

超30万人次观展 签约近百亿元

第二十五届中国中部(湖南)农业博览会圆满收官,在市场机制的作用下,农博会已成为反映市场需求的“晴雨表”和指导农业生产的“风向标”

彭放 徐磊

二十五载岁月如流,记录农业产业的蓬勃发展;二十五载春华秋实,谱写乡村振兴的精彩华章。

一年一度的“农博季”,八方宾客共赴美丽长沙,忙推介、谈合作、话发展。在湖南加快建设农业强省,全面推进乡村振兴战略,争当现代农业建设排头兵进程中,第二十五届中国中部(湖南)农业博览会于11月19日圆满收官。本届农博会历时5天的精彩会展吸引观展市民超30万人次,专业观众、采购商6万余人次;现场销售农产品10.4亿元,现场签约91.9亿元,其中招商引资项目签约21.4亿元。

市场办展的成功转型

今年,中部农博会走入二十五岁的青春年华,迎来了一次重大的机会和挑战——市场化转型,主办单位由政府换成了红星实业集团,从“政府搭台、企业唱戏”变为企业自己搭台唱主角。

“市场化转型,为团队提供了前所未有的创新空间,让我们既能天马行空地畅想,又能脚踏实地地实践。”红星实业集团党委书记、董事长罗跃介绍,本届农博会以政府指导为坚强后盾,以市场服务为有力抓手,聚焦农产品品牌推广、渠道拓展、国际交流,旨在推动湖南农业产业转型升级、提质增效、创新发展。展会团队紧密围绕涉农的国家、省、市战略,以及经济内外循环的大趋势,

进行了深入细致的策划工作。

为了直观展示今年农博会市场化程度的显著提升,罗跃列举了一组翔实的数据:本届农博会精心规划了产业馆、品牌农业馆、果蔬冷链馆、省际交流馆、国际交流·网红产品馆及特色美食馆等6大展馆,总面积达9万平方米,参展企业数量突破3575家。与去年相比,市场化组展率从40%大幅跃升至70%。尤为值得一提的是,本届参展企业几乎全部基于自身发展需求主动参会,既充分体现了市场的内生动力,也证明了中部农博会的品牌力和影响力。

成果丰硕的三农盛会

手提、肩扛、车拖……每年的农博会,都是市民的购物节。今年的人气更是拉满,市民一路逛展,一路选品,很多展台的销售爆品每天要补几次货。

宁乡花猪肉、武冈铜鹅、汉寿水鱼、通道黑老虎、张家界莓茶、道县脐橙……湖南各地土特产不仅被市民争相选购,也成了全国采购、批发、代理商们争抢的“明星”。“前来咨询了解、品尝购买的客人络绎不绝。”通道康源农业开发有限公司销售人员开心地说,开展第一天上午,就签下了40多万元的农博会首单。

中部农博会影响力越来越大,22个省份“外省天团”纷至沓来,收获满满。

其中,甘肃省作为主宾省,组织全省14个州市和甘肃农垦集团等100余家企业参展。静宁苹果、岷县当归、兰州百合、陇西黄芪等“甘味”农产品,以其绿

色、优质、健康的特质受到市民和参展商青睐。

多次参展的展商发现,往年农博会主要是市民前来咨询、试吃,今年前来洽谈采购、合作、找货源的客商明显多了。

中部农博会名片越擦越亮,从参展的国际“朋友圈”可见一斑。

今年是中马建交50周年,“中马友好年”,本届农博会特设马来西亚为主宾国,马来西亚、俄罗斯、巴西等15个国家参展参会,为国际农业交流搭建了平台。

“以往我们主要参加沿海省份举办的博览会,这次得益于中部农博会的邀请,把我们的特色农产品带到内陆市场,进一步拓宽销售渠道。”马来西亚种植与原产业部副部长陈泓泓化身推介官,向湖南消费者推介榴莲、菠萝蜜、燕窝、天然橡胶、沉香等马来西亚“土特产”。



农博会的国际交流·网红产品馆吸引了众多市民。 邹麟 摄

供需对接的互动平台

精准对接是实现农业展会市场化运营的关键保障,本届中部农博会深入调研企业需求,为供需双方“牵线搭桥”,邀约大昌行、山姆、天虹、盒马、胖东来、蜀海供应链、知花知果等知名平台和大买家215家,就粮油、果蔬、冻品、预制菜等类别农产品和各类特色农产品进行重点采购,实现优质展商与实力买家“一对一”无缝链接。

