是新闻传播,读大学期间就跟市场结合,成立了自己的新媒体工作室,孵化出不少短视频和直播账号;她从武汉回到长沙后,“经过一个月的企业走访”,敏锐地寻找到“澎湃长沙”的活力点与增长点——制造业,于是把直播与工业产品结合起来,“这虽然是一条少有人走的路,但先进制造业是长沙的优势,能用互联网手段为那么多优秀企业做线上赋能,感觉挺酷的。”她说。

打动笔者,的还有这姑娘那种不怕失败、重新开始的勇气。报道里提到,她“第一次创业拿到了上百万元的投资,短短一年时间公司流水便突破亿元大关……但因为市场等多种因素影响,此前的业务在短短几个月几乎化为乌有”。没关系,她没有被现实击垮,也没有改弦更张,而是选择回到青年友好型城市长沙,沉底调研、寻找方向,重新开始。

## 廉行宁乡 从家出发

### 宁乡市连续15年举办廉政文化周活动,让廉政文化深入人心

长沙晚报10月29日讯(全媒体记者 张禹 通讯员 朱建波 李俊涛)连日来,宁乡市民之家大厅的人流量明显较以往更多,这儿举行的廉政文化周活动吸引了市民目光。28日,宁乡市第十五届廉政文化周启动,以“廉行宁乡·从家出发”为主题,共推出四大主题活动,引导全市党员干部继承和发扬中华优秀传统文化,继承和弘扬革命前辈的红色家风,做家风建设的表率。

本届廉政文化周邀请湖南大学教育科学研究所李兵教授以《廉洁修身与廉洁齐家》为题,通过讲授湖湘红色文化和优秀传统文化,为大家上了一堂精彩的思想教育课。同时,活动组织宁乡市参观、单位一把手分批次参观湖南省党性教育基地和湖南省反腐倡廉警示教育基地,警示领导干部遵守廉洁家风,在宁乡市民之家举行的家风文化展上,民间艺人协会、非遗文化传承人开发设计了家风、廉洁主题文创产品,引人流连驻足。活动还组织党员干部参加妇联开

展的结对帮扶志愿服务活动,一对一就近帮扶留守、单亲、困难家庭儿童。

“要继续巩固和发扬好廉政文化建设的成果,充分挖掘本土特色廉洁资源,持续加强廉洁文化建设,并将制度的笼子扎得更紧更密,坚持他律和自律相结合,大力营造以清为美、以廉为荣的发展环境和风清气正的政治生态,为经济社会高质量发展提供坚强保障。”宁乡市委书记张作林介绍,清廉建设是一项长期性、系统性工程,“廉政文化周”活动已逐渐成为具有广泛影响力、强大引导力的廉政文化品牌。

记者了解到,宁乡将每年10月的最后一周确立为“廉政文化周”,将本土文化与廉洁文化之内涵融入廉政文化周的一个个活动之中,至今已连续举办15届。其间,宁乡市各单位累计开展主题活动1100余场,直接参与群众120万人次,形成了聚集效应和品牌效应,开创了廉政教育常态化、清廉建设全域化、廉洁价值全民化的生动局面。



## 水果缤纷,人生多彩

### 长沙“果缤纷”联合创始人王红伟在“水果赛道”上奋力前行,让一缕果香飘全国

● 长沙晚报全媒体记者 匡春林

走进长沙的一家“果缤纷”门店,就仿佛走进了品类丰富的“鲜果世界”:这里不仅有当季鲜果、果制品、果饮,还有健康有机食品、环保清洁产品,与水果有关的吃的喝的用的,一应俱全,已然形成完整的鲜果产业链条。

长沙果缤纷商业管理有限责任公司联合创始人兼副总经理王红伟,是这个“鲜果世界”的打造者。这位来自陕西农村的“85后”,2011年从湖南医药学院毕业后,选择和几位朋友在长沙创立“果缤纷”水果连锁品牌,在“水果赛道”上矢志前行。

如今,“果缤纷”已发展成集“果园种植、冷链配送、品牌运营、电商科技”为一体的全产业链水果连锁品牌,连锁门店突破2600家,遍布湖南、湖北、广东、四川、重庆、山东等全国26个省区市的168个城市。

### 起跑 敏锐地选择“水果赛道”联合创业

先就业,再创业,2011年,大学毕业的王红伟一边暗暗笃定将来创业的决心,一边全身心投入“锻炼的赛场”。

毕业后的3年里,王红伟在广告公司学习策划、营销、活动执行等,不断积累创业素养。在此期间,他不仅成为公司策划团队的核心成员,还与团队一起成功操盘运作了不少品牌推广项目。