展会期间根据区域举办粤港澳、长三角等两场区域性对接会,根据渠道举办餐饮、商超、新零售、自媒体、农批市场等5场供需对接会,为参展企业和采购商提供面对面交流、洽谈合作的机会。

建立采购商数据库和展商产品信息库,充分整合红星实业集团、红星全球农批中心、红星冷链、红星农产品供应链的B端采购商资源,为供需双方搭建高效对接的互动平台。

本届农博会特别举办了2024农批市场赋能县域特色产业发展大会,汇聚北京新发地批发市场、广州江南果蔬批发市场等30多家国内一级批发市场负责人,以及全国农产品基地县、农业龙头企业代表和专家学者,探讨农批市场赋能县域产业发展的创新策略与实施路径。

“我自己是湖南人,推介家乡的农产品义不容辞。”本届农博会特邀千万级粉丝的流量网红高小

健为宣传推广大使,邀请80余位网络自媒体人为农博会现场助阵,实现“选品在展会,直播在展位,直播播销全国”。5天内,网络达人直播带货带动消费300万元。

市场化办展后,市场主体从“要我展”转变为“我要展”,各级农业农村部门从“派任务”转变为“搞服务”。农博会不再是单纯的展示平台、贸易平台,更成为产销双方直接对话、互通信息的平台,生产主体在此获取信息、了解市场偏好,经销主体在此找到产品、发现市场,为来年的生产经营定计划、做准备。在市场机制的作用下,农博会正在成为反映市场需求的“晴雨表”和指导农业生产的“风向标”。

兴农富农的全面赋能

“农博会闭幕了,但我们的服务不会止步!”罗跃表示,为了打造“市场农博”,本届中部农博会在服务上再次升级,创新“展会+市场+协会+供应链”的全年服务模式,全面为农业产业赋能。

红星国际展览公司深度参与策划中非经贸博览会及其闭会年活动相关项目,拓展海外办展业务,为国内企业挺进国际市场、中国优势产能跨境投资合作以及当地经济社会发展和市场活跃提供新动能。

依托红星实业集团优势,搭建县域与大型农批市场的联动机制,以“产供销”全流程服务的合作模式,使参展产品通过农博会和红星农批市场两个平台向全国各大农批市场辐射,为“湘品出湘”创建一条更快捷的市场通道,实现农产品从产地到市场的高效流通。

红星实业集团牵手行业协会,整合各方资源赋能农博会。中国优质农产品开发服务协会、中国农业展览协会、中国农业技术推广协会等,19家代表性行业协会纷至沓来,优势互补,促进农业产业产中、产中、产后服务深度融合。

由红星农产品供应链公司全程操盘的生鲜贸易,不断助力“湘品出湘、优品入湘”,在进口优质农产品方面积累了不少成功经验,为国内农产品采购商提供更丰富的选择。

来有所售,来有所购,来有所得。中部农博会的市场化、专业化改革,将对引领农业会展行业发展产生深远影响,将对提升农产品流通效率、助力乡村振兴、助推构建双循环新发展格局发挥重要作用。通过中部农博会的平台与窗口,强龙头、补链条、兴业态、树品牌,中国式农业农村现代化发展图景越绘越清晰。

民生

责编/王金文 美编/余宁山 校对/肖应林

是读者,也是通讯员和作者,刘年兵与《长沙晚报》结缘30多年,发表近百篇稿件,他认为——

“晚报有种内在气质,就是对普通人命运的关注”

长沙晚报全媒体记者 舒元臻

“这是我在《长沙晚报》发表的第一篇文章……”戴着眼镜、穿着条纹长袖的刘年兵一边翻着自己收藏的《长沙晚报》,一边向记者介绍。这是一份“特殊”的“长沙晚报”:一张张剪下来的报纸,整整齐齐地贴在笔记本里的每一页上,它们都泛着岁月的痕迹。“算是这几十年来自己思想的记录吧。”刘年兵说。

11月16日,周六的上午,老读者刘年兵从湖北孝感回到长沙望城短暂停留之际,向记者讲述他与《长沙晚报》30多年的不解之缘和深情故事。



扫码看辣视频 听刘年兵讲述他和晚报的深情故事

从读者到作者 “处女作发表时的兴奋记忆犹新”

“我是常德澧县人,1991年7月份我从卫校毕业后被分配到位于宁乡黄材镇的一个矿山的职工医院工作。因为到了长沙地区,那时候开始我就开始接触、阅读《长沙晚报》。”刘年兵缓缓摘下眼镜,向记者讲述自己从晚报读者到晚报作者的故事。

虽然刘年兵是药剂出身,但对文艺作品、文学创作却颇感兴趣,闲暇之余写点文章并尝试给报社投稿。“1993年1月1日《长沙晚报》刊登了我的影视评论稿件《我们爱看〈爱你没商量〉》,这是我在晚报的处女作。”刘年兵激动地说,当时的情形还记忆犹新,非常兴奋。

“记得那天我正在上班,像往常一样

先阅读我最喜欢看的《长沙晚报》株洲副刊,因为跟我投稿时标题不一样,我当时并没认出这篇稿件是我写的。”刘年兵一边回忆当时情景一边说,本来想学习一下别人是怎么写的,往下看注意到这篇文章的作者就是自己。“当时非常兴奋。后来把收到的30元稿费全部买了电影票分发给同事,让大家分享我的喜悦,当时月工资也就百多块钱。这就是我第一次和《长沙晚报》结缘。”

这篇作品的发表,增强了刘年兵的自信心,也激发了他更大的兴趣和热情,在后来30余年里,他陆续在《长沙晚报》发表近百篇稿件,既是忠实读者,又成为供稿作者、通讯员。

写剧本获大奖 “素材线索来源于晚报的新闻报道”

“最开始是在晚报上发表作品,后来由于工作原因,我与晚报的接触就更多了。在晚报工作期间,不时有晚报记者前来采访,他又恰好是在医院负责宣传工作,这样与长沙晚报之间又增加了一层工作关系,对晚报的关注也更多更细了。”

“2020年9月,共青团中央、中国作家协会共同举办第三届‘志愿文学’征文活动,我抱着试一试的心态创作了电影剧本《一个人的球队》,这是我第一次创作电影剧本,没想到就获得了电影文学剧本类一等奖。这件事还被长沙晚报记者报道了。”刘年兵边说边翻出2022

年1月14日刊登在《长沙晚报》7版的报道《长沙市民首次创作电影剧本获大奖》。“这个剧本是根据真人真事改编,新闻素材来源其实是从《长沙晚报》上获得的。”刘年兵告诉记者,2017年4月27日酷爱篮球运动的16岁长沙某中学高二学生因意外离世,孩子父母知道孩子生前有报考医学院的志向,所以以器官捐献的方式去完成孩子的遗愿,将孩子的心、肺、肝、两个肾和一对眼角膜捐献给了7位急需器官移植的病人。“作为一名医务工作者,我被孩子及其家人的义举深深感动,因此利用业余时间创作了这个剧本。”

对晚报印象深刻 “特别关注普通人生活,具有人文关怀精神”

“《长沙晚报》除了报道长沙每天的变化,它还具有一种内在的气质,就是对普通人命运的关注。”说到对《长沙晚报》的印象,刘年兵真实地表达了内心最深刻的感受。

“我在医院工作,所以对于医院相关的新闻报道印象更为深刻。”刘年兵回忆,2005年8月身患白血病在湘雅医院住院治疗的欧阳志成,由于筹不到干细胞移植术所需的巨额费用,毅然作出了放弃治疗的决定,并将自己剩下的3.5万元钱留给了同病房病友彭敦辉,同时还给院长写了一封信,希望家人在其去世后将其遗体捐给医院作解剖研究之用,为人类早日攻克白血病尽自己微薄之力,之后悄悄离开医院返回老家。“当时《长沙晚报》十分关注并率先报道了3.5万救命钱留给病友”,在社会各界引起强烈反响。”

“另一篇报道是我经手的。”刘年兵回忆,2013年家住江西省宜春市54岁的王秀光来到长沙,在梅溪湖建筑工地的食堂打工,6月的一个晚上,王秀光严重胃穿孔被就近送进了湖南航天医院,医院当即为其开通“绿色通道”,抢救手术加上10天住院治疗共产生费用9329.38元,工地老板送来5000元住院费,但王秀光仍然欠下了医院4329.38元,考虑其贫困情况,医院默许王秀光欠账让其出院回了家。