2014年初,广东、湖南、浙江等地的水果连锁专卖店已初成规模。来自陕西农村、从小就看着父母种植水果的王红伟,以敏锐的商业思维发现“水果专卖”这一赛道的先机。当年11月,他和几位朋友创办长沙果缤纷商业管理有限责任公司。

创业并非坦途,但让王红伟倍感幸运的是,一路上一直有很多双手在扶助他,帮他渡过一个一个难关。

母校湖南医药学院的创业指导老师经常从怀化来到长沙,面对面和他交流如何更好地开展企业运作,并为他介绍各地对大学生创业的支持政策。2015年夏天,因天气异常炎热,公司的当季水果销售遇到了麻烦,湖南医药学院学生处的季怀萍老师闻讯赶到长沙,认真帮他分析公司存在的问题并对症下药。

多年来,从开始创业到门店遍布长沙,再到走向湖南走向全国,王红伟得到了来自长沙政府部门的全方位的创业指导和服务支持。特别是2019年起,公司仓库转入红星市场后,在政府部门的协调下,中转仓由1个变成2个,面积也从300平方米增至2000多平方米,并新增了批发档口。对此,王红伟既感动又感慨:“这不仅降低了企业的运行成本,提升了企业的竞争优势,也让企业产品更专业、更有竞争力。”



长沙果缤纷商业管理有限责任公司联合创始人兼副总经理王红伟(左)正与店员交流。长沙晚报全媒体记者 郭雨滴 摄

### 深耕 带领“果缤纷”进入发展“快车道”

创业之初,王红伟回到陕西老家时发现,父母一年年老去,但辛苦种植的苹果和柿子卖得一年不如一年,“由于没有市场化的思路和经验,当地水果销路大多只能局限在本地,只有打破以往的惯性思维,才能找到增收的新路子。”

“果缤纷”连锁店出售的水果,很多是王红伟团队从果农手上进来的。创业之初,王红伟和团队每年都要花4个月时间“上山下乡”深入优质水果产区,与果农对接,确保门店果品质量。他们还当起了“辅导员”,悉心教授当地果农符合市场需求的种植技术并进行收购。

功夫不负有心人,经过不懈努力,“果缤纷”逐渐打开了市场,赢得了品牌。

一边寻找优质单品,一边寻求新的利润增长点。2015年,王红伟与生产工厂达成合作,将果脯果干深加工变成“果缤纷”去损耗的一大利润点。

“创业前3年,公司不断探索总结,通过整合资源、搭建供应链平台、对接产地,让‘果缤纷’品牌运营体系、供应链体系不断完善,在市场上逐渐崭露头角。”2017年至2020年,王红伟和团队紧紧把握我国特许经营的机遇,在中国服务超过2000家终端门店,深入全国600多个核心产区,把优质的水果带给上百万“果缤纷”会员家庭,“果缤纷”进入发展“快车道”。

2020年后,“果缤纷”还努力开拓线上消费圈,稳住向上发展态势。王红伟和团队持续在产品、产地上的深耕,在供应链的发展上加大投入,用“果缤纷”搭建出来的渠道,在脱贫攻坚和乡村振兴中贡献力量。

### 反哺 帮助更多果农解决水果销售问题

早在大学期间,王红伟就持续开展志愿服务,他策划组织了“爱心朝阳”帮扶活动,参与策划成立了湖南省湘西地区首个无偿献血组织;前往四川省宜宾市山村小学助教,深入青海玉树地震灾区开展志愿服务……

随着“果缤纷”的成长壮大,王红伟的公益之旅也一直持续:

——2018年,果缤纷公司成立扶贫助农基金会,王红伟带着团队深入农副产品滞销的县城、乡镇,直接和间接帮助2000多户农民脱贫;

——创办智慧猎人水果业商学院,大量招聘有理想的大学生应届毕业生,为行业输出近1000名专业人才;

——孵化年轻化鲜果+果制品连锁品牌——果三疯,从设计、产品结构、运营体系搭建等方面指导创业者制作创业计划书,预计可为500+应届毕业生提供就业机会。

如今,“果缤纷”门店已遍布多个省份的主要城市,为社会提供了1万多个就业岗位。王红伟的下一步计划是,进一步拓展进货和销售渠道,帮助更多果农解决水果滞销问题,尽自己的能力反哺社会。

“长沙是一个年轻化的城市,是创新创业者的沃土。”王红伟寄语年轻的创业者,要找准时代新业态的发展趋势,对社会资源有敏锐的洞察力,以扎下去、沉下去的执着心态,在创新创业路上开创自己的一片新天地。