关注长沙的变化 “看晚报像吃饭、睡觉一样变成了生活的一部分”

“在长沙的时候,单位订了《长沙晚报》,30多年来一直在看,就像吃饭、睡觉,看报已经变成了生活的一部分,平时比较关注时政、要闻和副刊等版面。2023年2月组织安排我交流到了湖北航天医院。如今我离开长沙到孝感工作快两年了,虽然纸质的《长沙晚报》没办法看到,但我基本上每天都会通过网络来阅读《长沙晚报》电子版,了解长沙的变化。”刘年兵告诉记者。

在湖南航天医院曾担任过院办主任、纪检审计法务部主任的刘年兵现在是湖北航天医院党委副书记、纪委书记,由于工作繁忙,1个月左右才能趁周末回长沙家中一次,来回七八个小时路程也无法阻止刘年兵对家乡的思念。

“作为一位在长沙工作生活了30多年的老市民,感觉《长沙晚报》确实是了解长沙最好的窗口。无论是长沙的发展还是普通的民生,比如自己家附近哪条路修好了,哪里有什么变化,哪里环境改善了,通过电子报,掌上长沙变化,作为远方游子对家乡的关心关注,比待在长沙时更为浓烈。”刘年兵感慨。

“报道的视野、胸怀更大气,但同时又一直面向大众。”谈及《长沙晚报》的变化,刘年兵认为“越来越大”,“长沙是一个日新月异的红网城市,《长沙晚报》也肯定能常办常新、常办常红。”

800户居民喜提新家

雨花区东升家园1484套保障性住房交房

长沙晚报11月19日讯(全媒体记者 周游 通讯员 高兴)11月18日,雨花区东升家园保障性住房项目正式交房,将持续到11月28日结束。此次集中交房共1484套,可安置长托、东山、黎托、渔场、边山、侯照6个涉农村(社区)的804户,相关单位还结合家装厨卫“焕新”补贴政策为乔迁新居的居民朋友在家门口提供购买窗帘等家居用品,给予15%一次性补贴的优惠服务,金额最高可达3万元。

东升家园位于东山街道,由雨花城投集团建设,总共10栋住宅楼,户型面积分为80、100、120、140平方米。小区紧邻长沙火车站,周边学校、幼儿园、商超、公园等配套设施完善。

为确保交房工作高效便捷,雨花城投集团携手雨花区征地服务中心、东山街道、雨城物业等相关单位的工作人员通力协作,组成政策解读、资料验证、费用结算、合同签订等12个工作小组,在交房现场采用一对一的管家服务,有条不紊为居民办理相关手续。只要资料齐全,一套房子10分钟即可完成整个交房流程,让居民“一站拿钥匙”。

“回家啦!房子建设品质完全可与市内高档商品房媲美,新房设计有多种户型,让我们搬得放心、住得开心。尤其是一些许久不见的老友,再次成为邻居,又可以延续当年的邻里情。”居民彭军强用视频连线向家人朋友介绍,诚邀大家明年春节到他家团聚,言语中充满着对于未来美好生活的憧憬。

“真划算!没想到购买窗帘这些家居用品都可以拿到补贴。我们办理完成交房手续后,仔细了解家装厨卫“焕新”补贴政策,马上联系装修公司开始室内设计,选定购买窗帘款式,今天选购申请补贴后,能省2000多元。”居民刘新华说,享受政企双向补贴,开启“焕新”美好家居,期待早日搬进新房。

雨花区在建设发展过程中,最大限度让利于群众,绝不用边角料地建设安置房,而是把地理位置佳、自然环境优的地块规划为安置用地。

回迁安置是民生所盼。今年以来,雨花区探索实施“保障住房+回购+房票”的“套餐制”安置模式,开展“圭塘河畔好安家,多元安置在雨花”系列活动,按照“抓投入、去存量、控增量”的基本原则,集中破解一批重点区域的安置问题。截至2024年,已建成保障性住房项目15个,建筑面积约301.14万平方米;2024年累计分房3241套,安置拆迁群众4433人,加快推进辖区被征地农民安置保障工作,促进房地产市场健康发展。